

JAK ROBIĆ BIZNES Z RELIV W POLSCE





Zawartość strony

3	Nasza historia
4	Jak stać się częścią Reliv Europe
5	Jak dołączyć do Reliv Europe
6	Jak zamawiać
7	Asortyment produktów Reliv Europe
8	Informacje o dostawie
9	Jak otrzymać zapłatę - podstawy
10	Jak skontaktować się z Reliv Europe
11/12	Słowniczek Reliv
13	Przydatne linki i narzędzia



Nasza historia - witamy w Reliv

Reliv to firma branży wellness, która pomaga ludziom prowadzić szczęśliwe i spełnione życie. W 1988 roku Robert Montgomery wraz z żoną Sandy założył Reliv, gdy zastosował odkrycie ich przyjaciela dr Theodore Kalogrisa w zakresie żywienia. Reliv miała być firmą, która dałaby możliwość bycia swoim własnym szefem oraz pomagałaby innym w osiągnięciu tego samego. Robert chciał pokazać ludziom inną drogę - rozwój osobisty, pogłębianie umiejętności przywódczych, cieszenie się większą ilością wolnego czasu oraz wolnością finansową.

Od ponad 30 lat jesteśmy liderem w branży, zaczynając od jednego produktu - Reliv Classic®. Od tego czasu naszą ofertę powiększyliśmy o ekscytującą gamę produktów. Poprzez nasze produkty i możliwości biznesowe wspieramy ludzi w utrzymaniu dobrego zdrowia dzięki naszym produktom odżywczym wysokiej jakości, a poprzez bycie drobnym przedsiębiorcą pomagamy im rozwijać się osobiście i żyć na ich własnych warunkach. Niezależnie od tego, czy chcesz dealektować się swoimi shake-ami jako klient, czy jesteś gotowy, aby być swoim własnym szefem jako Niezależny Dystrybutor Reliv, podejmujesz trafną decyzję.

Jak się skontaktować z Reliv

- Godziny otwarcia: 10:00 - 18:00 od poniedziałku do czwartku, 10:00 - 17:30 w piątek
- Telefon: Polska +441527592878
- E-mail: zapytaniapopolsku@relivinc.com
- Internet: www.ie.reliv.com



Jak się zarejestrować

Klient

Zarejestruj się jako Klient i zamawiaj produkty po pełnej cenie detalicznej. Można to zrobić kontaktując się z biurem Reliv na zapytaniapopolsku@relivinc.com.

Klient Preferowany

Zarejestruj się jako Klient Preferowany i otrzymaj 10% rabatu na wszystkie zamówienia oraz dodatkowe 5% rabatu na pierwsze zamówienie przy zakupie jednego z naszych specjalnych pakietów.

Dystrybutor

Dołącz do firmy Reliv z rabatem 20% lub 25%. Prosimy o kontakt z biurem Reliv na zapytaniapopolsku@relivinc.com w celu wypełnienia jednego z naszych formularzy rejestracyjnych i/lub zakupu jednego z naszych Pakietów Fast Start.

Wszystkie pytania prosimy kierować do osoby, która zapoznała Cię z Reliv lub na adres mailowy Reliv: zapytaniapopolsku@relivinc.com

** Zgodnie z planem wynagrodzeń firmy Reliv Dystrybutor nie jest zobowiązany do zakupu produktów Reliv.*

KROKI DO ZOSTANIA NIEZALEŻNYM DYSTRYBUTOREM

- Aby zarejestrować się z 20% rabatem bez konieczności dokonywania zakupu, wypełnij formularz zgłoszenia Dystrybutora IE. Polskie tłumaczenia służą tylko do celów informacyjnych. Wnioski można składać za pośrednictwem biura Reliv lub pobrać z witryny internetowej Reliv IE www.ie.reliv.com. Tłumaczenie na język polski można zamówić w biurze drogą mailową na zapytaniapopolsku@relivinc.com.
- Jeżeli chcesz zarejestrować się ze zniżką 25%, kup pakiet Fast Start i wypełnij formularz wraz z aplikacją na Dystrybutora. Wszystkie pakiety można znaleźć na naszej witrynie internetowej Reliv lub poprosić o formularze w biurze. Należy wypełnić formularze Reliv IE. Tłumaczenia są dostępne na życzenie w biurze.
- Po wypełnieniu wszystkich formularzy prosimy o przesłanie ich drogą mailową na zapytaniapopolsku@relivinc.com.
- Przed podpisaniem umowy Dystrybutora proszę zapoznać się z regulaminem Reliv.
- Nie wymagamy żadnych dokumentów tożsamości do rejestracji w Polsce, ale musisz mieć adres do faktury i adres do wysyłki, aby móc zamówić produkt.
- Dystrybutor zachowuje swój rabat zgodnie z planem wynagrodzeń Reliv i podlega corocznej opłacie za odnowienie.
- Plan wynagrodzeń oraz zasady i procedury firmy Reliv można znaleźć na www.ie.reliv.com.

KROKI DO ZOSTANIA PREFEROWANYM KLIENTEM

- Zarejestruj się jako Klient Preferowany i skorzystaj z 15% rabatu na pierwsze zamówienie. Aby skorzystać z tego poziomu zniżki, należy zakupić Pakiet Klienta Preferowanego. W przypadku pakietów dla klientów preferowanych prosimy o kontakt z biurem Reliv w celu uzyskania formularzy rejestracyjnych i informacji o pakiecie. Należy wypełnić formularze Reliv IE. Tłumaczenia są dostępne w celach informacyjnych.
- Po wypełnieniu formularzy prosimy o przesłanie ich drogą mailową na zapytaniapopolsku@relivinc.com.
- Po złożeniu pierwszego zamówienia Klient Preferowany otrzyma 10% zniżki na produkt, z zastrzeżeniem rocznej opłaty za odnowienie.

JAK ZOSTAĆ KLIENTEM RELIV

- Osoby, które chcą zostać klientami Reliv, prosimy przejść na stronę Dołącz do nas, aby złożyć zamówienie. ie.reliv.com/join
- Można również skontaktować się z naszym biurem pisząc na adres zapytaniapopolsku@relivinc.com

* Wszystkie pytania prosimy kierować na zapytaniapopolsku@relivinc.com, postaramy się odpowiedzieć w języku polskim.



Jak zamawiać produkty

Zamówienie można złożyć na trzy sposoby.

- Zamówienia można składać do koszyka IE po zarejestrowaniu się jako Klient lub Dystrybutor po zalogowaniu się na witrynie internetowej. Koszyk na zakupy jest tylko w wersji angielskiej, a płatności dokonywane są w euro. www.ie.reliv.com/shop
- Zamówienie można złożyć mailem na zapytaniapopolsku@relivinc.com. Podaj numer Reliv (RCN), jeżeli go posiadasz. Imię i nazwisko, adres, numer telefonu, adres wysyłki i zamówienie. W odpowiedzi wyślemy żądanie zapłaty.
- Złóż zamówienie przez telefon, korzystając z naszego formularza kontaktowego. Prosimy pamiętać, że wszystkie rozmowy prowadzone są w języku angielskim.

Płatność za zamówienie

Przy składaniu zamówień akceptowane są następujące formy płatności:

- Karty kredytowe/debetowe Visa, Mastercard i AMEX.
- Przelew bankowy - przy dokonywaniu przelewu prosimy o dokonanie płatności na poniższe
IBAN: DE77 5004 0000 0590 6144 00
BIC: COBA DE77 070

Dostawa automatyczna

Klienci i Dystrybutorzy mają możliwość rejestracji automatycznej dostawy przesyłek na podstawie stałego zlecenia (autoship). Zamówienia na produkty mogą być automatycznie wysyłane co miesiąc lub co kwartał. Więcej informacji można uzyskać na witrynie internetowej Reliv lub pod adresem zapytaniapopolsku@relivinc.com.

Nasze produkty

PODSTAWA ŻYWIENIOWA

Nasze pyszne shaki dostarczą Ci niezbędnych witamin, minerałów i ziół. Podstawa żywieniowa jest w centrum wszystkiego, co robimy.



Reliv Classic

Oryginalna formuła Reliv dostarcza kompletny, zrównoważony zestaw białek, witamin i minerałów.



Reliv Now

Nasz najbardziej kompleksowy produkt stworzony z LunaRich, zawierający białko, witaminy i minerały.



Reliv Now for Kids

Zawiera specjalnie opracowaną przez nas mieszankę wysokiej jakości składników, które wspomagają codzienne potrzeby dzieci.

UKIERUNKOWANE ROZWIĄZANIE

Spraw, aby Twój shake był odpowiedni dla Ciebie. Dostosuj swój codzienny shake – podstawę żywieniową do swoich potrzeb za pomocą ukierunkowanych rozwiązań. Nasze ukierunkowane rozwiązania są opracowane z myślą o każdym z naszych klientów.



LunaRich C

Wyprodukowany z wysokojakościowej soi, LunaRich C jest lunazyną w czystej, skoncentrowanej postaci.



Reliv FibRestore

Zawiera 9,5 grama r ozpuszczalnego i nierozpuszczalnego błonnika na porcję, który pochodzi z 6-ciu różnych źródeł.



Reliv Innergize

Innergize! łączy w sobie niezbędne składniki odżywcze i elektrolity, pomagając Ci pozostać w optymalnej formie.



ProVantage

Ten niezwykły roślinny produkt jest bogaty w białko, które przyczynia się do utrzymania masy mięśniowej i mocnych kości.

Wszystkie pytania prosimy kierować na zapytaniapopolsku@relivinc.com, postaramy się odpowiedzieć w języku polskim.



Metody i czas dostawy

Wszystkie produkty są dostarczane przez kuriera. Naszym celem jest dostarczenie przesyłki w ciągu 10 dni roboczych, jednak czas dostawy może się różnić.

Aby na bieżąco śledzić przesyłkę, upewnij się, że podałeś/podałaś aktualny i ważny adres email.

Uwaga: aby uniknąć opóźnień w przetwarzaniu i wysyłce zamówień, wszystkie zamówienia muszą być składane za pośrednictwem właściwej witryny internetowej Reliv, jej adres znajduje się na stronie danych kontaktowych.

Czas dostawy (w dniach roboczych)

Kraj	GLS	UPS
Holandia	1	1
Belgia	1	1
Niemcy	2	1-2
Luksemburg	1	1
Dania	2	2
Austria	3	2
Polska	3	2
Irlandia	3	3
Włochy	3	2-4
Hiszpania	3	3
Czechy	3	2-3
Szwecja	3	2-4
Węgry	3	4
Portugalia	3	3-4
Słowacja	3	4
Finlandia	4	4-5
Francja	2	2
Słowenia	3	2-3
Litwa	4	4
Chorwacja	4	4-5
Łotwa	5	5
Estonia	5	4-5
Bułgaria	5	6



Plan wynagrodzeń w skrócie

Nasz wyjątkowy plan wynagrodzeń umożliwia Ci osiągnięcie Twoich celów finansowych bez względu na to, jakie one są. Czy chcesz spłacić ratę za samochód, zaoszczędzić pieniądze na studia lub cieszyć się niezależnością finansową, Reliv może Ci w tym pomóc. Jedyną zmienną w Twoim potencjale zarobkowym jest ilość czasu, jaką jesteś gotowa/gotów zainwestować i Twoje zaangażowanie w korzystanie z systemu sukcesu Reliv. Poniżej znajduje się krótki przegląd planu wynagrodzeń Reliv.

Poziomy zysku

Możesz zwiększyć swoje dochody po prostu poprzez zwiększenie poziomu zysku Dystrybutora. Twoje zyski zależą od ilości produktów zakupionych przez Ciebie i Twoją osobistą grupę w Reliv (do użytku osobistego lub odsprzedaży) w jednym miesiącu kalendarzowym. Im wyższy poziom zakupów, tym większe zyski:

Poziom zysku 20%: Dystrybutor detaliczny

Poziom zysku 25%: Partner (poziom 700 na grupę w jednym miesiącu)

Poziom zysku 30%: Kluczowy partner (poziom 1500 na grupę w jednym miesiącu)

Poziom zysku 35%: Starszy partner (poziom 3000 na grupę w jednym miesiącu)

Poziom zysku 40%: Master Affiliate (poziom 5000 na grupę w jednym miesiącu LUB 3000 w dwóch kolejnych miesiącach)

Zysk z tytułu sprzedaży detalicznej

Dystrybutorzy kupują produkty Reliv z rabatem od 20% do 40% wartości sprzedaży. Zyski detaliczne stanowią różnicę między ceną z rabatem a ceną detaliczną, po której odsprzedajesz produkty swoim klientom.

Zysk hurtowy

Dystrybutorzy, którzy uzyskują rabaty w wysokości od 25% do 40%, generują od 5% do 20% zysków hurtowych ze sprzedaży detalicznej od poziomu sprzedaży wszystkich osobiście sponsorowanych Dystrybutorów i ich grup. Zysk hurtowy jest różnicą pomiędzy ceną z rabatem zapłaconą przez sponsora a ceną zapłaconą przez jego Dystrybutorów.

Na przykład:

Ty: 35% sprzedaży detalicznej

Dystrybutor: 20% sprzedaży detalicznej

Zysk hurtowy: 15% sprzedaży detalicznej

Premie

Aktywni partnerzy Master Affiliate mogą kwalifikować się do otrzymania premii miesięcznych. Premie do 8% można zarobić na obrotach wszystkich partnerów specjalistów do pięciu poziomów w Twojej grupie.

Promocje Reliv

Bonusy pieniężne i wycieczki. Bonusy pieniężne są wypłacane za różne wybitne osiągnięcia w sponsoringu i wyniki ilościowe. Dystrybutorzy mogą również kwalifikować się do nagród w postaci wycieczek w ramach różnych promocji.



Kontakt

Kraj	Email	Telefon	Godziny otwarcia	Języki	Internet
Austria	euadmin@relivinc.com	+43800018107	10.00 - 18.00	Angielski i niemiecki	reliv.de
Belgia	frenchadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Francuski i angielski	ie.reliv.com
Korsyka	frenchadmin@relivinc.com	+33801841588	10.00 - 18.00	French & English	ie.reliv.com
Chorwacja (kontynentalna)	euadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Czechy	euadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Dania	euadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Estonia	euadmin@relivinc.com	+441527592878	11.00 - 19.00	Angielski	ie.reliv.com
Finlandia	euadmin@relivinc.com	+441527592878	11.00 - 19.00	Angielski	ie.reliv.com
Francja	frenchadmin@relivinc.com	+33801841588	10.00 - 18.00	Angielski i francuski	reliv.fr
Niemcy	euadmin@relivinc.com	+498001822337	10.00 - 18.00	Angielski i niemiecki	reliv.de
Węgry	euadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Wyspa Wight/Man	euadmin@relivinc.com	+441527592878	09.00 - 17.00	Angielski	reliv.co.uk
Włochy	richiesteitaliane@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Luksemburg	euadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Holandia	euadmin@relivinc.com	+318002300450	10.00 - 18.00	Angielski	relivinc.nl
Polska	zapytaniapolsku@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Portugalia	euadmin@relivinc.com	+441527592878	09.00 - 17.00	Angielski	ie.reliv.com
Irlandia	euadmin@relivinc.com	+441527592878	09.00 - 17.00	Angielski	ie.reliv.com
Słowacja	euadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Słowenia	euadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Hiszpania	euadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Szwecja	euadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Sardynia	euadmin@relivinc.com	+441527592878	10.00 - 18.00	Angielski	ie.reliv.com
Wielka Brytania	euadmin@relivinc.com	+441527592878	09.00 - 17.00	Angielski	reliv.co.uk

Wszystkie pytania prosimy kierować na zapytaniapolsku@relivinc.com, postaramy się odpowiedzieć w języku polskim.



Słowniczek Reliv

KLIENT DETALICZNY

Osoba, która zarejestruje się w Reliv po pełnej cenie detalicznej bez podpisywania umowy, staje się klientem detalicznym lub po prostu klientem. Klienci nie muszą płacić opłaty rejestracyjnej ani rocznej, aby dołączyć do Reliv. Ze względu na charakter działalności klienci nie mogą sponsorować innych klientów lub dystrybutorów i biorą produkty wyłącznie do własnej konsumpcji.

KLIENT PREFEROWANY

Klient preferowany otrzymuje stały rabat na swoje zamówienia produktów po podpisaniu umowy i zakupie jednego z dostępnych pakietów dla klienta preferowanego. Klient preferowany musi uiścić opłatę roczną, aby jego konto i poziom rabatu były aktywne. Podobnie jak w przypadku klienta detalicznego, klient preferowany składa zamówienia wyłącznie na użytek własny i nie może sponsorować innych klientów ani dystrybutorów za pomocą swojego konta.

DYSTRYBUTOR

Dystrybutor jest niezależnym przedstawicielem, który sprzedaje produkty klientom w terenie i może sponsorować innych dystrybutorów/klientów, aby zbudować swoją grupę. Dystrybutor przystępuje do Reliv podpisując umowę i uiszczając opłatę rejestracyjną oraz roczną, co pozwala mu na otrzymywanie rabatów na zamawiane produkty.

PAKIETY FAST START (SZYBKIEGO STARTU)

Pakiety Fast Start to różne pakiety produktów Reliv, które są dostępne dla dystrybutorów chcących dołączyć do Reliv. Zakup pakietu Fast Start umożliwia wejście do biznesu z wyższym poziomem rabatu i uzyskanie maksymalnych korzyści z przystąpienia do programu jako dystrybutor.

PAKIETY KLIENTA PREFEROWANEGO

Pakiety dla klientów preferowanych są podobne do pakietów Fast Start, ale przeznaczone specjalnie dla klientów, którzy chcą otrzymać zniżkę na swoje zamówienia produktów. Podobnie jak Pakiety Fast Start są one dostępne tylko przy rejestracji.

OPŁATA ZA ODNOWIENIE

Opłata za odnowienie to roczna opłata w ustalonej wysokości, którą dystrybutorzy oraz klienci preferowani muszą uiścić, aby zachować swoje konto i poziom rabatu w stanie aktywnym.

DOSTAWA AUTOMATYCZNA

Dostawa automatyczna (Autoship) to program przeznaczony dla klientów i dystrybutorów, którzy chcą regularnie otrzymywać ustalone z góry zamówienie, dla którego mogą wybrać swój zestaw produktów. Zamówienia te są przetwarzane automatycznie w cyklu miesięcznym lub kwartalnym.

SPONSOROWANIE

Sponsorowanie oznacza rejestrowanie dystrybutora lub klienta na własnym koncie, aby stał się on częścią grupy dystrybucyjnej. Dystrybutor sponsorujący nazywany jest również sponsorem.



Słowniczek Reliv

GRUPA DYSTRYBUCYJNA

Grupa dystrybucyjna to grupa dystrybutorów i klientów sponsorowanych przez dystrybutora. Grupa ta nazywana jest również organizacją, której aktywność decyduje o wysokości prowizji.

ZAROBKI Z PROWIZJI

Prowizja może być uzyskiwana co miesiąc lub zawsze, gdy członkowie grupy dystrybucyjnej generują wolumen sprzedaży w jednym miesiącu kalendarzowym. Prowizje są generowane dzięki aktywności dystrybutora w jego grupie dystrybucyjnej i zależą od różnych poziomów zysku poszczególnych członków w tej grupie.

WOLUMEN

Wolumen jest generowany przez zamówienia osobiste (wolumen osobisty) lub zamówienia przez grupę dystrybucyjną (wolumen grupowy). Wolumen odgrywa ważną rolę w awansie dystrybutora w strukturze.

PLAN WYNAGRODZEŃ

Plan wynagrodzeń to zbiór zasad, które szczegółowo określają różne sposoby, w jakie dystrybutor może zarobić prowizję, dodatkowe dochody, premie itp.

POZIOM ZYSKU

Poziomy zysku są również znane jako poziomy rabatu, które wskazują stopę rabatu, jaką otrzymuje dystrybutor przy zamówieniach produktów, jak również określają wysokość prowizji, która jest oparta na różnych poziomach zysku w grupie dystrybucyjnej dystrybutora. Dystrybutorzy dołączają do Reliv z poziomem zysku 20% lub 25% i mają możliwość awansu, zwiększenia poziomu zysku, a tym samym zarobków z prowizji.

ZYSK ZE SPRZEDAŻY DETALICZNEJ

Dystrybutor osiąga zysk detaliczny w momencie sprzedaży produktu klientom po cenie detalicznej. Zysk jest różnicą pomiędzy poziomem rabatu dystrybutora a ceną płaconą przez klienta detalicznego, który wynosi od 20% do 40%.

ZYSK ZE SPRZEDAŻY HURTOWEJ

Zysk ze sprzedaży hurtowej wynosi od 5% do 20% i jest uzależniony od różnych poziomów zysku w grupie dystrybutora i jej aktywności.

DOCHODY DODATKOWE

Dodatkowe dochody może uzyskać każdy aktywny partner pro, gdy jego grupa partnerów pro generuje wolumen sprzedaży.

MASTER AFFILIATE

Dystrybutor uzyskuje status Master Affiliate, gdy osiągnie zysk na poziomie 40%. Partnerzy Master Affiliate mają możliwość zbudowania grupy partnerów Master Affiliate do generowania dodatkowych zarobków.

Wszystkie pytania prosimy kierować na zapytaniapopolsku@relivinc.com, postaramy się odpowiedzieć w języku polskim.



Przydatne linki, formularze i narzędzia

Zebraliśmy listę linków i narzędzi, które pomogą Ci stać się członkiem Reliv i zbudować swój biznes. Uwaga: linki i formularze są obecnie dostępne tylko w języku angielskim.

Aby zapoznać się z naszymi różnymi formularzami, proszę kliknąć na link: ie.reliv.com/distributor-forms

Do tego pakietu dołączyliśmy następujące formularze:

- Formularz zgłoszeniowy dystrybutora i formularz zgłoszeniowy klienta preferowanego
- Formularze Fast Start dla dystrybutorów i klientów preferowanych
- Formularz zamówienia Direct Select - do zapisania się do naszego programu automatycznej wysyłki, jak również do zamówień klientów
- Formularz zamówienia dla dystrybutora

Dla ułatwienia zrozumienia udostępniamy aplikację dystrybutora w języku polskim. Prosimy o kontakt z biurem Reliv w celu uzyskania treści.

Mamy do dyspozycji kilka fantastycznych narzędzi biznesowych, które pomogą Ci zrozumieć możliwości biznesowe Reliv: ie.reliv.com/reliv-sales-and-presentation-tools#/brochures-catalogs-flyers

Znajdziesz wiele różnych narzędzi na naszej witrynie internetowej, ale w szczególności zwracamy uwagę na następujące:

- Opportunity book (tylko w języku angielskim)
- Distributor guide book (tylko w języku angielskim)
- Opportunity Slides (w języku polskim)

W przypadku pytań dotyczących działalności sgospodarczej prosimy skorzystać z linku ie.reliv.com/distributor-resources, gdzie znaleźć można:

- Policies & Procedures (tylko w języku angielskim)
- Business FAQ (tylko w języku angielskim)

Aby uzyskać więcej informacji i lepiej zapoznać się z Reliv, zapraszamy do śledzenia nas w mediach społecznościowych i nawiązania z nami kontaktu:

facebook.com/reliveu

instagram.com/reliveurope/

blog.reliv.co.uk/

Jeśli nie możesz znaleźć tego, czego szukasz, wyślij nam maila na zapytaniapopolsku@relivinc.com.

** Reliv jest w stanie dostarczyć tłumaczenie niektórych formularzy i narzędzi na język polski, prosimy o kontakt mailowy z biurem na zapytaniapopolsku@relivinc.com. W miarę możliwości chętnie Ci pomożemy.*