

WIE MAN MIT RELIV  
EIN GESCHÄFT AUFBAUT





## Inhalt

3	Unsere Geschichte
4	Die verschiedenen Möglichkeiten, bei Reliv Europa einzusteigen
5	So machen Sie bei Reliv Europa mit
6	So bestellen Sie
7	Die Reliv Europa Produktpalette
8	Lieferinformationen
9	So werden Sie bezahlt - die Grundlagen
10	Kontaktaufnahme mit Reliv Europa
11/12	Reliv Glossar
13	Nützliche Links und Hilfsmittel

The image shows the Reliv logo mounted on a brown building facade. The logo consists of the word 'RELIV' in large, teal, 3D block letters. Below the word is a stylized teal wave graphic composed of three horizontal, wavy bands. To the right of the word 'RELIV' is a smaller 'TM' trademark symbol. The background of the top half of the page is a photograph of the building under a blue sky with white clouds.

## Unsere Geschichte – Willkommen bei Reliv

Reliv ist ein Wellnessunternehmen, das Menschen hilft, ein glückliches und erfülltes Leben zu führen. 1988 gründete Robert zusammen mit seiner Frau Sandy das Reliv Unternehmen, nachdem sie die Ernährungsentdeckungen ihres Freundes Dr. Theodore Kalogris probierten. Sein „Warum“ für die Gründung von Reliv war die Gründung eines Unternehmens, das anderen die Möglichkeit gibt, ihr eigener Chef zu sein und anderen zu helfen, dasselbe zu tun. Er wollte den Menschen einen anderen Weg zeigen, ihnen helfen, persönlich zu wachsen, Führungsqualitäten zu entwickeln, mehr Zeit zu genießen und finanzielle Freiheit zu erleben.

Wir sind seit mehr als 30 Jahren branchenführend und haben mit nur einem Produkt, Reliv Classic®, angefangen. Seitdem haben wir unser Sortiment mit einer spannenden Produktauswahl erweitert. Durch unsere Produkte und Geschäftsmöglichkeiten unterstützen wir Menschen bei der Aufrechterhaltung ihres Wohlbefindens mit unseren hochwertigen Nahrungsprodukten; als Kleinunternehmer helfen wir unseren Mitmenschen, persönlich zu wachsen und nach ihren eigenen Vorstellungen zu leben. Ob Sie nun Ihre Shakes als Kunde genießen möchten oder bereit sind, Ihr eigener Chef als unabhängiger Reliv Vertriebspartner zu sein, Sie treffen eine gute Entscheidung.



## Die verschiedenen Möglichkeiten, bei Reliv Europa einzusteigen

### **Kunde**

Melden Sie sich als Kunde an und bestellen Sie die Produkte zum vollen Verkaufspreis. Sie können dies tun, indem Sie sich an das Reliv Europa Büro wenden.

### **Bevorzugter Kunde**

Melden Sie sich als bevorzugter Kunde an und erhalten Sie 10% Rabatt auf alle Bestellungen und zusätzlich 5% Rabatt auf Ihre erste Bestellung, wenn Sie eines unserer Spezialpakete kaufen.

### **Vertriebspartner**

Treten Sie dem Reliv Geschäft mit 20% oder 25% Rabatt bei. Bitte wenden Sie sich an das Reliv Europa Büro, um eines unserer Anmeldeformulare auszufüllen und / oder eines unserer Fast Start Pakete zu kaufen.

Wenn Sie Fragen haben, wenden Sie sich bitte an die Person, die Sie mit Reliv bekannt gemacht hat oder senden Sie eine E-Mail direkt an Reliv.

*Bitte beachten Sie, dass ein Vertriebspartner gemäß dem Reliv-Vergütungsplan nicht zum Kauf von Reliv Produkten verpflichtet ist.*

## SCHRITTE, UM EIN UNABHÄNGIGER VERTRIEBSPARTNER ZU WERDEN

- Um sich für einen Rabatt von 20% zu registrieren, füllen Sie bitte einen Vertriebspartnerantrag aus. Übersetzungen dienen nur als Referenz. Anträge können über das Reliv Büro angefordert oder von der Reliv Webseite heruntergeladen werden.
- Wenn Sie sich für einen Rabatt von 25% registrieren möchten, müssen Sie ein Fast Start Paket erwerben und das Formular zusammen mit dem Vertriebspartnerantrag ausfüllen. Alle Pakete finden Sie auf unserer Reliv Webseite. Die Formulare können auch über das Büro angefordert werden. Übersetzungen sind auf Anfrage verfügbar.
- Wenn alle Formulare ausgefüllt sind, lesen Sie bitte unser Kontaktformular auf Seite 10 und senden Sie Ihre Formulare per E-Mail an die Zentrale.
- Bitte stellen Sie sicher, dass Sie die Allgemeinen Geschäftsbedingungen von Reliv Europa gelesen haben, bevor Sie den Vertriebspartnerantrag unterzeichnen.
- Für Länder außerhalb Frankreichs benötigen wir keine Identitätsdokumente für die Registrierung, Sie müssen jedoch über eine Rechnungs- und Lieferadresse verfügen, um Produkte bestellen zu können.
- Ein Vertriebspartner behält seinen Rabatt gemäß dem Vergütungsplan von Reliv Europa bei und unterliegt einer jährlichen Verlängerungsgebühr.
- Der Vergütungsplan und die Richtlinien und Verfahren von Reliv Europa finden Sie auf der für Sie relevanten Reliv Webseite.

## SCHRITTE, UM EIN BEVORZUGTER KUNDE ZU WERDEN

- Registrieren Sie sich als bevorzugter Kunde und erhalten Sie 15% Rabatt auf Ihre erste Bestellung. Ein Bevorzugter Kunde Paket muss erworben werden, um diese Rabattstufe zu erhalten. Um die Anmeldeformulare zum Bevorzugten Kunden und Informationen zu den dazugehörigen Paketen zu erhalten, wenden Sie sich bitte an das Reliv Europa Büro. Übersetzungen stehen als Referenz zur Verfügung.
- Sobald die Formulare ausgefüllt wurden, senden Sie diese bitte an das Reliv Europa Büro. Die entsprechende E-Mail Adresse finden Sie auf dem Kontaktformular.
- Zusätzlich zu Ihrer Erstbestellung erhält ein bevorzugter Kunde 10% Rabatt auf das Produkt, vorbehaltlich einer jährlichen Verlängerungsgebühr.

## SCHRITTE, UM ALS RELIV KUNDE MITZUMACHEN

- Wenn Sie sich als Reliv Kunde registrieren möchten, gehen Sie direkt auf die Anmelde-Seite unserer Webseite, um Ihre Bestellung aufzugeben. [ie.reliv.com/join](http://ie.reliv.com/join)



## So bestellen Sie Produkte

### Es gibt drei Möglichkeiten, eine Bestellung aufzugeben:

- Sie können über unseren Reliv Warenkorb bestellen, sobald Sie sich als Kunde oder Vertriebspartner registriert haben, indem Sie sich auf der Webseite einloggen. Der Warenkorb ist nur in Englisch verfügbar und die Zahlung erfolgt in Euro. Die für Sie relevante Webseite finden Sie auf dem Kontaktformular.
- Sie können eine Bestellung über die im Kontaktformular verfügbare E-Mail-Adresse aufgeben. Bitte geben Sie Folgendes an: falls vorhanden, Ihre RCN (Reliv Control Number – Reliv ID), Ihren Namen, Ihre Adresse, Telefonnummer, Lieferadresse und Bestellung. Wir senden Ihnen eine Antwort auf die Zahlungsanforderung.
- Bestellen Sie telefonisch, indem Sie die für Sie relevante Telefonnummer auf unserem Kontaktformular benutzen. Bitte beachten Sie, dass unsere Kundenbetreuung ausschließlich englisch-, französisch- und deutschsprachig ist.

### Zahlungsmethoden

Die folgenden Zahlungsmethoden werden bei der Bestellung akzeptiert.

- Visa, Mastercard und AMEX.
- Überweisung - Wenn Sie eine Überweisung vornehmen, leisten Sie bitte Ihre Zahlungen auf das folgende Konto in Euro.  
IBAN: DE77 5004 0000 0590 6144 00  
BIC: COBA DE77 070

### Auto Versand

Kunden und Vertriebspartner können den Auto Versand abonnieren. Produktbestellungen werden automatisch monatlich versendet. Weitere Informationen finden Sie auf der Reliv Webseite.



## Unsere Produkte

### BASISPRODUKTE

Unsere köstlichen Shakes versorgen Sie mit wichtigen Vitaminen, Mineralien und Kräutern. Die Basisprodukte stehen im Mittelpunkt unseres Handelns.



#### Reliv Classic

Relivs Originalrezeptur bietet eine vollständige und ausgewogene Palette an Proteinen, Vitaminen und Mineralien.



#### Reliv Now

Unser umfangreichstes Produkt basiert auf LunaRich und enthält Proteine, Vitamine und Mineralien.



#### Reliv Now for Kids

Enthält eine spezielle Mischung aus hochwertigen Zutaten, um den täglichen Bedarf von Kindern zu decken.

### GEZIELTE LÖSUNGEN

Lassen Sie Ihren Shake für sich arbeiten. Passen Sie Ihren täglichen Shake mit unseren gezielten Lösungen an, die für die Verwendung mit allen unseren Basisprodukten konzipiert sind.



#### LunaRich C

Es wird aus hochwertigem Soja hergestellt, welches eine reine, konzentrierte Form von Lunasin darstellt.



#### Reliv FibRestore

Es bietet 9,5 g lösliche und unlösliche Ballaststoffe pro Portion, sowie Ballaststoffe aus 6 verschiedenen Quellen.



#### Reliv Innergize

Innergize! kombiniert essentielle Nährstoffe und Elektrolyte, um Ihnen zu helfen in Topform zu bleiben.



#### ProVantage

Dieses außergewöhnliche, pflanzliche Produkt hat einen hohen Proteingehalt, welches zur Erhaltung der Muskelmasse und normalen Knochen beiträgt.



## Liefermethoden und –zeiten

Alle Artikel werden per Kurier geliefert. Wir bemühen uns, innerhalb von 10 Werktagen zu liefern, Lieferzeiten variieren jedoch. Um mit Ihrer Lieferung auf dem Laufenden zu bleiben, stellen Sie bitte sicher, dass Sie uns eine aktuelle und gültige E-Mail-Adresse zur Verfügung stellen. Bitte beachten Sie, um Verzögerungen bei der Bearbeitung und beim Versand Ihrer Bestellungen zu vermeiden, dass alle Bestellungen über die richtige Reliv Webseite aufgegeben werden. Weitere Informationen finden Sie auf der Seite mit den Kontaktdaten.

### Transitzeiten (in Werktagen)

Land	GLS	UPS
Niederlande	1	1
Belgien	1	1
Deutschland	2	1-2
Luxemburg	1	1
Dänemark	2	2
Österreich	3	2
Polen	3	2
Irland	3	3
Italien	3	2-4
Spanien	3	3
Tschechei	3	2-3
Schweden	3	2-4
Ungarn	3	4
Portugal	3	3-4
Slowakei	3	4
Finnland	4	4-5
Frankreich	2	2
Slowenien	3	2-3
Litauen	4	4
Kroatien	4	4-5
Lettland	5	5
Estland	5	4-5
Bulgarien	5	6



## Vergütungsplan – die Grundlagen

Unser außergewöhnlicher Vergütungsplan ermöglicht es Ihnen, Ihre finanziellen Ziele zu erreichen, unabhängig davon, um welche es sich handelt. Vielleicht möchten Sie Ihr Auto abbezahlen, Geld für die Universitätskosten sparen oder ein finanziell sorgenfreies Leben führen; Reliv kann Ihnen helfen, diese Ziele zu erreichen. Ihr Einkommenspotenzial ist einzig von der Zeit, die Sie investieren möchten und der Nutzung des Reliv Erfolgssystems abhängig. Hier ist ein kurzer Überblick des Reliv Vergütungsplans, um Ihnen zu helfen.

### Profitstufen

Sie können Ihr Einkommen ganz einfach steigern, indem Sie Ihre Vertriebspartner Profitstufe erhöhen. Ihr Gewinn basiert auf dem Volumen der Produkte, welches Sie und Ihre persönliche Gruppe bei Reliv (für den persönlichen Gebrauch oder den Weiterverkauf) innerhalb eines Kalendermonats erzielt haben. Je höher Ihr Volumen, desto höher Ihre Gewinne:

**20% Profitstufe:** Einzelhandel Vertriebspartner

**25% Profitstufe:** Affiliate (700 Gruppenvolumen innerhalb eines Monats)

**30% Profitstufe:** Key Affiliate (1.500 Gruppenvolumen innerhalb eines Monats)

**35% Profitstufe:** Senior Affiliate (3.000 Gruppenvolumen innerhalb eines Monats)

**40% Profitstufe:** Master Affiliate (5.000 Gruppenvolumen innerhalb eines Monats ODER jeweils 3.000 innerhalb zwei aufeinander folgenden Monaten)

### Einzelhandelsgewinn

Vertriebspartner kaufen ihre Reliv Produkte mit einem Rabatt zwischen 20% und 40% des Geschäftsvolumens. Einzelhandelsgewinne stellen die Differenz zwischen Ihrem Rabattpreis und dem Einzelhandelspreis dar, zu dem Sie die Produkte an Ihre Kunden weiterverkaufen.

### Großhandelsgewinn

Vertriebspartner, die 25% bis 40% Rabatt erhalten, verdienen zwischen 5% und 20% ihres Großhandelsgewinns im Einzelhandel mit dem Volumen aller persönlich gesponserten Vertriebspartner und ihrer Gruppen. Großhandelsgewinn ist die Differenz zwischen dem vom Sponsor gezahlten ermäßigten Preis und dem von seinen Downline-Vertriebspartner gezahlten Preis.

*Beispiel:*

Sie: 35% RV

Vertriebspartner 20% RV

Großhandelsgewinn: 15% RV

### Overrides

Aktive Master Affiliates können sich jeden Monat für Overrides qualifizieren. Overrides von bis zu 8% können für das Geschäftsvolumen (Business Volume, BV) aller Master Affiliates bis zu fünf Stufen in Ihrer Downline-Organisation erzielt werden (dies ist Ihre „payline“ - Auszahlungslinie).

### Reliv Anreize

Bargeldboni und Reisen. Bargeldboni werden für eine Vielzahl herausragender Leistungen im Bereich Sponsoring und Volumenleistung gezahlt. Vertriebspartner können sich auch über verschiedene Promotionen für Incentive-Reisen qualifizieren.



## Wie Sie uns kontaktieren können

Land	E-mail	Telefon	Öffnungszeiten	Sprachen	Webseite
<b>Österreich</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+43720883095	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch & Deutsch	reliv.de
<b>Belgien</b>	<a href="mailto:frenchadmin@relivinc.com">frenchadmin@relivinc.com</a>	+441527592878 +33170758149	10.00 – 18.00 Uhr	Französisch & Englisch	ie.reliv.com
<b>Korsika</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Kroatien (Festland)</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Tschechische Republik</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Dänemark</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Estland</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	11.00 – 19.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Finnland</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	11.00 – 19.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Frankreich</b>	<a href="mailto:frenchadmin@relivinc.com">frenchadmin@relivinc.com</a>	+33170758149	10.00 – 18.00 Uhr	Französisch & Englisch	reliv.fr
<b>Deutschland</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+4932221090648	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch & Deutsch	reliv.de
<b>Ungarn</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Isle of Wight / Man</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	09.00 – 17.00 Uhr	Englisch	reliv.co.uk
<b>Italien</b>	<a href="mailto:richiesteitaliane@relivinc.com">richiesteitaliane@relivinc.com</a>	+39236047097	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Luxemburg</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Niederlande</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+31858881440	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	relivinc.nl
<b>Polen</b>	<a href="mailto:zapytaniapopolsku@relivinc.com">zapytaniapopolsku@relivinc.com</a>	+48222630565*	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Portugal</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	09.00 – 17.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Republik Irland</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	09.00 – 17.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Slowakei</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Slowenien</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Spanien</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+34911140123	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Schweden</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Sardinien</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	10.00 – 18.00 Uhr	Englisch	ie.reliv.com
<b>Vereinigtes Königreich</b>	<a href="mailto:euadmin@relivinc.com">euadmin@relivinc.com</a>	+441527592878	09.00 – 17.00 Uhr	Englisch	reliv.co.uk

\*Es können Gebühren anfallen.



## Reliv Glossar

### **EINZELHANDELSKUNDEN**

Jemand, der sich für den vollen Einzelhandelspreis bei Reliv registriert, ohne eine Vereinbarung zu unterzeichnen, wird als Einzelhandelskunde oder Kunde bezeichnet. Kunden müssen keine Anmelde- oder Jahresgebühr bezahlen. Aufgrund der Art des Geschäfts können Kunden keine anderen Kunden oder Vertriebspartner sponsern; der Erwerb der Produkte ist ausschließlich für den persönlichen Verbrauch gedacht.

### **BEVORZUGTER KUNDE**

Ein bevorzugter Kunde erhält einen festen Rabattsatz für seine Produktbestellungen, indem er eine Vereinbarung unterzeichnet und eines der verfügbaren Pakete für bevorzugte Kunden kauft. Ein bevorzugter Kunde muss eine jährliche Gebühr zahlen, um sein Konto und seine Rabattstufe aktiv zu halten. Genau wie der Einzelhandelskunde kann ein bevorzugter Kunde ein Produkt ausschließlich für den persönlichen Verbrauch kaufen; es können keine anderen Kunden oder Vertriebspartner über deren Konto gesponsert werden.

### **VERTRIEBSPARTNER**

Ein Vertriebspartner ist ein unabhängiger Händler, der Produkte an Kunden verkauft und andere Vertriebspartner / Kunden sponsern kann, um eine Downline aufzubauen. Ein Vertriebspartner tritt durch die Unterzeichnung einer Vereinbarung und Zahlung einer Anmeldegebühr sowie einer Jahresgebühr, die es ihm ermöglicht, einen Rabatt auf Produktbestellungen zu erhalten, bei.

### **FAST START PAKETE**

Fast Start Pakete sind eine Vielzahl von Reliv Produktpaketen, die Vertriebspartnern zur Verfügung stehen, die bei Reliv Europa einsteigen möchten. Durch den Erwerb eines Fast Start Paketes erhalten Vertriebspartner eine höhere Rabattstufe und erhalten somit den maximalen Nutzen.

### **BEVORZUGTER KUNDE PAKETE**

Die Bevorzugter Kunde Pakete ähneln den Fast Start Paketen, sind jedoch speziell für Kunden konzipiert, die einen Rabatt auf ihre Produktbestellungen erhalten möchten. Wie bei den Fast Start Paketen sind diese nur zum Zeitpunkt der Registrierung verfügbar.

### **VERLÄNGERUNGSGBÜHR**

Die Verlängerungsgebühr ist eine jährliche Gebühr in fester Höhe, die sowohl Vertriebspartner als auch bevorzugte Kunden zahlen müssen, um ihr Konto und ihre Rabattstufe aktiv zu halten.

### **AUTO VERSAND**

Auto Versand ist ein Programm für Kunden und Vertriebspartner, die regelmäßig eine festgelegte Bestellung erhalten möchten; Vertriebspartner können ihre regelmäßig gelieferten Produkte wählen. Auto Versand Bestellungen werden automatisch monatlich bearbeitet.

### **SPONSORING**

Sponsoring bedeutet, einen Vertriebspartner oder Kunden unter einem Vertriebspartner Konto zu registrieren. Diese werden dann Teil der Downline des Vertriebspartners. Ein solcher Vertriebspartner wird auch als Sponsor oder Upline bezeichnet.



## Reliv Glossar

### **DOWNLINE**

Die Downline ist die Gruppe der gesponserten Vertriebspartner und Kunden des Vertriebspartners. Die Downline kann auch als Ihre Organisation bezeichnet werden. Die Aktivität Ihrer Downline bestimmt Ihre Provisionserträge.

### **PROVISION**

Eine Provision oder ein Provisionsverdienst kann jeden Monat oder immer dann verdient werden, wenn Ihre Downline-Mitglieder in einem Kalendermonat Volumen generieren. Provisionen werden durch die Downline-Aktivität des Vertriebspartners erzielt und hängen von den unterschiedlichen Rabattstufen jedes einzelnen Mitglieds in der Downline eines Vertriebspartners ab.

### **VOLUMEN**

Das Volumen wird durch Bestellungen über persönliche Bestellungen (persönliches Volumen) sowie durch Bestellungen über Downline-Bestellungen (Gruppenvolumen) erzielt. Das Volumen spielt eine wichtige Rolle für einen Vertriebspartner, der auf die nächste Profitstufe aufsteigen möchte.

### **VERGÜTUNGSPLAN**

Der Vergütungsplan besteht aus einer Reihe von Regeln, in denen die verschiedenen Möglichkeiten aufgeführt sind, mit denen ein Vertriebspartner Provisionen, Boni, Overrides und andere Belohnungen verdienen kann.

### **PROFITSTUFE**

Profitstufen werden auch als Rabattstufe bezeichnet, die den Rabatt angeben, den ein Vertriebspartner für die Produktbestellungen erhält. Sie bestimmen auch die Provisionserträge, die auf den unterschiedlichen Profitstufen der Downline eines Vertriebspartners basieren. Vertriebspartner treten Reliv Europa mit einer Profitstufe von entweder 20% oder 25% bei. Außerdem haben diese die Möglichkeit, aufzusteigen und ihre Profitstufen zu erhöhen, um somit ihre Provisionserträge zu steigern.

### **EINZELHANDELSGEWINN**

Ein Vertriebspartner erzielt einen Einzelhandelsgewinn, sobald dieser Produkte zum Einzelhandelspreis an Kunden verkauft. Der Gewinn ist die Differenz zwischen der Rabattstufe des Vertriebspartners und dem Einzelhandelskunden; die liegt zwischen 20% und 40%.

### **GROSSHANDELSGEWINN**

Der Grosshandelsgewinn liegt zwischen 5% und 20% und basiert auf den unterschiedlichen Profitstufen der Downline eines Vertriebspartners und deren Aktivität.

### **OVERRIDES**

Override-Einnahmen sind zusätzliche Einnahmen, die jeder aktive Master Affiliate erzielen kann, wenn seine Master Affiliate Gruppe Volumen erzielt.

### **MASTER AFFILIATE**

Ein Vertriebspartner wird als Master Affiliate bezeichnet, wenn dieser eine Profitstufe von 40% erreicht. Master Affiliates haben die Möglichkeit, eine Gruppe von Master Affiliates (Break-aways) aufzubauen, um Override-Einnahmen zu erzielen.



## Nützliche Links, Formulare und Hilfsmittel

Wir haben eine Liste mit Links und Hilfsmitteln zusammengestellt, mit denen Sie beginnen können, ein Mitglied des Reliv Europa-Teams zu werden und ein Unternehmen aufzubauen. Bitte beachten Sie, dass die Links und Formulare derzeit nur in englischer Sprache verfügbar sind.

Für alle Formulare benutzen Sie bitte unsere Webseiten.

Wir haben die folgenden Formulare in diesem Paket mit aufgenommen:

- Vertriebspartnerantrag und Bevorzugter-Kunde-Antrag
- Fast Start Formulare für Vertriebspartner und Bevorzugte Kunden
- Direct Select Bestellformular - um unser Auto Versand Programm zu abonnieren, sowie Kundenbestellungen aufzugeben
- Bestellformular für Vertriebspartner

Der Vertriebspartnerantrag ist in Polnisch und Italienisch als Referenz verfügbar. Bitte wenden Sie sich an das Reliv Europa Büro, um eine Kopie davon zu erhalten.

Es stehen Ihnen einige fantastische geschäftliche Hilfsmittel zur Verfügung, mit denen Sie die Geschäftsmöglichkeiten von Reliv besser verstehen können: [ie.reliv.com/reliv-sales-and-presentation-tools#/brochures-catalogs-flyers](http://ie.reliv.com/reliv-sales-and-presentation-tools#/brochures-catalogs-flyers)

Auf unserer Webseite stehen Ihnen viele verschiedene Hilfsmittel zur Verfügung. Wir empfehlen Ihnen jedoch, zunächst Folgendes zu lesen:

- Opportunity-Buch (nur Englisch)
- Vertriebspartner-Handbuch (nur Englisch)
- Opportunity-Folien (Italienisch)

Bei geschäftsspezifischen Fragen besuchen Sie bitte unsere Webseite wo Sie folgende Informationen finden können:

- Richtlinien und Verfahren (nur Englisch)
- Business FAQ (nur Englisch)

Weitere Informationen zu Reliv Europa und die neuesten Updates finden Sie auf unseren Social Media-Konten. Verbinden Sie sich mit uns:

[facebook.com/reliveu](https://facebook.com/reliveu)

[instagram.com/reliveurope/](https://instagram.com/reliveurope/)

[blog.reliv.co.uk/](http://blog.reliv.co.uk/)

Wenn Sie nicht finden, wonach Sie suchen, senden Sie bitte eine E-Mail an das Reliv Europa Büro.

*\* Bitte verwenden Sie unser Kontaktformular als Referenz, wenn Sie Reliv Europa kontaktieren.*