

Aanvraag Tot Sluiting Van Een Distributieovereenkomst



Reliv Europe Ltd.

21 Thornhill Road,
Moons Moat North
Industrial Estate, Redditch,
Worcestershire, B98 9ND

STUURT U A.U.B. ORIGINEEL ZO SNEL MOGELIJK ONDERTEKEND TERUG AAN RELIV EUROPE LTD.

A.U.B. MET ZWARTE INKT INVULLEN. DE AANVRAAG VOLLEDIG INVULLEN EN ONDERTEKENEN..

GEGEVENS AANVRAGER

Voornaam		Achternaam		DOOR RELIV IN TE VULLEN	
Voornaam medeaanvrager		Achternaam medeaanvrager		Bestelnummer	
Naam van de onderneming (voor zover van toepassing: a.u.b. bijlage invullen)				Fiattringscode	
Straat				Paraaf	Datum
Postcode		Plaats		PRIVÉ ☐ Ja ☐ Nee	
E-mailadres voor het ontvangen van berichten van Reliv Europe Ltd.					
Telefoon (privé)		Telefoon (zakelijk)		Telefoon (mobiel)	
				Fax	

GEGEVENS SPONSOR

Voornaam		Achternaam	
Reliv ID-Nr.	Telefoon	E-mail	

GEGEVENS MASTER AFFILIATE

Voornaam		Achternaam	
Reliv ID-Nr.	Telefoon	E-mail	

LICENTIEVERGOEDING / BANKRELATIE

☐ Ik heb de eerste Licentievergoeding van € 37,06 betaald en de Business Kit van mijn sponsor ontvangen

Handtekening

NB: DE AANVRAAG WORDT PAS NA BETALING VAN DE LICENTIEVERGOEDING IN BEHANDELING GENOMEN.

☐ Vink dit vakje aan, indien je de Reliv eBlasts wilt ontvangen.

DISTRIBUTIEOVEREENKOMST

tussen Reliv Europe Ltd. (hierna te noemen: "Reliv Europe Ltd.") en bovengenoemde aanvrager (hierna te noemen: "Verkooppartner")

Door acceptatie van deze aanvraag tot sluiting van een distributieovereenkomst wijst Reliv Europe Ltd. Verkooppartner aan als vrije, zelfstandige en niet-exclusieve verkooppartner belast met de verkoop van de producten van **Reliv Europe Ltd.** in Nederland in de uitoefening van een nevenberoep.

De contractbepalingen van distributieovereenkomst (hierna te noemen: "overeenkomst") blijven uit:

- de algemene voorwaarden (hierna te noemen: "algemene voorwaarden") van Reliv Europe Ltd. zoals afgedrukt op de achterzijde en de volgende pagina's van deze overeenkomst; en
- het handboek voor Reliv-verkooppartners bestaande uit de Bedrijfsrichtlijnen en de Reliv-vergoedingsregeling. Het handboek voor verkooppartners is tezamen met deze overeenkomst aan Verkooppartner overhandigd.

Verkooppartner is erop gewezen dat de wezenlijke contractuele verplichtingen van Verkooppartner en Reliv Europe Ltd. voortvloeien uit deze overeenkomst zijn vastgelegd in de algemene voorwaarden die een onderdeel van deze overeenkomst vormen.

Het handboek voor Reliv-verkooppartners, dat tezamen met deze overeenkomst is overhandigd, bevat de bedrijfsrichtlijnen waarin de commerciële activiteiten van Verkooppartner in detail zijn geregeld. Het bevat verder de Reliv-vergoedingsregeling met gedetailleerde informatie over het verkoopsysteem en de mogelijkheden van Verkooppartner geld te verdienen door de verkoop van de producten van Reliv Europe Ltd. en als sponsor van andere verkooppartners. Zowel het handboek voor verkooppartners als de vergoedingsregeling vormt een vast onderdeel van deze overeenkomst.

Verkooppartner heeft voor sluiting van deze overeenkomst zowel een exemplaar

van de algemene voorwaarden als van het handboek voor verkooppartners ontvangen. Voorts heeft Verkooppartner kopieën van de actuele productcatalogus van Reliv Europe Ltd. alsmede van de actuele adviesprijslijst ontvangen.

Toestemming voor gegevensregistratie

Ik ga ermee akkoord dat Reliv Europe Ltd. mijn naam, mijn adres, mijn telefoonnummer, mijn e-mailadres en mijn positie binnen de verkooporganisatie van **Reliv Europe Ltd.** registreert, opslaat, verwerkt en gebruikt voor het met deze overeenkomst beoogde doel.

Verder ga ik ermee akkoord dat **Reliv Europe Ltd.** bedoelde informatie gebruikt voor het opstellen van lijsten als bedoeld in § 11, lid (1) van de **algemene voorwaarden** bij deze **overeenkomst** en dat **Reliv Europe Ltd.** bedoelde lijsten aan andere verkooppartners mag doorgeven teneinde te garanderen dat deze verkooppartners hun respectievelijke verplichtingen jegens **Reliv Europe Ltd.** nakomen.

Datum: _____ Handtekening Verkooppartner: _____

TOELICHTING VAN HET WETTELIJKE RECHT VAN HERROEPING EN TERUGGAVE Recht van ontbinding:

U kunt uw contractaanvraag (en als u consument bent enige opvolgende aankoop onder deze distributieovereenkomst) binnen veertien dagen na ontvangst van de producten zonder opgave van redenen schriftelijk (bijvoorbeeld per brief, fax of e-mail), door gebruikmaking van het ingevulde modelformulier voor ontbinding aangehecht aan deze overeenkomst, door een daartoe strekkende ondubbelzinnige verklaring aan Reliv Europe Ltd. of door retourzending van het pakket voor verkooppartners en/of van de producten ontbinden. De termijn gaat niet eerder in dan

bij ontvangst van deze toelichting. Voor de inachtneming van de herroepingstermijn is de tijdige verzending van de herroepingsverklaring resp. de tijdige retourzending van het pakket voor verkooppartners en/of van de producten voldoende. De verklaring van ontbinding dient te worden gericht aan: Reliv Europe Ltd., 21 Thornhill Road, Moons Moat North Industrial Estate, Redditch, Worcestershire, B98 9ND, United Kingdom.

Gevolgen van ontbinding:

In geval van ontbinding dienen de over en weer ontvangen prestaties te worden terug geleverd en eventueel genoten voordelen (bijvoorbeeld rente) te worden vergoed. Indien u de ontvangen prestaties geheel of gedeeltelijk niet of slechts in een verslechterde staat aan ons kunt terug leveren, dient u ons dienovereenkomstig eventueel de waarde te vergoeden. Een en ander geldt niet indien de schade aan het pakket voor verkooppartners en/of van de producten uitsluitend is terug te voeren op de inspectie ervan (waartoe u bijvoorbeeld in de winkel in de gelegenheid zou zijn geweest). Voor het overige kunt u de verplichting tot vergoeding van de waarde voorkomen door de goederen niet in gebruik te nemen en niets te ondernemen waardoor de waarde ervan wordt vermindert. Het pakket voor verkooppartners en/of de producten dienen per post aan ons te worden geretourneerd. De kosten van de retourzending komen voor uw rekening indien de geleverde goederen overeenkomen met de bestelling en indien de prijs van de te retournerengoederen niet meer dan EUR 40 bedraagt of indien u in geval van een hogere prijs van de goederen de tegenprestatie of een contractueel overeengekomen gedeeltelijke prestatie op het moment van ontbinding nog niet heeft geleverd. In alle overige gevallen zijn er voor u geen kosten aan de retourzending verbonden.

Aanvraag gecontroleerd: Reliv Europe Ltd.

Handtekening Reliv Europe Ltd.

Datum

Handtekening aanvrager

Datum

Algemene voorwaarden van Reliv Europe Ltd.

Considerans

Reliv International Inc. ontwikkelt, produceert en verhandelt kwalitatief hoogwaardige en wetenschappelijk ontwikkelde voedingssupplementen alsmede middelen voor een sportieve en gezonde voeding en ter gewichtsvermindering (hierna te noemen: "producten"). Ze verkoopt de producten via een direct sales-systeem. **Reliv Europe Ltd.** is voor Nederland de verkooporganisatie van Reliv International Inc. en is opgericht als direct aanspreekpunt voor de Nederlandse markt. **Reliv Europe Ltd.** verkoopt de producten aan zijn verkooppartners en rechtstreeks aan eindklanten, evenwel niet aan detailhandelaren. De verkoop aan detailhandelaren is ook voor de toekomst niet gepland.

Het handboek voor Reliv-verkooppartners, dat tezamen met deze overeenkomst is overhandigd, bevat de Bedrijfsrichtlijnen waarin de commerciële activiteiten van Verkooppartner in detail zijn geregeld. Het bevat verder de Reliv-vergoedingsregeling met gedetailleerde informatie over het verkoopsysteem en de mogelijkheden van Verkooppartner geld te verdienen door de verkoop van de producten van **Reliv Europe Ltd.** en als sponsor van andere verkooppartners. Zowel het handboek voor verkooppartners als de vergoedingsregeling vormt een vast onderdeel van deze overeenkomst.

§ 1 Doel van de overeenkomst

- (1) **Verkooppartner** is als zelfstandige ondernemer ingeschreven bij de Kamer van Koophandel, en verplicht zich te voldoen aan alle eisen voor het zelfstandig ondernemerschap. In dit verband verkrijgt Verkooppartner onder deze overeenkomst een niet-exclusief recht van verkoop. **Reliv Europe Ltd.** en Verkooppartner komen overeen dat deze overeenkomst niet als arbeidsovereenkomst beschouwd dient te worden en dat partijen niet voor ogen hebben om een arbeidsovereenkomst te sluiten. Uitsluitend onder de voorwaarden van deze overeenkomst is **Reliv Europe Ltd.** bevoegd om bepaalde instructies en richtlijnen aan de Verkooppartner te geven, met dien verstande dat partijen erkennen dat hiermee geen gezagsverhouding geconstrueerd wordt. Verkooppartner is in het bezit van een geldige VAR-WUO dan wel zal deze verkrijgen.
- (2) **Verkooppartner** dient in het kader van deze overeenkomst zelf zijn tijd en werkzaamheden te bepalen en schaft zelf en voor eigen rekening en risico de noodzakelijke bedrijfsmiddelen aan.
- (3) **Verkooppartner** is geen werknemer, partner, gevolmachtigde, franchise-nemer, medeondernemer of plaatsvervanger van **Reliv Europe Ltd.**. Hij is niet gerechtigd op enigerlei wijze in naam of op last van **Reliv Europe Ltd.** in het rechts- en handelsverkeer op te treden of te handelen.
- (4) **Verkooppartner** koopt en verkoopt de producten (als bedoeld onder B.11 van de Bedrijfsrichtlijnen) in eigen naam en voor eigen rekening overeenkomstig de bepalingen van deze overeenkomst en de Bedrijfsrichtlijnen. Hij is eveneens gerechtigd de producten voor persoonlijk gebruik te kopen, op een dergelijke transactie zijn deze algemene voorwaarden niet van toepassing indien en voor zover deze algemene voorwaarden strijdig zouden zijn met de rechten die voor consumenten gelden onder het Nederlandse recht.
- (5) **Verkooppartner** kan de prijzen voor zijn klanten vrij bepalen.
- (6) **Reliv Europe Ltd.** verleent aan Verkooppartner een niet-exclusief recht van verkoop. **Reliv Europe Ltd.** is gerechtigd voornemens een groot aantal verkooppartners aan te wijzen en behoudt zich tevens het recht voor producten rechtstreeks aan eindklanten te verkopen.
- (7) **Reliv Europe Ltd.** doet geen uitspraken over de inkomsten of het mogelijke toekomstige inkomen van Verkooppartner en/of over de mogelijkheid een bepaalde positie binnen de verkooporganisatie te bereiken en geeft dienaangaande geen garanties.

§ 2 Rechten en plichten van Verkooppartner

- (1) **Verkooppartner** dient de zakelijke belangen van **Reliv Europe Ltd.** te in acht te nemen en zal redelijkerwijs trachten de afzet van de producten te bevorderen. Hij kan zich hierbij beperken tot de wederverkoop van de producten.
- (2) **Verkooppartner** is verplicht de uit deze overeenkomst voortvloeiende verplichtingen (productpresentatie, maatregelen ter bevordering van de verkoop en, naar zijn keuze, sponsoring van verkooppartners) na te komen overeenkomstig de bepalingen van deze overeenkomst en de Bedrijfsrichtlijnen.
- (3) **Verkooppartner** mag uitsluitend producten bij **Reliv Europe Ltd.** bestellen indien hij ten minste 70% van de eerder bestelde producten heeft verkocht of gebruikt (hierna te noemen: 70%regeling").
- (4) **Verkooppartner** is verplicht de producten te verkopen onder de merknamen en in de verpakking en vorm zoals voorgeschreven door **Reliv Europe Ltd.** Het is Verkooppartner in het bijzonder niet toegestaan de producten te wijzigen, de verpakking of etikettering ervan te veranderen, anderszins veranderingen aan te brengen of de producten onder een niet door **Reliv Europe Ltd.** goedgekeurde naam of een niet door **Reliv**

Europe Ltd. goedgekeurde aanduiding te verkopen.

- (5) **Verkooppartner** is niet gerechtigd zonder de voorafgaande schriftelijke toestemming (goedkeuring) van **Reliv Europe Ltd.** gebruik te maken van beschermde bedrijfs- en handelsnamen of merken of van overige rechten van industriële eigendom en auteursrechten van **Reliv Europe Ltd.**, welke toestemming wordt verleend met inachtneming van de Bedrijfsrichtlijnen.
- (6) **Verkooppartner** mag geen uitspraken over therapeutische of geneeskrachtige effecten van de producten doen. Evenmin mag hij tegenover derden zijn eigen ervaringen met de producten als bewijs voor de werking ervan presenteren zodanig dat derden redelijkerwijs een werking van de producten verwachten.
- (7) **Verkooppartner** mag gedurende de looptijd van deze Overeenkomst met een maximum duur van vijf jaar na sluiting van deze overeenkomst:
 - geen producten vervaardigen, verhandelen of verkopen die met de producten van **Reliv Europe Ltd.** concurreren of andere verkooppartners hiertoe aanzetten;
 - andere verkooppartner niet ertoe aanzetten producten te kopen die met de producten van **Reliv Europe Ltd.** concurreren; en
 - de producten niet op bijeenkomsten van andere direct salesondernemingen, network marketing-ondernemingen of multi-level marketing-ondernemingen verkopen of hiervoor reclame maken.
- (8) **Verkooppartner** zal zijn klanten instrueren de producten op de voorgescreven wijze te gebruiken en te bewaren.
- (9) **Verkooppartner** is verplicht alle voor zijn werkzaamheden uit hoofde van deze overeenkomst geldende wetten en voorschriften, waaronder begrepen de sociale verzekerings- en belastingwetten, in acht te nemen.
- (10) Het is Verkooppartner bekend dat de in de productcatalogus van **Reliv Europe Ltd.** opgenomen producten aan de wettelijke eisen voor wederverkoop in Nederland voldoen. Dit betekent niet dat de producten eveneens aan de in andere landen geldende eisen voldoen. Verkooppartner dient de verkoop van de producten derhalve achterwege te laten waar zulks mogelijkwerijs illegaal is. Mocht **Reliv Europe Ltd.** aansprakelijk worden gesteld voor een dergelijke verkoop van de producten buiten Nederland, dan vrijwaart Verkooppartner **Reliv Europe Ltd.** tegen elke aansprakelijkheid die daar uit voortvloeit.
- (11) **Verkooppartner** zal **Reliv Europe Ltd.** onverwijld schriftelijk informeren over alle gevallen van concurrentievervalsing alsmede over alle inbreuken op merktekens, beschermde namen, rechten van industriële eigendom en auteursrechten door derden die te zijner kennis komen en betrekking hebben op **Reliv Europe Ltd.** of de producten. Hij zal **Reliv Europe Ltd.** naar beste vermogen ondersteunen bij de afweer van dergelijke inbreuken.
- (12) **Verkooppartner** is gerechtigd potentiële andere verkooppartners van **Reliv Europe Ltd.** overeenkomstig de bepalingen van deze overeenkomst en de Bedrijfsrichtlijnen te sponsoren, zonder hiertoe evenwel verplicht te zijn.
- (13) Indien Verkooppartner een nieuwe verkooppartner sponsort, is hij verantwoordelijk voor diens training, ondersteuning en begeleiding overeenkomstig de bepalingen van deze overeenkomst en de Bedrijfsrichtlijnen alsmede voor een permanente communicatie met hem.
- (14) **Verkooppartner** verplicht zich de producten niet via de detailhandel of door middel van in de detailhandel gewoonlijk gehanteerde verkoopmethoden te verkopen.
- (15) **Verkooppartner** vrijwaart **Reliv Europe Ltd.** en is gehouden **Reliv Europe Ltd.** schadeloos te stellen tegen en voor alle mogelijke vorderingen van de Nederlandse (en buitenlandse) belastingdienst(en) en UWV en/of pensioenverzekeraars of -fondsen met betrekking tot respectievelijk aftrek en/of afgifte van belastingen, sociale premies en pensioenpremies/bijdragen, inclusief hierover verschuldigde rente en/of administratieve boetes voortvloeiende uit de activiteiten die Verkooppartner uitvoert uit hoofde van deze overeenkomst. Indien **Reliv Europe Ltd.** na eventuele aansprakelijkstelling voor niet-betaalde belastingen en premies door Verkooppartner deze belasting en premies heeft moeten voldoen, heeft **Reliv Europe Ltd.** ten belope van het hele bedrag verhaal op Verkooppartner, onverminderd zijn overige rechten, waaronder eventuele wettelijke regresrechten. Verkooppartner zal ten behoeve van het bepalen van haar fiscale en sociaalverzekeringsrechtelijke positie binnen drie weken na het aangaan van deze overeenkomst een VAR-WUO bij de Belastingdienst aanvragen. Een afschrift van deze verklaring zal aan **Reliv Europe Ltd.** worden verstrekt. Verkooppartner verplicht zich er verder toe om eventuele gewijzigde feiten en omstandigheden aan opdrachtgever door te geven op basis waarvan de verklaring is afgegeven.

§ 3 Beperkte licentie

- (1) **Reliv Europe Ltd.** verleent aan Verkooppartner voor de duur van deze

overeenkomst het recht zich in verband met de verkoop van de producten "onafhankelijk Reliv-verkooppartner" te noemen.

- (2) In aanvulling op het in § 3, lid (1) verleende recht kan **Reliv Europe Ltd.** met het oog op de verkoop van de producten toestemming aan Verkooppartner verlenen om gebruik te maken van andere nader te bepalen rechten van industriële eigendom en overige rechten.
- (3) Voor de verlening van de in § 3, lid (1) genoemde licentie betaalt Verkooppartner gedurende de looptijd van deze overeenkomst een licentievergoeding. De licentievergoeding voor het eerste contractjaar is bij sluiting van deze overeenkomst verschuldigd. De licentievergoeding voor de volgende contractjaren is steeds op de begindatum van deze overeenkomst verschuldigd.
- (4) **Verkooppartner** is niet gerechtigd sublicenties te verlenen, de licentie te verpanden of anderszins met een zakelijk recht te bezwaren.
- (5) Indien Verkooppartner door het gebruik van een door **Reliv Europe Ltd.** verleende licentie zelf rechten van industriële eigendom of auteursrechten verkrijgt, is hij verplicht deze rechten bij beëindiging van deze overeenkomst aan **Reliv Europe Ltd.** over te dragen.

§ 4 Plichten van Reliv Europe Ltd., pakket voor verkooppartners

- (1) **Reliv Europe Ltd.** zal redelijkerwijs rekening houden met de belangen van Verkooppartner en hem bij zijn werkzaamheden ondersteunen.
- (2) **Reliv Europe Ltd.** stelt kosteloos een pakket voor verkooppartners ter beschikking aan Verkooppartner.
- (3) **Reliv Europe Ltd.** stuurt Verkooppartner kosteloos een regelmatig verschijnende nieuwsbrief toe.

§ 5 Prijzen, kortingen en vergoeding

- (1) **Reliv Europe Ltd.** verkoopt de producten aan Verkooppartner tegen de bij sluiting van de desbetreffende koopovereenkomst geldende catalogusprijzen. De in de prijslijst vermelde prijzen zijn adviesprijzen. Verkooppartner ontvangt hierop de in § 5, lid (3) genoemde korting.
- (2) Voor sluiting van deze overeenkomst heeft Verkooppartner de alstoen geldende actuele prijslijst ontvangen. In het kader van het algemene verkoopbeleid is **Reliv Europe Ltd.** te allen tijde gerechtigd voor sluiting van een desbetreffende koopovereenkomst de prijslijst te wijzigen. **Reliv Europe Ltd.** informeert Verkooppartner vooraf tijdig over een dergelijke prijswijziging.
- (3) **Verkooppartner** ontvangt een korting van ten minste 20% van de in de prijslijst vermelde adviesverkooprijzen met inachtneming van de voorschriften betreffende retail profits in de Reliv vergoedingsregeling. De hoogte van de korting is gebaseerd op het hoogste puntenaantal van de door Verkooppartner en - voor zover van toepassing - door zijn persoonlijke groep in de desbetreffende kalendermaand gekochte producten (hierna te noemen: "Personal Group Point Volume" of "PGPV").
- (4) Indien Verkooppartner nieuwe verkooppartners (hierna te noemen: "downline") sponsort, ontvangt hij in verband met de overeenkomstig § 2, lid (14) van deze overeenkomst op hem rustende verplichtingen de in de Reliv vergoedingsregeling vastgelegde vergoeding. De werving van een nieuwe verkooppartner vormt op zichzelf geen grond voor een vergoeding.
- (5) Voor zover een verkooppartner uit de desbetreffende verkoopketen mocht wegvallen (hetzij vrijwillig, hetzij bij opzegging wegens een zwaarwegende reden), schuiven de overblijvende verkooppartners in de verkoopketen dienovereenkomstig op.
- (6) De vergoeding van Verkooppartner voor zijn werkzaamheden uit hoofde van deze overeenkomst wordt bepaald door de handelsmarge die hij met de verkoop van de producten realiseert (de retail profit, zie § 5, lid (3)). Indien Verkooppartner een andere verkooppartner sponsort, heeft hij recht op een vergoeding voor diens training alsmede voor de door de nieuwe verkooppartner gerealiseerde omzet overeenkomstig § 5, lid (4) van deze overeenkomst. Verkooppartner heeft geen recht op vergoeding van uitgaven en kosten, tenzij in deze overeenkomst uitdrukkelijk iets anders is bepaald.
- (7) De aan Verkooppartner toekomende vergoeding inclusief de aan hem verleende kortingen wordt aan het einde van elke kalendermaand afgerekend. De vergoeding is verschuldigd aan het einde van de maand volgend op de afrekening.

§ 6 Levering van producten aan Verkooppartner

- (1) **Reliv Europe Ltd.** zal bestellingen van Verkooppartner uitsluitend om gegronde redenen afwijzen. Van een gegronde reden is in het bijzonder sprake indien **Reliv Europe Ltd.** het desbetreffende product niet meer verkoopt, indien de bestelling niet kan worden aangenomen vanwege problemen of wijzigingen in de productie, uitblijvende bevoorrading door toeleveranciers, een onverwacht hoge vraag of onvoorziene omstandigheden, indien Verkooppartner niet in staat is op

verzoek van **Reliv Europe Ltd.** de inachtneming van de 70%-regeling aan te tonen (zie § 2, lid (4)) of indien de omvang van de bestelling van Verkooppartner buitenproportioneel is.

- (2) Indien **Reliv Europe Ltd.** de bestellingen van Verkooppartner en van zijn overige verkooppartners om een of meerdere van bovengenoemde redenen slechts ten dele kan uitvoeren, zal **Reliv Europe Ltd.** alle verkooppartners in beginsel gelijk behandelen, tenzij er een feitelijk gerechtvaardigde reden bestaat om Verkooppartner ten opzichte van de andere verkooppartners anders te behandelen.
- (3) **Reliv Europe Ltd.** zal Verkooppartner zo spoedig mogelijk over de in lid (1) en (2) genoemde omstandigheden informeren.

§ 7 Retourname van de producten

- (1) Bij opzegging van deze overeenkomst door Verkooppartner is deze gerechtigd alle of een deel van de zich in zijn bezit bevindende en door hem in het normale handelsverkeer van **Reliv Europe Ltd.** gekochte producten te retourneren.
- (2) Uitgesloten van retourzending op grond van bovenstaande bepaling zijn producten waarvan de verkoop door Verkooppartner in het kader van de 70%-regeling aan **Reliv Europe Ltd.** is gemeld alsmede producten die bij ontvangst van de geretourneerde goederen door **Reliv Europe Ltd.** langer dan twaalf maanden geleden zijn gekocht. Voor retourzending komen bovendien uitsluitend ongebruikte en onbeschadigde producten in de originele verpakking in aanmerking. Deze dienen voorts geschikt te zijn om te worden doorverkocht zodanig dat de resterende minimale houdbaarheid voldoende dient te zijn om **Reliv Europe Ltd.** in staat te stellen de producten door te verkopen.
- (3) **Reliv Europe Ltd.** zal Verkooppartner bij retourzending van producten de betaalde koopprijs met aftrek van een vaste kostenvergoeding van 10% vergoeden. Indien Verkooppartner voor de desbetreffende producten een andere extra vergoeding heeft ontvangen, wordt deze eveneens in mindering gebracht op de vergoeding. De kosten en de risico's van de retourzending van de producten komen voor rekening van Verkooppartner.

§ 8 Aansprakelijkheid wegens gebreken

De rechten van Verkooppartner voortvloeiend uit aansprakelijkheid wegens gebreken verband houdend met koopovereenkomsten gesloten in het kader van de uitvoering van deze overeenkomst zijn geregeld onder G.2 van de Bedrijfsrichtlijnen.

§ 9 Beperkte aansprakelijkheid van Reliv Europe Ltd.

- (1) Behoudens de bepalingen in § 9, lid (2) en (3) is de aansprakelijkheid van **Reliv Europe Ltd.** voor schadevergoeding als volgt beperkt:
 - a) Voor schade die als gevolg van een toerekenbare schending van een wezenlijke contractuele verplichting ontstaat, is **Reliv Europe Ltd.** slechts aansprakelijk tot het bedrag van de directe schade die redelijkerwijs aan **Reliv Europe Ltd.** is toe te rekenen.
 - b) **Reliv Europe Ltd.** is niet aansprakelijk voor indirecte schade, zoals indirecte verliezen, derving, schade of kosten, met inbegrip van doch niet beperkt tot winst- en omzetderving, verlies van goodwill, managementtijd of voorziene besparingen, of andere vormen van indirecte of gevolgschade die voortvloeien uit niet-nakoming door **Reliv Europe Ltd.** van diens contractuele verplichtingen, en/of voortvloeien uit nalatigheid bij de nakoming van deze verplichtingen, en/of voortvloeien uit of verband houden met vertraging, onderbreking, storing, kwaliteitsverlies of het niet beschikbaar zijn van de producten, noch voor verlies, vernietiging of beschadiging van informatie.
- (2) Bovengenoemde beperking van de aansprakelijkheid geldt niet in geval van opzet of bewuste roekeloosheid van **Reliv Europe Ltd.** of haar leidinggevend personeel, of dwingendrechtelijke aansprakelijkheid - in het bijzonder wettelijke productaansprakelijkheid en wettelijke aansprakelijkheid voor geneesmiddelen - alsmede bij garantie verleend door **Reliv Europe Ltd.** of bij toerekenbare letselschade.
- (3) **Verkooppartner** zal alle redelijkerwijs mogelijke maatregelen ter voorkoming en beperking van schade nemen.

§ 10 Productaansprakelijkheid

- (1) **Verkooppartner** mag noch de producten, noch hun ontwerp, verpakking, productbeschrijving of gebruiksaanwijzing veranderen. In het bijzonder mag hij eventueel aanwezige waarschuwingen betreffende toepassing, bijwerkingen, intoleranties en hun symptomen, contra-indicaties en wisselwerkingen niet veranderen of verwijderen. Indien Verkooppartner in strijd hiermee handelt, verplicht Verkooppartner zich hierbij om **Reliv Europe Ltd.** te compenseren voor en te vrijwaren uit hoofde van hun onderlinge rechtsbetrekking tegen aanspraken van derden voortvloeiend uit diens productaansprakelijkheid en/of specifieke geneesmiddelenrechtelijke aansprakelijkheid, voor zover Verkooppartner verantwoordelijk is voor de aan de aansprakelijkheid ten grondslag liggende fout.

- (2) Indien **Reliv Europe Ltd.** genoodzaakt is de producten terug te roepen doordat deze gebreken vertonen, zal Verkooppartner **Reliv Europe Ltd.** hierbij ondersteunen en alle redelijkerwijs door **Reliv Europe Ltd.** van hem verlangde maatregelen nemen.
- (3) **Verkooppartner** zal **Reliv Europe Ltd.** onverwijld over eventuele door hem geconstateerde risico's van het gebruik van de contractproducten en eventuele productgebreken informeren.

§ 11 Vertrouwelijkheid

- (1) **Verkooppartner** verplicht zich de handels- en bedrijfsgeheimen van de desbetreffende wederpartij geheim te houden. Lijsten van klanten en verkooppartners (waaronder mede begrepen de door **Reliv Europe Ltd.** samengestelde overzichten van het verkoopnetwerk inclusief naam- en adreslijsten) vormen een belangrijk onderdeel van de bedrijfsgeheimen van **Reliv Europe Ltd.** en diens exclusieve eigendom.
- (2) **Verkooppartner** mag dergelijke vertrouwelijke informatie niet aan derden doorgeven en hiervan uitsluitend in het kader van zijn werkzaamheden als verkooppartner en met inachtneming van de voorschriften van deze overeenkomst en de Bedrijfsrichtlijnen gebruik maken.
- (3) Bovenstaande bepalingen gelden tevens voor de periode na beëindiging van deze overeenkomst. Verder dienen alle door **Reliv Europe Ltd.** opgestelde lijsten alsmede alle kopieën hiervan na beëindiging van de overeenkomst door Verkooppartner te worden teruggegeven aan **Reliv Europe Ltd.**
- (4) Bovenstaande bepalingen gelden niet voor informatie die algemeen bekend is of wordt zonder schending van een geheimhoudingsverplichting van de partij die de informatie bekendmaakt. Ze gelden verder niet voor informatie die Verkooppartner van derden ontvangt zonder schending van de op laatstgenoemden rustende geheimhoudingsverplichting, voor informatie die Verkooppartner reeds voor sluiting van deze overeenkomst kende en voor informatie tot bekendmaking waarvan Verkooppartner verplicht is op grond van wettelijke voorschriften, rechterlijke beslissingen en besluiten met kracht van gewijsde alsmede rechtsgeldige bestuursmaatregelen.

§ 12 Looptijd van de overeenkomst en opzegging

- (1) Deze overeenkomst is voor onbepaalde tijd gesloten. Beide partijen zijn gerechtigd deze overeenkomst met inachtneming van een termijn van een maand tegen het einde van een kalendermaand op te zeggen.
- (2) Voor zover Verkooppartner een natuurlijk persoon is, kan hij de rechten en plichten uit hoofde van deze overeenkomst in geval van zijn overlijden bij laatste wilsbeschikking aan derden overdragen, bij gebreke waarvan deze overeenkomst bij het overlijden van Verkooppartner automatisch eindigt.
- (3) Deze overeenkomst kan door elk der partijen zonder inachtneming van een opzeggingstermijn om zwaarwegende redenen worden opgezegd indien zich omstandigheden voordoen waardoor een verdere voortzetting van deze overeenkomst gelet op de inhoud en het doel van de overeenkomst redelijkerwijs niet van een of beide partijen kan worden verlangd.
- (4) Van een zwaarwegende reden voor opzegging met onmiddellijke ingang is voor beide partijen in het bijzonder sprake indien:
- a) een partij haar betalingen staakt;
 - b) de financiële draagkracht van een partij aanzienlijk verslechtert;
 - c) met betrekking tot de bezittingen van de wederpartij een schuldsaneringsprocedure wordt ingesteld, toegewezen of aangevraagd en de wederpartij desgewenst niet binnen een redelijke termijn kan aantonen dat een dergelijke aanvraag kennelijk ongegrond is; en
 - d) de wederpartij ondanks een voorafgaande sommatie bij herhaling ernstig toerekenbaar tekortschiet in de nakoming van haar verplichtingen uit hoofde van deze overeenkomst.
- (5) **Reliv Europe Ltd.** is in het bijzonder gerechtigd deze overeenkomst om zwaarwegende redenen met onmiddellijke ingang op te zeggen indien de eigendomsverhoudingen van Verkooppartner wijzigen en hierdoor de gerechtvaardigde belangen van **Reliv Europe Ltd.** worden geschaad; een en ander geldt in het bijzonder indien een concurrent een belang in Verkooppartner verkrijgt.
- (6) **Verkooppartner** is in het bijzonder tot opzegging met onmiddellijke ingang gerechtigd indien **Reliv Europe Ltd.** bestellingen van Verkooppartner bij herhaling willekeurig en zonder gegronde reden afwijst.
- (7) Opzegging dient schriftelijk te geschieden.

§ 13 Gevolgen van de beëindiging van de overeenkomst

- (1) De opzegging en beëindiging van deze overeenkomst laat koopovereenkomsten tussen **Reliv Europe Ltd.** en Verkooppartner gesloten in het kader van de uitvoering van deze overeenkomst onverlet.
- (2) Bij beëindiging van deze overeenkomst dient Verkooppartner alle aan hem ter beschikking gestelde documenten en zaken behorend tot de eigendom van **Reliv Europe Ltd.** terug te geven.

- (3) **Verkooppartner** is na beëindiging van de overeenkomst niet meer gerechtigd zich "onafhankelijk Reliv-verkooppartner" te noemen.
- (4) **Verkooppartner** heeft bij beëindiging van deze overeenkomst geen recht op een klantenvergoeding en ook anderszins geen recht op schadevergoeding wegens het verlies van zijn vaste clientèle, van zijn eventuele downline of van eventueel gedane investeringen.
- (5) **Verkooppartner** is gedurende een periode van twee weken na beëindiging van de overeenkomst gerechtigd de wederinkoop van de producten met inachtneming van de bepalingen in § 7 van deze overeenkomst te eisen.

§ 14 Toepasselijk recht en bevoegde rechter

- (1) Op deze overeenkomst en op koopovereenkomsten gesloten in het kader van de uitvoering ervan is het recht van Nederland van toepassing met uitsluiting van het Verdrag van de Verenigde Naties inzake internationale koopovereenkomsten betreffende roerende zaken (Weens Koopverdrag of CISG).
- (2) Voor zover Verkooppartner een ondernemer is, zullen alle rechtsgeschillen voortvloeiend uit of verband houdend met deze overeenkomst en koopovereenkomsten gesloten in het kader van de uitvoering ervan uitsluitend worden beslecht door de bevoegde rechter in Amsterdam (Nederland).

§ 15 Slotbepalingen

- (1) Het handboek voor Reliv-verkooppartners, de productcatalogus en de prijslijst vormen een vast onderdeel van deze overeenkomst. De overeenkomst en zijn hierboven genoemde onderdelen bevatten alle afspraken tussen partijen met betrekking tot het doel van de overeenkomst.
- (2) In geval van tegenstrijdigheden tussen deze overeenkomst en het handboek voor verkooppartners is de overeenkomst bepalend.
- (3) Wijzigingen van en aanvullingen op deze overeenkomst dienen schriftelijk te geschieden; zulks geldt tevens voor het bedongen vereiste van geschrift zelf.
- (4) **Reliv Europe Ltd.** is in het kader van zijn algemene voorwaarden redelijkerwijs gerechtigd de Bedrijfsrichtlijnen voor alle verkooppartners om zwaarwegende redenen te wijzigen. **Reliv Europe Ltd.** zal alsdan niet alleen de belangen van **Reliv Europe Ltd.** en van het gehele Reliv-systeem in acht nemen, maar ook het belang dat alle verkooppartners bij de voortzetting en efficiëntie van het Reliv-systeem hebben alsmede de belangen van de afzonderlijke verkooppartners. **Reliv Europe Ltd.** zal de wijzigingen uiterlijk drie maanden na tevoren schriftelijk aan Verkooppartner meedelen. De desbetreffende wijziging wordt van kracht indien Verkooppartner niet binnen twee maanden na ontvangst van de mededeling schriftelijk bezwaar tegen de wijziging maakt. In de kennisgeving zal worden gewezen op deze termijn en op de rechtsgevolgen indien Verkooppartner verzuimt bezwaar tegen de beoogde wijzigingen te maken.
- (5) **Verkooppartner** is niet gerechtigd zijn rechten en plichten uit hoofde van deze overeenkomst zonder de voorafgaande toestemming (goedkeuring) van **Reliv Europe Ltd.** aan derden over te dragen of hiervan anderszins afstand te doen.
- (6) Indien een of meerdere bepalingen van deze overeenkomst of van het handboek voor verkooppartners nietig zijn, laat zulks de geldigheid van de overige bepalingen van deze overeenkomst en van het handboek voor verkooppartners alsmede van deze documenten als geheel onverlet. Een en ander geldt tevens in gevallen waarin deze overeenkomst of het handboek voor verkooppartners niet mocht voorzien.

§ 16 Bescherming Persoonsgegevens

Waar individuen Reliv Europe van persoonlijke informatie voorzien (zoals hun naam, adres en bankgegevens), kan Reliv Europe deze gegevens gebruiken voor onderstaande doeleinden. Door met deze overeenkomst in te stemmen, ga je akkoord en geef je Reliv Europe toestemming om je persoonlijke gegevens te gebruiken, op de manier zoals hieronder beschreven:

- (a) Reliv zou gebruik kunnen maken van je persoonlijke gegevens om je gedetailleerde informatie te sturen over haar producten, diensten, promoties en/of mogelijkheden.
- (b) Reliv zou je persoonlijke informatie kunnen gebruiken voor marketing doeleinden, business development en interne boekhoudkundige doeleinden; dit omvat o.a. het doorgeven van jouw informatie aan auditors en/of accountants en aan andere bedrijven binnen de Reliv Groep die niet in het Verenigd Koninkrijk gevestigd zijn en die geen databescherming wetten hebben om jouw gegevens te beschermen.
- (c) Reliv behoudt het recht om je gegevens zowel handmatig, als in een computer database op te slaan, in overeenstemming met de Wet Bescherming Persoonsgegevens.