

Infestyle



AUF 30 JAHRE RELIV UND AUF DIE ZUKUNFT!

Liebe Kollegen,

Zunächst möchte ich Ihnen allen danken, dass Sie Ihre Reliv-Geschäfte aufbauen und dazu beitragen, dass Reliv Europa weltweit weiterhin den 2. Platz belegt. Während diesen Jahres, hatte ich das Vergnügen, mit einigen herausragenden Menschen zusammenarbeiten zu dürfen und Zeuge eines außerordentlichen Wachstums zu sein. Ich kann ehrlich sagen, dass wir hervorragende Führungskräfte haben. Was mich allerdings am meisten begeistert, ist die Anzahl der Menschen, die das Zeug dazu haben zum Ambassador und Präsidential Direktor aufzusteigen. Ich bin davon überzeugt, dass wir das nötige Potenzial haben, und im nächsten Jahr den derzeit erstplatzierten Reliv Markt in den USA vom Thron stoßen können.

Um dieses Potenzial nutzen zu können, müssen wir uns allerdings an die Arbeit machen und gemeinsam ein System und Richtlinien erstellen, unter denen wir mit Beständigkeit wachsen, zusammenarbeiten und uns gegenseitig ermutigen können. Gemeinsam schaffen wir es, ganz bestimmt! Während meiner nun beinahe 14-jährigen Tätigkeit in diesem großartigen Unternehmen hatte ich das unbeschreibliche Glück, einige aufregende, erfolgreiche und fantastische Zeiten mit sagenhaften Menschen erleben zu dürfen. Diese Zeiten sind nun ein Teil der Reliv-Geschichte, einer außerordentlich großartigen Reliv-Geschichte, nichtsdestotrotz gehören Sie nun der Vergangenheit an. Unsere Zukunft liegt nicht darin, uns auf unseren Lorbeeren auszuruhen und zu sagen: "Schaut, was wir geschaffen haben." Unsere erfolgreiche Zukunft hängt von denenigen unter uns ab, die mit Überzeugung, den ersten Schritt in die Zukunft wagen, um eine neue und noch bedeutsamere Reliv-Geschichte zu erschaffen.

Alle die der Meinung sind, dass es nicht möglich ist, möchte ich bitten beiseite zu treten, um Platz für diejenigen zu schaffen, die diesen Weg einschlagen und vorankommen möchten. Zwölf Monate enormes und noch nie dagewesenes „Reliv Europa Wachstum“... das ist unser Ziel. Es stellt sich nun die Frage, ob Sie bereit sind, sich aktiv dieser Herausforderung zu stellen oder ob Sie im Abseits stehen und zusehen möchten?

Danke für alles was Sie tun.

Stolz, Ihr Vorsitzender zu sein,

Eric.



Eric Vill

- 04** Reisen mit Reliv
- 08** Auf unser 30-jähriges Reliv Firmenjubiläum!
- 10** Die 7 Elemente des Reliv Systems
- 12** Abwechslungsreiche Reliv Rezepte
- 14** Warum Reliv Europa die Begeisterung weckt!

Inhalt.

// Vorsitzender

- 16** Reliv Geschichten rund um die Welt
- 18** Reliv Athletik Im Rampenlicht
- 20** ProVantage® mit Molke
- 22** RKF: Eine außergewöhnliche Geschichte
- 24** Aufstiege
- 25** Der Weg zum Präsidial Direktor
- 26** Meine Geschichte

Die Aussagen in diesem Magazin sind nicht von der Food and Drug Administration ausgewertet worden. Die persönlichen Testimonials reflektieren die individuellen Erfahrungen der unabhängigen Vertriebspartner und müssen nicht zwangsläufig dem entsprechen was Sie erfahren können. Die Reliv Produkte sind nicht dafür entwickelt worden Krankheiten zu diagnostizieren, zu behandeln, zu heilen oder diesen vorzubeugen.

Wie jedes Geschäft, welches unabhängig betrieben wird, benötigt es eine Menge harter Arbeit und Hingabe um erfolgreich zu sein. Die Personen, die in diesem Magazin vorgestellt werden, bieten einen kleinen Einblick in ihren Lebensstil und den wirtschaftlichen Vorteil den sie durch den Vertrieb der Reliv Produkte erfahren haben. Ihr Erfolg ist auf ihre eigenen Fähigkeiten und Anstrengungen zurückzuführen. Die hier gedruckten Erfahrungen sind lediglich Beispiele und können nicht als Garantie oder Durchschnittswert angesehen werden.

Reliv ist stets bestrebt, seinen Vertriebspartnern Reisen als Anreiz zu einigen der weltweit aufregendsten Orte anzubieten. Von Monte Carlo, New York und London bis Norwegen, Orlando und Teneriffa - es gibt kein Ziel, das für unsere Vertriebspartner unerreichbar ist!



REISEN MIT RELIV

Reliv Europas Event & Marketing Managerin **Dominique Vill** hat in den 11 Jahren, in denen sie für das Unternehmen tätig ist, rund fünfzig Reisen organisiert. Hier sind ihre Gedanken darüber, was das Reisen mit Reliv so besonders macht. Sie erläutert, warum ihr das Organisieren dieser Reisen so viel Freude bereitet und weshalb sie gerne selbst an diesen exklusiven, einmaligen Trips, die Reliv anbietet, teilnimmt!

WAS GEFÄLLT IHNEN AN EINER RELIV REISE AM MEISTEN?

Am meisten gefallen mir die Ausflüge, die wir auf den Reliv Reisen unternehmen. Während unserer Reise nach Teneriffa hatten unsere Vertriebspartner, die die Aufstiegs Promotion verdient haben, viel Spaß beim Kajakfahren – ich hatte bis dahin noch nie in einem Kajak gesessen. Wir haben wirklich viel gelacht! Ganz besonders gefällt mir auch, dass ich mich mit unseren Vertriebspartnern unterhalten und dabei herausfinden kann, was sie anspricht und motiviert – diese Informationen helfen uns, wenn wir an neuen Promotionen arbeiten.

WOHIN MÖCHTEN SIE IN ZUKUNFT MIT RELIV REISEN?

Mir gehen so viele Ideen und Reiseziele durch den Kopf. Besonders gerne würde ich allerdings mit allen Vertriebspartnern an einer Safari in Südafrika teilnehmen - das wäre garantiert eine lohnende Reise! Wir konnten bereits jede Menge Erfahrungen sammeln, aber an einer Safari haben wir bis jetzt noch nicht teilgenommen – das wäre ein ganz neues Erlebnis für uns alle.

WELCHE RELIV REISE HAT IHNEN AM MEISTEN GEFALLEN?

Es fällt mir wirklich schwer mich zu entscheiden, aber ich denke unsere Reise nach Norwegen im Jahr 2014 gehört definitiv zu meinen Favoriten. Es war die erste große Reise, für die ich verantwortlich war. Ich war sehr nervös, da die Vorfreude bei allen Teilnehmern riesig war. Die Gruppe der Vertriebspartner, mit der wir gereist sind, war eine bunte Mischung – mit unterschiedlichen Hintergründen und Persönlichkeiten. Wir haben wirklich viel gelacht, manchmal sogar, bis uns die Tränen kamen! Ich erinnere mich, dass ich geweckt werden musste, als wir im Ice Hotel übernachtet haben – ich hatte es mir einfach viel zu bequem gemacht. Was für ein Erlebnis! Wir unternahmen zwei atemberaubende Ausflüge. Während einem der beiden Ausflüge, waren wir mit Motorschlitten unterwegs. Die Landschaft, die wir während dieser Schlittenfahrt zu sehen bekam, war unglaublich schön. Außerdem konnten wir die außerordentlichen Fahrkünste von Präsidential Bronze-Ambassador Andreas Reinold bewundern! Der zweite Ausflug war eine Hundeschlittenfahrt. Für viele von uns war das ein Traum, der in Erfüllung ging. Wir konnten vor unserer Schlittenfahrt mit den Hunden spielen und lernten sogar, wie man die Huskies am Schlitten befestigt. Das hat wirklich sehr viel Spaß gemacht. Frances Webb, unsere Koordinatorin für Events und Kommunikation, und ich fanden allerdings schnell heraus, dass einige unserer Schlittenhunde etwas ungezogen waren. Sobald wir an den Start gingen, zogen unsere Huskies den Schlitten in die entgegengesetzte Richtung! Wir befanden uns jedoch ganz schnell wieder auf dem richtigen Weg. Als wir uns allerdings dem letzten Viertel der Schlittenfahrt näherten, beschlossen unsere Huskies, uns und vier weiteren Paaren einen Streich zu spielen. Die kleinen Rabauken zogen uns über einen zugefrorenen See und direkt in eine Kuh Herde! Es herrschte absolutes Chaos! Jeder der an dieser Reise teilnahm, kehrte mit wertvollen und schönen Erinnerungen zurück.



WAS MACHT IHRER MEINUNG NACH EINE RELIV-REISE SO BESONDERS?

Ich denke, wenn so viele gleichgesinnte Menschen, aus verschiedenen Kulturen zusammenkommen, ergibt das einen großartigen Teamgeist. Jeder ist sehr freundlich, aneinander interessiert und nimmt sich die Zeit zum Plaudern, um einander während der Reise kennenzulernen. Wir sind 2015 mit unseren französischen, englischen, deutschen, österreichischen und holländischen Vertriebspartnern nach New York gereist – es war eine wirklich vielfältige Gruppe von Leuten. Wir machten eine abendliche Bootsfahrt auf dem Hudson River und alle die daran teilnahmen, eilten hinaus, um die Freiheitsstatue zu sehen. Es war so herzerwärmend zu sehen, dass Beziehungen geknüpft wurden – diese Menschen wären sich in ihrem täglichen Leben nie begegnet.

WARUM IST IHRER MEINUNG NACH DAS REISEN MIT RELIV SO EIN BELIEBTSTER ANREIZ?

Meiner Meinung nach, ist das Reisen ein echter Luxus und eine willkommene Abwechslung vom Alltag. Wir versuchen, Leuten Reiseziele zu ermöglichen, die auf ihren Wunschzetteln stehen, und unter normalen Umständen nicht die Möglichkeit haben dorthin zu reisen!

REISEN SIE GERNE IN IHRER FREIZEIT? WENN JA, WELCHES LAND WAR IHR LIEBLINGSZIEL?

Ich liebe es zu reisen – ich nutze wirklich jede Möglichkeit zu reisen! In der Vergangenheit bin ich oft mehr als dreißig Mal im Jahr geflogen - das schließt natürlich auch Arbeitsreisen mit ein!

Südafrika ist mein Lieblingsziel. Ich hatte das Glück, dieses Land bereits vier Mal besuchen zu können. Während meiner Reisen dorthin habe ich Kapstadt, Durban und einen Teil der Garden Route zu sehen bekommen. Bei Sonnenschein in Hermanus zu sitzen, einen Drink mit Freunden zu genießen und die Wale zu beobachten war ein unvergessliches Erlebnis. Ich würde unsere Reliv Vertriebspartner gerne nach Südafrika einladen. Es ist ein unglaublich schönes Land – voller Leben und Kultur.

WAS GEFÄLLT IHNEN AM REISEN AM MEISTEN?

Ich liebe die Anonymität des Reisens - niemand kennt Sie und niemand erwartet etwas von Ihnen. Sie können neue Wege erkunden, neue Freundschaften schließen oder einfach nur entspannen und die Kultur um Sie herum genießen. Wir sehen Vertriebspartner, die zusammen reisen und trotzdem mit unterschiedlichen Erfahrungen zurückkommen. Es ist so schön diese Vielfalt zu haben.

WELCHES ZIEL STEHT GANZ OBEN AUF IHREM WUNSCHZETTEL?

Innerhalb Europas würde ich gerne nach Polen und weltweit nach Indien reisen - ich möchte dort das Taj Mahal besuchen und Holi feiern, das Fest der Farben!

WAS SIND IHRE BESTEN REISETIPPS?

- Machen Sie Fotos und Videos, vergessen Sie jedoch nicht, ab und zu Ihr Telefon beiseite zu legen. Nehmen Sie die Atmosphäre und die Kultur um sich herum wahr. Konzentrieren Sie sich weniger auf Ihre Sozialen Netzwerke. Genießen Sie den Moment – schöne Erinnerungen sind unbezahlbar.
- Nehmen Sie ein Tagebuch mit und schreiben Sie lustige und unvergessliche Momente auf.
- Werfen Sie nichts weg - ich behalte alle meine Ticketabrisse, Quittungen, Reisetickets usw. Ich mag es, meine Reisen in einem Sammelalbum festzuhalten.
- Geduld ist wichtig.
- Lächeln Sie!





**“Die Welt ist ein Buch und die,
die nicht reisen, lesen nur
die erste Seite.”
– St. Augustine**

Auf unserer



Verfasst von Chief Executive Officer
Ryan Montgomery

“RELIV WIRD SICH FORTLAUFEND WEITERENTWICKELN. WIR WERDEN SICHERSTELLEN, DASS WIR MIT UNSERER PRODUKTLINIE UND UNSEREM GESCHÄFTSANSATZ RELEVANT BLEIBEN, ABER VOR ALLEM WERDEN WIR UNS FÜR DEN ERFOLG DERER EINSETZEN, DIE UNS ZU DEM MACHEN, WAS WIR SIND – SIE, DIE RELIV-FAMILIE.”



jähriges!

In diesem Jahr feiern wir unser 30-jähriges Reliv Firmenjubiläum und zweifellos liegen unsere größten Erfolge noch vor uns. Seit der Unternehmensgründung hat Reliv es sich zur Aufgabe gemacht, das Leben der Menschen positiv zu verändern. Ob es darum geht, Ihr Wohlbefinden zu optimieren und von einem unserer acht patentierten Ernährungsprodukte zu profitieren oder die finanzielle Unabhängigkeit zu finden, von der Sie schon immer geträumt haben, um sich auf die wesentlichen Dinge im Leben konzentrieren zu können - mit Reliv haben diejenigen, die ihr Leben verändern möchten, die Möglichkeit etwas ganz Besonderes zu schaffen.

Heute, fast drei Jahrzehnte nach seiner Gründung, ist Reliv ein globales Unternehmen mit weltweit mehr als 60.000 Vertriebspartnern. Ich bin immer wieder beeindruckt, wenn ich zurückblicke und sehe, was wir erreicht haben. Wenn ich in die Zukunft blicke und die Möglichkeit für jeden Einzelnen von Ihnen sehe, ein grenzenloses Geschäft zu gründen, das ist meiner Meinung nach noch beeindruckender. Mit unseren neuen Hilfsmitteln und Initiativen hat Reliv es für Sie einfacher denn je gemacht, sich ein Leben nach Ihren eigenen Vorstellungen aufbauen zu können.

Produktinnovation hat für uns stets höchste Priorität. Deshalb bringen wir in diesem Herbst eine aufregende Ergänzung unserer Produktlinie auf den Markt: ProVantage® mit Molke. Mit 14 Gramm Molkenprotein, das zur Aufrechterhaltung und zum Wachstum der Muskelmasse beiträgt, wird ProVantage® mit Molke entscheidend dazu beitragen, jedem Vertriebspartner einen erfolgreichen Start zu bieten.

Wir sind ein „People Business“ – ein Unternehmen, bei dem der Mensch im Vordergrund steht. Organisationen wachsen durch persönliche Interaktionen und Beziehungen – das wird sich bei Reliv nie ändern. Wir müssen auch weiterhin die neuesten Technologien integrieren, um mehr Menschen erreichen und uns in größerem Umfang engagieren zu können. Mit der App fürs Handy, die 2019 auf den Markt kommt, wird alles was Sie für Ihr Reliv Geschäft benötigen, sprichwörtlich in Ihren Händen liegen.

Ihre Partnerschaft mit Reliv zum Aufbau Ihres eigenen Unternehmens bedeutet, dass Sie mit Reliv in Verbindung bleiben und die Unterstützung, die Hilfsmittel, die Benachrichtigungen und die Updates, die Ihnen für die effektive Geschäftsabwicklung zur Verfügung stehen, nutzen sollten. Wir leben in einem Informationszeitalter und mit der Nutzung der App fürs Handy sind Sie gerüstet, Ihr Unternehmen auf eine ganz neue Stufe zu heben. Dies ist mit Abstand das wichtigste und umfassendste Hilfsmittel, das Reliv je entwickelt hat, um Vertriebspartnern beim Aufbau Ihrer Unternehmen zu helfen.

Reliv wird sich fortlaufend weiterentwickeln. Wir werden sicherstellen, dass wir mit unserer Produktlinie und unserem Geschäftsansatz relevant bleiben, aber vor allem werden wir uns für den Erfolg derer einsetzen, die uns zu dem machen, was wir sind - Sie, die Reliv-Familie.

Ich bin sehr stolz auf Relivs bemerkenswerte 30-jährige Geschichte und ich bin davon überzeugt, dass wir mit Ihrer Energie und Hingabe auch weiterhin das Leben der Menschen verändern und einen unvergesslichen Weg beschreiten werden!

Seit mehr als drei Jahrzehnten haben Reliv Vertriebspartner ein erfolgreiches und bewährtes System entwickelt, das in der Branche einzigartig ist. Das System optimiert und vereinfacht die Einführung von Interessenten in das Reliv Geschäft und das Schulen der Vertriebspartner im Geschäftsbereich. Lesen Sie weiter unten, warum jedes der sieben Elemente des Systems für unsere Vertriebspartner im Außendienst außerordentlich wichtig ist.

Die Sieben Elemente des Reliv Systems

1 // Upline



Eine gute Upline ist der Schlüssel zum Erfolg – ein wahrer Wissensschatz! Ihre Upline unterstützt und begleitet Sie während Ihrer ersten Kontakte mit Kunden und Vertriebspartnern. Gemeinsam können Sie Ihre eigenen, sowie die Bedürfnisse neuer Interessenten identifizieren. Sie lernen, mit Niederlagen umzugehen und Ihre Stärken zu erkennen. Meine Upline ermutigt mich, unabhängig zu sein und meine eigenen Entscheidungen zu treffen. Ihre Upline zeigt Ihnen, wie man das System richtig einsetzt und den Wissensschatz nutzt. Eine gute Upline ist wichtig, sie erkennt Schwächen und bestärkt gleichzeitig gute Eigenschaften. Probleme werden zum Beispiel gemeinsam gelöst - das WIR ist das größte Gut und bleibt immer bestehen. Betrachten Sie Ihre Upline immer als Vorbild.

Wanda Ostwald, Deutschland

2 // 3-Wege-Anrufe



3-Wege-Anrufe spielen im Reliv-System eine sehr wichtige Rolle. Vor einem 3-Wege-Anruf stelle ich mir immer die gleichen Fragen: „Welches Ziel setze ich meinem Kunden oder meinem Vertriebspartner?“ „Warum nutze ich heute den 3-Wege-Anruf?“ Unsere Kunden und unsere Vertriebspartner brauchen unsere Unterstützung. Manche Menschen benötigen Hilfe beim Verständnis der Produkte, während andere unsere Unterstützung mit ihren Kunden und ihrem Unternehmen benötigen. Durch das Hören der persönlichen Geschichten des 3-Wege-Anrufs bekommen Vertriebspartner diese Unterstützung. Die persönlichen Geschichten sind authentisch und festigen die eigene Überzeugungskraft.

Virginie Le Pan D'Epenoux, Frankreich

3 // Telefonkonferenz am Montagabend



Die Telefonkonferenz am Montagabend ist ein gutes Hilfsmittel, um neuen Vertriebspartnern einen Einblick zu geben, was Reliv alles bewirken kann. Es erzählen echte Menschen von ihren ganz persönlichen Veränderungen, die sie mit Reliv erlebt haben und von den positiven Auswirkungen, die es auf ihr Leben gehabt hat. Uns Vertriebspartnern hilft sie, begeistert und aktiv in die neue Woche zu starten. Während des Zuhörens denkt man an jemanden, dem man von Reliv erzählen möchte. Man hört persönliche Geschichten und eigene Notizen sind dabei sehr hilfreich. Man denkt an Kunden, denen man den Link für den Podcast weiterleiten möchte. Ich möchte die Telefonkonferenz am Montag nicht mehr missen!

Sonja Brandstetter, Österreich

4 // Dienstag Business Opportunity Meetings (BOM)



Die „Dienstag Business Opportunity Meetings“ zeigen Interessenten das Gesamtbild von Reliv und geben Vertriebspartnern die Chance, sich aktiv in ihr Geschäft einzubringen. Wir ermutigen alle Vertriebspartner, an der Präsentation teilzunehmen und ihre persönlichen Geschichten zu erzählen. Dies ist eine großartige Gelegenheit, sich neuen Herausforderungen zu stellen und sich persönlich weiterzuentwickeln. Wenn Sie jede Woche an der BOM teilnehmen, behalten Sie den Schwung und das Wachstum Ihres Unternehmens bei – gleichzeitig unterstützen Sie auch andere. Die persönlichen Geschichten, die bei den Treffen geteilt werden, geben uns Hoffnung und erinnern uns daran, dass wir etwas Großartiges in unseren Händen halten. Nehmen Sie an Ihrer lokalen BOM teil und teilen Sie Ihren Mitmenschen mit, was Reliv für Sie getan hat - Ihre persönliche Geschichte kann das Leben von jemandem für immer verändern.

Leah Zwecker, Vereinigtes Königreich

5 // Samstagsschulung



Wann immer mir jemand eine Frage über die Reliv-Gelegenheit stellt, ist es eine Chance für mich, die Samstagsschulung zu erwähnen, also sage ich: „Ihre Frage ist sehr relevant und wir werden sie während der Samstagsschulung besprechen. Schauen Sie doch einfach vorbei!“

Die Samstagsschulung spricht 8 Themen an:

1. Ändern Sie Ihre Einstellung
2. Reliv's sagenhafter Vergütungsplan
3. Das Reliv-System
4. Wie man anfängt
5. Wie man Leute einlädt
6. Wie man nachfasst
7. Persönliche Geschichten teilen
8. Teamarbeit, Ethik und Förderung von bevorstehenden Veranstaltungen.

Die Samstagsschulung hilft uns, das Wachstum unseres Geschäfts zu messen, Teamdynamiken zu entwickeln und Beziehungen aufzubauen, um Impulse zu setzen.

Jessy Arnold Ndepe, Frankreich

6 // Sonderveranstaltungen & MATS



Sonderveranstaltungen und MATS bieten uns die Möglichkeit, von Ambassadors geschult zu werden, uns dem Geschäft zu widmen, neue Ziele zu setzen und uns gegenseitig anzuspornen. Wenn wir uns als Reliv-Team zusammenschließen, werden wir inspiriert, ermutigt und begeistert. Die MATS Sonderveranstaltung am Freitagabend ist daher genauso wichtig, wie die Samstagsschulung. Wenn Sie nicht entsprechend qualifiziert sind, sollten Sie unbedingt an unseren Sonderveranstaltungen teilnehmen, um Interessenten mitzubringen und Ihre eigene Überzeugung zu festigen. Wenn Sie sich qualifiziert haben, gibt die Sonderveranstaltung den Ton für das gesamte MATS-Wochenende an und Sie bauen Beziehungen zu den Menschen auf, mit denen Sie zukünftig zu tun haben werden.

Elisabeth Martin, Vereinigtes Königreich



7 // Konferenzen

Dieses Jahr werde ich an meiner siebten Konferenz teilnehmen! Es ist mein Höhepunkt des Reliv-Jahres und ein wichtiges Element des Systems - Sie treffen dort neue Leute und sehen alte Freunde aus ganz Europa wieder. Gleichzeitig profitieren Sie auch von allen dort stattfindenden Workshops. Sie frischen Ihr Wissen auf – Dinge, die Ihnen vielleicht entfallen sind. Jede Konferenz ist inspirierend und Sie gehen mit einem besonderen Gefühl und dem Wissen, dass alles möglich ist, nach Hause! Sie sind Teil einer großartigen Veranstaltung, spüren die tolle Atmosphäre und bekommen neue Informationen. Ich liebe die jährliche Konferenz – es ist, als würde man nach Hause kommen.

Jutta Preute, Deutschland

Reliv Beeren Smoothie

- 1 Messlöffel Reliv Now oder Reliv Classic
- 1 Tasse ungesüßte Mandelmilch
- ½ Tasse gefrorene Beeren
- ½ gefrorene Banane
- 1 Tasse Spinat



* Abwechslungsreich

Verschaffen Sie sich mit Ihren Lieblings-Reliv-Produkten Abwechslung in Ihrer Küche. Diese Leckereien sind ganz einfach zuzubereiten und die perfekte Ergänzung zu Ihrem Ernährungsprogramm. Ganz gleich, ob Sie Ihren Shake zu Hause oder unterwegs genießen, diese köstlichen Reliv-Rezepte werden garantiert Ihren Tag verschönern!

Piña Colada Shake

- 1 Messlöffel Reliv Now oder Reliv Classic
- ½ Tasse geschnittene Ananas
- 1 Tasse ungesüßte Kokosmilch
- 2 Eiswürfel





Fruchtiger Smoothie mit Ballaststoffen

- 1 Messlöffel FibreStore®
- 1 Banane
- 227ml Apfelsaft
- 1 Schuss Kirschsafkonzentrat

Re Reliv Rezepte*

Teilen Sie uns Ihre Lieblingsrezepte unter Anwendung des **#RelivRecipe** Hashtags mit.



Super grüner Smoothie

- 1 Messlöffel Reliv Now oder Reliv Classic
- ½ Tasse Kokosnusswasser
- 1 Banane
- 1 Gurke
- 2 EL. frischen Ingwer
- 1 EL. Apfelessig
- ½ Tasse Eis



Pfirsich Smoothie

- 1 Messlöffel Reliv Classic®
- 1 Messlöffel Lemon Innergize!®
- ½ Tasse Passionsfrucht- oder Orangensaft
- ½ Tasse fettarmer Pfirsich oder Passionsfrucht Joghurt
- 1 Pfirsich in Scheiben geschnitten
- 4 Eiswürfel



Mit neuen und begeisterten Interessenten tauchen weltweit immer mehr Reliv Vertriebspartner in den Reliv Europa Markt ein. Warum entscheiden sich so viele Vertriebspartner dafür, ihr Netzwerk zu erweitern und in Europa zu sponsern? Wir haben zwei entscheidende Reliv International Vertriebspartner gefragt, die eng mit Gruppen in Europa zusammenarbeiten, was sie an diesem Markt so begeistert und mitreißt.

WARUM RELIV EURO DIE BEGEISTERTE

Jennifer Weaver

Als ich Reliv hier in den USA zum ersten Mal kennenlernte, wurde ich sehr ermutigt, mich auf mein Wohngebiet zu konzentrieren. Da ich vorher allerdings viele Jahre in Europa gelebt habe, wollte ich unbedingt diese besonderen Reliv Produkte und die Geschäftsmöglichkeit auch dort vorstellen. Ich war mir nicht sicher, wie ich es umsetzen würde und in meinen kühnsten Träumen hätte ich mir nie eine Gruppe von Führungskräften vorstellen können, die mehr Leidenschaft, Tatkraft und Enthusiasmus an den Tag legt.

Diese Begeisterung war der Meilenstein und in hohem Maße eines der wichtigsten Werkzeuge, die verfügbar waren, als Reliv in mehreren europäischen Ländern eingeführt wurde. Sie ist weiterhin eine Schlüsselkomponente, warum Menschen heute ein Teil von Reliv sein möchten!

Während die Begeisterung weiter wächst, erweist sich 2018 als ein weiteres außergewöhnliches Jahr mit sehr erfolgreichen Veranstaltungen in ganz Europa. Führungskräfte in verschiedenen Städten leisten hervorragende Arbeit, um diese Events auf die Beine zu stellen - Europa ist bereit zu rocken! In diesem Jahr feiert Reliv sein 30-jähriges Jubiläum auf der mit Spannung erwarteten Reliv Europa Konferenz im Newport Bay Club Hotel im Disneyland Paris. Das ist wirklich aufregend!

Die europäischen Führungskräfte arbeiten täglich am Aufbau ihrer Geschäfte. Die Dynamik, die durch ihr Engagement geschaffen wurde, täglich mit neuen Menschen zu sprechen und in Kontakt zu treten, sorgt weiterhin für Begeisterung. Jeder kann von Reliv profitieren. Da sich immer wieder die erstaunlichen positiven Auswirkungen bei Menschen mit verbesserter Lebensqualität und Lebensstil herumsprechen, besteht kein Zweifel daran, dass Reliv Europa auch weiterhin wachsen und gedeihen wird!





PA
NG WECKT!



Tony Pezzullo

Wie Walt Disney sagte: "Alle unsere Träume können wahr werden, wenn wir den Mut haben, ihnen nachzugehen."

Wir erleben gerade hautnah mit, wie Menschen europaweit den Mut aufbringen, ihr Leben zu verändern. Sie stellen sich neuen Herausforderungen. Sie öffnen sich ihren Freunden, Familienmitgliedern und Kollegen. Sie führen Gespräche mit Fremden, indem sie alle wissen lassen, dass es eine Lösung für ihre Probleme gibt. Besonders spannend ist, dass nicht nur Kunden und Vertriebspartner gesponsert werden, sondern ganze Reliv-Systeme ins Leben gerufen werden. Es ist spannend zu beobachten, was die Menschen in Europa schaffen. Sie helfen anderen, ihre Träume zu verwirklichen, und realisieren dadurch ihre eigenen Träume. Momentan ist Reliv Europa wie ein fahrender Zug und es besteht ein Gefühl der Dringlichkeit, an Bord zu springen oder zurückgelassen zu werden!

Es ist eine große Freude zu sehen, wie sich Träume verwirklichen! Mütter können jetzt von zu Hause aus arbeiten und Zeit mit ihren Kindern verbringen. Familien kaufen und bauen sich größere Häuser. Menschen haben mehr Geld zur Verfügung, um in den Urlaub zu fahren oder um ihre Lieblichkeitsorganisationen mit Spendengeldern zu unterstützen. Sie sind wieder aktiv und glücklich.

Leben verändern sich. Die Hoffnung siegt. Träume werden wahr.

Herzlichen Glückwunsch Reliv Europa!



Generose & Willy Uy

**Ambassadore und Mitglieder des
"Reliv Asia Pacific President's Teams"**

Philippinen

Reliv ist solch ein Segen für uns und eines der schönsten Geschenke, die wir jemals erhalten haben. Wir teilen diesen Segen gerne mit anderen und belohnen uns im Gegenzug mit zahlreichen Reisen hier auf den Philippinen und im Ausland. Durch diese Reisen sind wir uns als Ehepaar näher gekommen.

Wir werden für immer dankbar sein, dass man uns Reliv vorgestellt hat. In diesem Zusammenhang muss ich immer wieder an das folgende chinesische Sprichwort denken: "Wenn du ein Geschenk von großem Wert erhalten hast, ist es deine Pflicht, dieses Geschenk an andere Menschen weiterzugeben."

Danke, Reliv!



**Gina Rivera & Alejandro
González**

**Präsidential Platin Ambassadore
Mexiko**

Anfangs war mein Mann, was das Geschäft anging eher skeptisch. Das änderte sich allerdings, als die Beträge meiner monatlichen Schecks anstiegen und ich anfing, weltweite Reisen zu gewinnen.

Unsere Tochter hat ihr Studium erfolgreich abgeschlossen, und wir sind in der glücklichen Lage unseren Sohn, der zurzeit die gleiche Universität besucht, finanziell unterstützen zu können. Wir hatten die Möglichkeit an verschiedene Orte in Amerika, Europa und der traumhaften Karibik zu reisen. Wir freuen uns unendlich, diese Erfahrungen gemacht zu haben. Was wir allerdings am meisten zu schätzen wissen, ist, dass wir uns unsere Zeit selbst einteilen und diese mit unserer Familie verbringen können.

Jeder ist seines Glückes Schmied.



Robert & Lauren Laird

Reliv Key Direktoren

Vereinigte Staaten von Amerika

Reliv war für uns ein Segen! Es hat uns nicht nur die Möglichkeit gegeben, an Orte zu reisen, an die wir niemals zuvor gedacht hätten, sondern es hat uns die Flexibilität und Freiheit gegeben, von denen wir früher nie zu träumen gewagt hätten. Es gab mir (Lauren) auch den ersten Bonus, den ich beruflich jemals bekommen habe!

Während wir unser Reliv-Geschäft aufbauen, bauen wir ein Leben voller Freiheit und Positivität auf – gleichzeitig üben wir einen positiven Einfluss auf das Leben anderer Menschen aus! Wir können unser Leben wirklich in vollen Zügen genießen und müssen uns keine Sorgen machen. Das ist so ein wunderbares Geschenk!

Reliv Geschichten





Kimberly Burns

Reliv Ambassador

Vereinigte Staaten von Amerika

Was bedeutet Reliv für mich? Es bedeutet, dass ich mit meinem fünfjährigen Sohn zu Hause sein kann und die Mutter bin, die ich immer sein wollte. Es bedeutet, dass ich es mir leisten kann, meinen Sohn in eine Privatschule meiner Wahl zu schicken und mir keine Sorgen darüber machen muss, wie ich dafür bezahle. Es bedeutet, dass ich einen Sinn in meinem Leben habe und die Möglichkeit einer optimalen Wellness und der finanziellen Unabhängigkeit, die ich vor 13 Jahren erhalten habe, an andere Menschen weitergeben kann!

Wir lieben Reliv. Es hat das Leben unserer ganzen Familie verändert und wir werden nie aufhören, dieses unglaubliche Geschenk mit anderen zu teilen.



Lynne Culph

Australien

Ich war anfangs nicht wirklich an der Geschäftsmöglichkeit von Reliv interessiert. Da ich bereits zwei Unternehmen hatte – unter anderem arbeitete ich als selbstständige Friseurin von zu Hause aus.

Meine Einstellung zum Reliv Geschäft änderte sich allerdings, als ich einen beträchtlichen Bargeldbonus für das Erzielen der höchsten Umsätze in Australien und Neuseeland erhielt. Mir wurde schlagartig bewusst, dass dies eine Geschäftsmöglichkeit war, die ernst genommen werden musste. Im Laufe der Jahre habe ich nicht nur viele Boni erhalten, sondern auch Reisen nach London, den USA, Fidschi, Bali, Phuket und Malaysia verdient!

Mein Reliv Einkommen hat mir die Freiheit gegeben, Entscheidungen in meinem Leben zu treffen, die ich vorher nicht hätte treffen können. Es ist ein echtes Glücksgefühl, wenn Leute mich anrufen und sagen: "Vielen Dank, Lynne, du hast mein Leben verändert." Was für eine wunderbare Art und Weise, ein Einkommen zu verdienen?!



Julie Moeller

Reliv Bronze Ambassador

Vereinigte Staaten von Amerika

Als Vertriebspartner konnten wir Geld sparen und die Tür zur finanziellen Unabhängigkeit öffnen. Ich war in der Lage, das Leben, das ich immer wollte, zu leben. Ich arbeite von zu Hause aus, während wir unsere Kinder großziehen und an ihren Aktivitäten teilnehmen können. Außerdem habe ich die Flexibilität, in meiner Gemeinde ehrenamtlich arbeiten zu können.

Ich bin jetzt ein Bronze Ambassador. Zu meinen jüngsten Erfolgen zählen drei Dr. Ted Plaketten und die Reise nach Puerto Vallarta. Dies ist ein Höhepunkt der sehr lohnenden Arbeit.

Reliv bietet ein wirklich fabelhaftes System – Unterstützung unserer Mentoren, lokale Präsentationen, Online-Schulungen und Podcasts. Wir teilen Geschichten der Hoffnung mit echten Menschen, die echte Resultate verzeichnen können. Ich weiß, dass Reliv meine Familie weiterhin unterstützen wird, während wir ein Leben voller Wohlstand und Freizeit aufbauen, welches es mir ermöglicht, anderen in meiner Gemeinde zu dienen.



rund um die Welt

Das Reliv Athletik-Team entwickelt sich immer mehr zu einem festen Bestandteil unserer gesponserten Spitzensportler, die in ihrer sportlichen Laufbahn zu den Besten gehören. Während unser Team weiter wächst und expandiert, möchten wir drei unserer Teammitglieder ins Rampenlicht stellen, um mehr über ihre spannenden Sportarten zu erfahren!

Reliv Athletik Im Rampenlicht



FREDDY FORAY

Land: Frankreich

Sportart: Motorradfahrer

Was macht Ihre Sportart so spannend?

Da ich die Geschwindigkeit und die Aufregung des Motorradfahrens schon immer geliebt habe, wollte ich bereits ab dem Alter von 5 Jahren ein professioneller Motorradfahrer werden. Die Rennen, an denen ich teilnehme, bedeuten, dass ich jeden Sieg mit meinen Teamkollegen und dem technischen Team teilen kann.

Was ist der schwierigste Aspekt Ihrer Sportart?

Ausdauerrennen können zwischen 8 - 24 Stunden dauern. Sie müssen daher nicht nur physisch und mental stark sein, sondern auch in der Lage sein, bei jedem Rennen 100% zu geben.

Was war bisher Ihr größter sportlicher Erfolg?

Ich habe die 24 Stunden von Le Mans und die Bol d'Or mehrmals gewonnen. Außerdem habe ich zweimal die „World Endurance Championships“ gewonnen.

Welchen Rat würden Sie jemandem geben, der daran interessiert ist, Ihrer Sportart nachzugehen?

Wenn Talent von Leidenschaft vorangetrieben wird, stellt sich auch der Erfolg ein. Bleiben Sie engagiert und Sie werden erfolgreich sein.

Was ist Ihr sportliches Hauptziel für die Zukunft?

Ich habe vor, einen weiteren Titel bei der Langstrecken-Weltmeisterschaft zu gewinnen. Siege und Titel sind mir wichtig und ich möchte in meiner Kategorie der beste Sportler der Welt werden!

Informieren Sie sich über all die großartigen Sportler, die von Reliv Athletik gesponsert werden, indem Sie unsere Webseite besuchen: reliv.de/reliv-athletic. Vergessen Sie nicht, Reliv Athletik auf Facebook und Instagram zu folgen!

nlicht



RAPHAËL LESCORÇE

Land: Frankreich

Sport: Kanu-Kajak (Wildwasserkanu und Flachwasserrennen)

Was macht Ihre Sportart so spannend?

Ich liebe es beim Wettkampf auf dem Wasser die Leichtigkeit und die Geschwindigkeit zu spüren und den Spaß, den man dabei hautnah erlebt.

Was ist der schwierigste Aspekt Ihrer Sportart?

Der schwierigste Aspekt meines Sports ist, dass man zu jeder Jahreszeit und bei jedem Wetter trainieren muss. Sie müssen auch in der Lage sein, sich an die niedrigen oder hohen Flusswasserstände und folglich an die unterschiedlichen Reliefs des Flusses anzupassen.

Wie oft trainieren Sie?

Ich trainiere zwischen 7 und 10 Mal die Woche.

Was war bisher Ihr größter sportlicher Erfolg?

Mein größter sportlicher Erfolg war 2015 mit zwei aufeinanderfolgenden Titeln – in der Französischen Meisterschaft im „Classic Race“ und im „Kajak Sprint im Einsitzer Junior Herren Rennen.“

Welchen Rat würden Sie jemandem geben, der daran interessiert ist, Ihrer Sportart nachzugehen?

Seien Sie geduldig und motiviert. Zeigen Sie Interesse und probieren Sie jede Art von Boot aus – Sie müssen in einem Kajak anpassungsfähig sein, so dass Sie mehr als eine Schnur am Bug haben und in einer oder mehreren Disziplinen des Kanu-Kajakfahrens Fortschritte machen können.

Was ist Ihr sportliches Hauptziel für die Zukunft?

Mein Hauptziel ist es innerhalb der höchsten nationalen Rankings aufzusteigen. Innerhalb der nächsten 1-2 Jahre nehme ich mir vor in die Top 10 im nationalen Ranking aufzusteigen und einen Platz im internationalen Ranking zu erhalten, sei es im Wildwasserrennen oder im Sprint.

LAURA GLÄSNER

Land: Deutschland

Sportart: Leichtathletik – 400m Hürden

Was macht Ihre Sportart so spannend?

Auf den 400m Hürden kann alles passieren und es ist bis auf die letzten Meter spannend. Selbst wer an der letzten Hürde vorne ist, kann durch einen Fehler immer noch zurückfallen.

Was ist der schwierigste Aspekt Ihrer Sportart?

Auf den 400m Hürden ist jeder kleine Fehler fatal und ganz oft entscheidet der Kopf über Sieg oder Niederlage.

Wie oft trainieren Sie?

Ich habe zwischen 8-9 Trainingseinheiten die Woche. Jede Einheit dauert ca. 2 ½ Stunden.

Was war Ihr bisher größter sportlicher Erfolg?

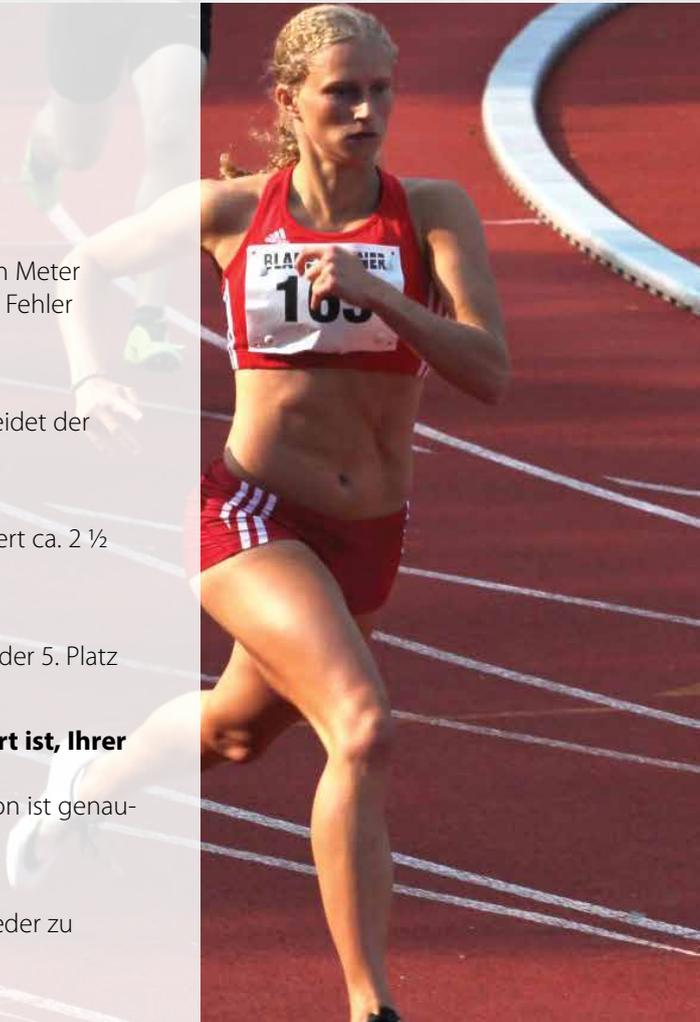
Der 3. Platz mit der 4x400m Staffel bei der Jugend WM in Eugene und der 5. Platz bei der Jugend EM in Eskilstuna gehören zu meinen größten Erfolgen.

Welchen Rat würden Sie jemandem geben, der daran interessiert ist, Ihrer Sportart nachzugehen?

Diszipliniert zu sein, aber auch auf seinen Körper zu hören. Regeneration ist genauso wichtig wie das Training.

Was ist Ihr sportliches Hauptziel für die Zukunft?

Meine Leistung zu steigern und nach der langen Verletzungsphase wieder zu trainieren und vorne mitlaufen zu können.



PROVANTAGE® MIT MOLKE

Ganz neu und exklusiv im Reliv Europa Produktprogramm

Mit 14 Gramm Molkenprotein, das zur Aufrechterhaltung und zum Wachstum der Muskelmasse beiträgt, ist ProVantage® mit Molke bestens geeignet, um einem körperlich aktiven Lebensstil beizusteuern.

Fügen Sie ProVantage mit Molke zu Ihrem Reliv-Programm hinzu und überzeugen Sie sich selbst, was es für Sie tun kann!

OLKE

sortiment!





Eine Außergewöhnliche Geschichte

Es begann mit einer handvoll Vertriebspartner, die anderen helfen wollten, ihre ernährungsbedingten Herausforderungen zu bewältigen, indem sie den Bedürftigen einige Dosen Reliv zur Verfügung stellten. Heute liefert die Reliv Kalogris Stiftung weltweit 155.000 Dosen pro Jahr an unterernährte Kinder in sieben Entwicklungsländern. Neben den internationalen Programmen der RKF bietet die Stiftung in den USA mehr als 6.000 Personen Produkthilfe und fortlaufende Gruppenprogramme. Die Unterstützung in den USA umfasst ein Jugendprogramm in Oklahoma und ein katholisches Schwesternprogramm an der Ostküste. Dies ist die Geschichte der Reliv Kalogris Stiftung.

Ob es sich um ein Kind auf den Philippinen oder ein Familienmitglied in Frankreich handelt, das Ziel der Stiftung ist es, Menschen, die entweder in verarmten Gebieten leben oder sich in einer medizinischen oder finanziellen Notlage befinden, die dringend benötigte Ernährungshilfe bereitzustellen.

Die Arbeit der Stiftung besteht darin, diejenigen, die nicht bedürftig sind, mit denen in Verbindung zu bringen, die bedürftig sind.

Was als ein unscheinbares und gelegentliches Hilfsprogramm in einem Büro bei Reliv International begann, hat sich im Laufe der Jahre zu einem Netzwerk, das aus Hunderten von freiwilligen Helfern besteht, entwickelt. Sie helfen täglich beim Verteilen von Reliv-Produkten, die durch ein „501 (c) (3) Not-for Profit“ Programm finanziert werden und unter dem Namen „Reliv Kalogris Stiftung“ läuft. Vertriebspartner aus aller Welt spenden monatlich Gelder an die Stiftung. Diese Spenden werden verwendet, um Reliv-Produkte zu kaufen, hauptsächlich Reliv Now® for Kids, die dann an verschiedene Ernährungsstellen, sowie an Familien geliefert werden, die sich in einer vorübergehenden Krise befinden. Ohne die Spenden unserer Vertriebspartner würde es dieses Programm nicht geben.





Als **Scott Montgomery** im Jahr 2006 den Vorsitz des Stiftungsrats übernahm, betrug das jährliche Budget für die Stiftung 250.000 US-Dollar. Das diesjährige Budget beträgt 850.000 US-Dollar. Die Möglichkeiten sind endlos!

“Die wachsenden Spendenzahlen, Gebietskoordinatoren und freiwilligen Helfer ermöglichten es der Stiftung, täglich knapp 40.000 Kinder in neun Ländern mit Nahrung zu versorgen. Die Stiftung schien über Nacht zu wachsen und wir sahen, was für eine wunderbare Auswirkung eine so kleine Organisation haben kann.”

Scott Montgomery, RKF Chairman

Anfangs wurden die meisten Produkte an Familien in Not vergeben. Dann begannen Personen, die an den Programmen in Haiti und auf den Philippinen beteiligt waren, Produkte für unterernährte Kinder anzufordern. Heute werden die Produkte in mehr als 100 Schulen, 10 Kliniken, 10 Waisenhäusern und fast 200 Nachbarschaftsprogrammen eingesetzt. Insgesamt sind es heute weltweit mehr als 300 Ernährungsprogramme – zusätzlich erhalten jährlich mehr als 300 Einzelpersonen die Unterstützung der RKF.

Während der “Mittleren Phase” der Stiftung standen finanzielle Mittel zur Verfügung, die den Bau von Mehrzweckgebäuden und einigen

Ernährungszentren ermöglichten. Zwischen 2007 und 2013 wurden sechs Gebäude gebaut und zwei Schulräume eingerichtet, um die lokale Verteilung von Reliv Now® for Kids zu gewährleisten. Jeder dieser Orte wurde für verschiedene Zwecke in den Gemeinden genutzt, aber unter den Menschen, die diese Gebäude besuchten war dies bekannt als der Ort, „an dem die Leute Schokolade verteilen“, an dem die Ernährungsqualität und das allgemeine Wohlbefinden der Kinder verbessert wird.

“Leider ist Ernährung heutzutage für manche Menschen ein Luxus. Wir sind der Meinung, dass jeder Mensch die Chance verdient, die Nahrung zu erhalten, die für ein gesundes und langes Leben notwendig ist. Die Arbeit der Stiftung hat sich seit mehr als 20 Jahren positiv auf das Leben vieler Menschen ausgewirkt. Daher ist es unser Ziel, auch in Zukunft so viele Menschen wie möglich zu unterstützen.”

Annie Campbell, RKF Director

So wie die Geschichte der Stiftung von unseren großzügigen Vertriebspartnern und regelmäßigen Spenden geprägt wurde, so liegt auch die Zukunft der Stiftung weiterhin in den Händen unserer Vertriebspartner! Wir - und die Kinder – zählen auf Sie, für die Zukunft der Kinder! Im Namen der Kinder und Familien, die im Laufe der Jahre von Ihren großzügigen Spenden profitieren konnten, möchten wir ein herzliches und überschwängliches “Danke schön!” aussprechen.



UNSERE GRÖSSTE ERFOLGSGESCHICHTE: Brix war zwei Jahre alt, als er von der RKF entdeckt wurde - er sah damals allerdings kaum älter als ein Jahr aus. Seine Mutter war eine Müllsammlerin und sein Vater ein Ananasbauer. Sie lebten zusammen in einer kleinen Baracke außerhalb von Cavite City, einer Stadt auf den Philippinen. Nach der täglichen Nahrungszufuhr von Reliv Now® for Kids lebt Brix nun mit seiner Familie in Mindoro, einer Insel auf den Philippinen, wo die Landwirtschaft stabil und ein gesunder Lebensstil möglich ist.

AUFSTIEGE

KIRSTIN ROSENZWEIG, KEY DIREKTORIN



Es war eine große Überraschung, dass ich nun den Titel "Key Direktor" trage. Um ehrlich zu sein, sind mir solche Titel auch nicht wichtig. Viel wichtiger ist mir, dass mein Umfeld vitalstoffmäßig bestens versorgt ist und da halten wir mit den phänomenalen Reliv-Produkten einen wahren Schatz in unseren Händen.

Ich hatte gar keine Stufen vor Augen, als ich mit dem Reliv Geschäft angefangen habe, sondern pflege stets mein bestes zu geben, jeden Tag. Immer mehr Menschen habe ich mit Reliv erreichen können und was mich ganz besonders freut: Es hat sich bei ihnen im täglichen Leben unglaublich viel zum Positiven gewandelt. Dafür bin ich sehr dankbar!

Ich möchte so viele Menschen wie irgend möglich für Reliv begeistern, weil ich davon überzeugt bin, dass diese Produkte nicht nur in der Lage sind, die Lebensqualität zu erhöhen und Menschen eine neue Perspektive zu geben, sondern, dass über Reliv noch viel Größeres auf Erden passieren kann. Wenn Menschen allgemein gut drauf sind, bin ich überzeugt, dass im Kleinen mehr Frieden verwirklicht werden kann. Wahrhaft Großes hat seinen Anfang im Kleinen, Unscheinbaren.

Das Wichtigste ist meines Erachtens, von Reliv und seinem wunderbaren Nutzen begeistert zu sein und das Potential zu erkennen, das sich in diesen gigantischen Produkten verbirgt. Der Erfolg kommt dann von selbst, und wie mein Fall zeigt, überraschend.

RAINER RÖDE, KEY DIREKTOR



Es ist ein gutes Gefühl in der relativ kurzen Zeit so viel erreicht zu haben. Ich habe, um diese Stufe zu erreichen, Personen aus allen Lebensbereichen und verschiedenen beruflichen Richtungen angesprochen. Meine Annahme, dass diese Menschen sowieso nicht mitmachen würden, habe ich verdrängt und mit meinen Kontakten eine telefonische Ansprache gehalten. Die Überwindung hat sich wirklich ausgezahlt. So stieg z. B. Kirstin Rosenzweig ein, die auf Anhieb bei Reliv im März den 1. Platz der Europa "Champion der Champions" belegt hat.

Ich möchte unbedingt dranbleiben, um mir damit eine finanzielle Ausgeglichenheit zu ermöglichen. Eine Berufsausbildung dauert zwei bis drei Jahre. Also habe ich mir gesagt, dass ich auch mindestens drei Jahre konsequent mit Reliv arbeiten werde. Wenn ich das tue, stellen sich zwangsläufig die Erfolge ein. Ich habe verschiedene Ziele vor Augen, diese können sich mit der Zeit allerdings ändern.

Das Fundament Ihres Erfolgs ist die eigene Begeisterung. Deshalb sollte man täglich Reliv Shakes trinken und sich selbst immer wieder sagen, "Es steht nicht auf meiner Stirn geschrieben, was ich da Gutes anzubieten habe!" Aus diesem Wissen heraus spreche ich bei jeder Gelegenheit Menschen an. Dies, frei nach dem Motto: „Je mehr Kontakte desto mehr Kontrakte!“ Wenn ich mit jemanden gesprochen habe, frage ich, ob die Person WhatsApp hat (das hat ja fast jeder) und lass mir die Handynummer geben. Wie es weiter geht kann man erahnen. Gehen Sie niemals mit dem Vorsatz los, Kontakte zu knüpfen. Das funktioniert so nicht! Ziehen Sie in die Welt hinaus, erkennen Sie die Chancen im Alltag und handeln Sie entsprechend.

ANETA BARBARA & WALDEMAR KWISDORF, KEY DIREKTOREN



Kurz gesagt: „Einfach großartig!“ Das Gefühl, für die harte Arbeit belohnt zu werden und die Anerkennung in Form von Boni, Titel und Reisen zu bekommen ist herrlich! Wir genießen es in vollen Zügen! Ausdauer, Selbstdisziplin, Planung und Lernbereitschaft sind unabdingbar!

Die enge Zusammenarbeit mit der Upline, der wöchentliche Besuch der BOM, sowie die Anwesenheit und Bereitschaft aktiv die MATS zu unterstützen, geben den Ansporn, am Ball zu bleiben und sich von negativen Einflüssen nicht hindern zu lassen. Als Krönung muss natürlich die Reliv Europa Konferenz genannt werden, bei der man Motivation pur tankt! Wir haben alles genutzt, was uns Reliv zur Verfügung gestellt hat!

Wir möchten, dass so viele Menschen wie nur möglich, dieses Produkt kennen- und schätzen lernen, weil es unbeschreiblich die Lebensqualität steigert! Davon sind wir persönlich überzeugt!

An dieser Stelle möchte ich auch nicht verschweigen, dass es mir der „Reliv Ring“, den man als Präsidential Direktor erhält, schon sehr angetan hat! Seien Sie lernbereit! Setzen Sie sich Ziele! Arbeiten Sie diszipliniert und mit dem Herzen! ...der Rest kommt automatisch!

BÉATRICE & ALAIN LE FAUCHEUR, SENIOR DIREKTOREN



Es ist sehr befriedigend für uns und unser Team, zu sehen, dass Reliv die harte Arbeit jedes Einzelnen zu schätzen weiß. Wir fühlen uns ermutigt, auch weiterhin auf dem Reliv-Pfad zu bleiben, um das Leben unserer Mitmenschen zu verändern und gleichzeitig unser Geschäft zu entwickeln.

Wir haben diese Stufe erreicht, indem wir mit möglichst vielen Menschen über Reliv gesprochen haben. In Lamballe haben wir eine Gründungsstadt ins Leben gerufen und dort Veranstaltungen organisiert, bei denen uns Reliv immer unterstützt und beigetragen hat. Die Teilnahme des Reliv Europa Teams und die Unterstützung der Ambassadeure waren für die Entwicklung unseres Unternehmens und unseres Teams von unschätzbarem Wert.

Wir blicken zuversichtlich in die Zukunft und sind sehr motiviert, da es Menschen gibt, die Reliv noch nicht kennen. Es liegt an uns, denjenigen, die sich finanzielle Sicherheit wünschen, diese ausgezeichnete Geschäftsmöglichkeit anzubieten. Es liegt in unserer Verantwortung, ihnen die Informationen zukommen zu lassen, die sie benötigen, um erfolgreich zu sein. Wir möchten unser Reliv Geschäft mit noch mehr Engagement fortsetzen, da wir wissen, wie Reliv seine Vertriebspartner ermutigt und unterstützt. Unsere Reise nach Sizilien beweist die Großzügigkeit dieses unglaublichen Unternehmens!

Wir ermutigen diejenigen, die ihr Reliv Geschäft aufbauen, stets Engagement an den Tag zu legen – sie werden nicht enttäuscht sein. Konsistenz zahlt sich aus und hilft den Menschen, ihre Ziele zu erreichen. Sie müssen vom Reliv System überzeugt sein. Haben Sie jemals von einer erfolgreichen Person bei Reliv gehört, die das System in Frage gestellt hat? Nein – es gibt sie nicht, da jeder erfolgreiche Reliv Vertriebspartner vom System überzeugt ist. Ihre Ausdauer und das System sind der Schlüssel zum Erfolg.

DER WEG ZUM PRÄSIDENTIAL DIREKTOR



Direktor

Erreichen: Bekommen Sie Ihren ersten Frontline MA.

Verdienen: Direktor Reversnadel, Overrides auf das Volumen, das von den „Level fünf MAs“ erzielt wurde.

Key Direktor

Erreichen: Overrides von £600/€700 in einem Monat oder ein monatliches Volumen von 20000 PGPV

Verdienen: KD Reversnadel, Anteil des weltweiten Bonus Pools – bis zu US\$500



Senior Direktor

Erreichen: Overrides von £1200/€1500 in einem Monat

Verdienen: SD Pin

Master Direktor

Erreichen: Overrides von £2300/€2800 in einem Monat

Verdienen: MD Pin, £1000/€1000 Bonuszahlung



Präsidential Direktor

Erreichen: Overrides von £4600/€5700 in einem Monat

Verdienen: PD Ring, Reise der Führungskräfte

ambassador sonderausgabe

meine geschichte

Andreas & Britta Bullmann

Wohnsitz: Schermbeck, Deutschland

Beruf: Fassadenberater und Hausfrau
Unabhängige Reliv Vertriebspartner

Reliv Programm: Reliv Classic, FibRestore, Innergize!

Familienzeit: Seitdem wir für Reliv tätig sind, hat unser Leben soviel an Lebensqualität gewonnen. Wir genießen es selber bestimmen zu können, wann, wie und wo wir arbeiten. Reliv hat es uns ermöglicht, als Familie viel Zeit miteinander zu verbringen. Es ist schön, den Tag mit einem gemeinsamen Frühstück anzufangen.

Etwas für die Zukunft schaffen: Wir freuen uns mit Reliv nicht nur etwas für heute aufgebaut zu haben, sondern auch für die Zukunft. Dieses Geschäft sichert uns auch im Alter ein Einkommen und kann zu dem an unsere Kinder weitergegeben werden. In ihren jungen Jahren, schätzen unsere Kinder Mandy, 23 Jahre und Nick, 26 Jahre, nicht nur das Reliv Geschäft sehr, sondern auch die Reliv Produkte. Im Reliv Geschäft zahlt sich jeder Einsatz aus, gesundheitlich und finanziell - nicht nur heute, sondern auch in der Zukunft.

Anne & Jean De Chassey

Wohnsitz: Asnières, Frankreich

Beruf: Anne ist Apothekerin und Jean ist ein privater Bauunternehmer innerhalb der Hotelbranche.

Reliv Programm: : Reliv Now, FibRestore, Innergize!

Geschäftswachstum: Ich (Anne) begann mein Reliv-Geschäft, als ich noch Studentin war. Ich wollte damit ein stetiges Einkommen verdienen, um eines Tages zwischen dieser Geschäftsgelegenheit oder einem regulär bezahlten Job wählen zu können. Ich arbeite Teilzeit und dank der großartigen Treffen, der Zusammenarbeit mit einem fantastischen Team, der echten Unterstützung und der ausgezeichneten Atmosphäre, ist mein Geschäft immer weitergewachsen. Es wurde ein Familienprojekt, als Jean sich mir im Jahr 2013 anschloss. Wir freuen uns, dass wir die Arbeit mit Reliv unserem Familienleben anpassen können. Hauptberuflich arbeiten wir in sehr unterschiedlichen Bereichen, daher schätzen wir es sehr, ein gemeinsames Arbeitsprojekt zu haben, das uns als Familie zusammenbringt.

Positive Auswirkung: Von Anfang an hat jeder in unserer Familie, einschließlich unserer kleinen Kinder, die Reliv Produkte konsumiert! Aus finanzieller Sicht hat sich Reliv wirklich positiv auf unser Leben ausgewirkt. Das Reliv Geschäft bietet uns eine willkommene Finanzspritze, die uns hilft eine gesicherte Zukunft aufbauen zu können. Die Arbeit, die wir die letzten Jahre in das Reliv Geschäft investiert haben, hat es uns ermöglicht Dinge zu tun, von denen wir früher nur träumen konnten – wir waren in der Lage uns ein Haus mit Garten für unsere Kinder zu kaufen! In Zukunft möchten wir noch mehr Flexibilität haben, damit wir ein noch besseres Gleichgewicht zwischen Familien- und Berufsleben finden und noch mehr Zeit mit unseren Kindern verbringen können.

Jason Gregory

Wohnsitz: Waltham Abbey, Vereinigtes Königreich

Beruf: Unabhängiger Reliv Vertriebspartner

Reliv Programm: Reliv Now, Innergize!, FibRestore, LunaRich C

Familienzeit: Reliv hat das Leben meiner ganzen Familie verändert. Meine Kinder mussten nie die Erfahrung machen, einen Vater zu haben, der morgens in aller Frühe das Haus verlässt, um zur Arbeit zu gehen und erst spät abends zurückkommt, wenn sie bereits im Bett liegen. Sie haben immer gewusst, dass Papa von zu Hause aus arbeitet, die Schulrunde macht und zu ihren Veranstaltungen geht. Das ist unbezahlbar – verlorene Zeit bekommt man nie wieder zurück. Die Möglichkeit, ein Residualeinkommen zu verdienen und anderen Menschen zu helfen, dasselbe zu erreichen, ist ein unglaubliches Gefühl. Die Tatsache, dass mein Einkommen später auf meine Kinder übertragbar ist, erlaubt es mir, ein Erbe für sie aufzubauen.

Reisen: Reliv hat mir ein erfolgreiches und erfülltes Leben vermittelt. Ich habe die Möglichkeit mehr zu reisen als je zuvor und dabei verschiedene Kulturen kennenzulernen. Es hat mir wahrlich die Augen geöffnet, wohin man überall auf dieser Welt reisen kann.

Zukünftige Ziele: In der Zukunft möchte ich noch mehr Menschen helfen, persönliche, finanzielle und berufliche Freiheiten in ihrem Leben zu erlangen. Ich möchte mein Team global mit einer noch stärkeren Führung erweitern, um in absehbarer Zukunft ein sechsstelliges Monatseinkommen zu verdienen. Mit der Geschäftsgelegenheit die uns geboten wird, ist dieses Ziel erreichbar.



meine geschichte



Andreas & Nadja Reinold

Wohnort: Salzkammergut, Österreich

Beruf: Unabhängige Reliv Vertriebspartner

Reliv Programm: Reliv Classic, Innergize!, FibRestore

Ein großartiger Lebensstil: Reliv war für uns ein Ausweg aus dem alltäglichen Hamsterrad. Wir lieben es, dass wir ein ausgewogenes Verhältnis zwischen Berufs- und Privatleben führen können – wir haben die WAHL, wie wir uns unsere Zeit einteilen möchten. Wir lieben unsere Mitmenschen und wir lieben unseren Job – es ist eine wahre Freude anderen dabei zu helfen, IHRE Lebensumstände zu verbessern. Zusätzlich zu der lohnenden Arbeit, führen wir einen großartigen Lebensstil. Wir unterrichten unsere Kinder zu Hause, essen drei Mal täglich zusammen, können viel Zeit mit unserer Familie verbringen, uns unserem Glauben widmen und dabei gleichzeitig diesen wundervollen Planeten erkunden. Dank Reliv können wir mehrere Monate des Jahres in Spanien, Afrika und an anderen Orten, die uns und unsere Kinder inspirieren, verbringen.

Die Gelegenheit teilen: Wir sind seit 17 Jahren glücklich verheiratet und haben zwei wundervolle Jungs. Reliv ist für uns keine Arbeit - es ist ein lohnendes Familienprojekt. Wir sind Präsidial Bronze Ambassadors und wissen es sehr zu schätzen, dass wir die Möglichkeit haben, uns täglich persönlich weiterzuentwickeln, während wir mit anderen Menschen zusammenarbeiten können. Reliv hat uns gezeigt, wie wir uns ein Leben aufbauen können, dem wir nicht entfliehen müssen. Wir widmen unsere Zukunft der weltweiten Verbreitung dieser großartigen Möglichkeit.



finanziell unabhängig. Dank der Flexibilität meiner Arbeit und dem stetigen Einkommen habe ich die Möglichkeit für meine Kinder da zu sein. Ich kann ihnen bei den Hausaufgaben helfen und an ihren Freizeitaktivitäten teilnehmen. Ich hatte die Möglichkeit mich persönlich weiterzuentwickeln und an meinen Menschenkenntnissen zu arbeiten. Ich habe mich beruflich weiterentwickelt und ich arbeite mit einem Team zusammen, das sich gegenseitig unterstützt. Mein Wissen, mit anderen Vertriebspartnern teilen zu können, ist eine echte Bereicherung für mich. Wir hatten das Glück, in Toulouse eine Gründungsstadt aufbauen zu können. Der Vorstandsvorsitzende von Reliv Europa, Eric Vill und die Ambassadors, die in Paris leben, besuchen uns regelmäßig. All dies hat uns geholfen, kontinuierlich Fortschritte zu machen, uns zu verbessern und immer neue Leute zu finden!

Mit Reliv reisen: Da man mit Reliv die Möglichkeit hat, weltweit zu reisen, ist es mein Traum, mit meiner Familie für zwei Monate nach Australien zu gehen, um eine sehr gute Freundin zu treffen, die dort lebt. Gerne unsere Kinder in Australien unterrichten und mehr über das australische Reliv System erfahren! Mit Reliv sind wir auf die Bahamas, nach Teneriffa und Stratford-upon-Avon in England gereist. Ohne Reliv hätten wir einfach nicht die Mittel gehabt, um an diese Orte zu reisen. Wir werden diese wundervollen Erinnerungen immer zu schätzen wissen.

Etienne & Noella Van Huffel

Wohnsitz: Saalfelden, Österreich

Beruf: Pensionisten und unabhängige Reliv Vertriebspartner

Reliv Programm: Reliv Classic, FibRestore, Innergize!, Reliv Now for Kids

Verbesserter Lebensstil: Wir fühlen uns großartig und sind sehr dankbar, dass Reliv ein Teil unseres Lebens ist. Wir werden die Reliv Produkte auch in Zukunft mit Begeisterung zu uns nehmen und sie unseren Mitmenschen vorstellen. Ein Teil von Reliv zu sein, hat sich wirklich positiv auf unseren Lebensstil ausgewirkt. Wir können Länder besuchen, die für uns unter normalen Umständen unerschaffbar gewesen wären.

Finanzielle Unabhängigkeit: Wir lernen ständig neue Leute kennen und helfen ihnen, die positiven Dinge zu erleben, die Reliv zu bieten hat. Das wirkt sich auch positiv auf unser Leben aus – anderen zu helfen, ermöglicht es uns einen besseren Lebensstil zu führen. Reliv gibt uns finanzielle Sicherheit, sodass wir uns in dieser Hinsicht keine Sorgen machen müssen!



Eglantine & Joseph Lerolle

Zuhause: Toulouse, Frankreich

Derzeit: Joseph ist ein Netzwerkadministrator und Eglantine ist eine unabhängige Reliv Vertriebspartnerin.

Reliv Programm: Reliv Now, Reliv Classic, FibRestore, Innergize!, Reliv Now for Kids, LunaRich C

Ernährung für die Familie: Als Familie nehmen wir alle sehr gerne die Produkte – Joseph, unsere drei Kinder und ich (Eglantine) nehmen alle Reliv Europa Produkte!

Konsistente Entwicklung: Ich arbeite seit acht Jahren mit Reliv zusammen und bin nun

Teilnahmezeitraum: 1. Juli - 31. Dezember 2018

Verdienen Sie sich mit unserer "Bingo" Promotion eine Traumreise nach Skandinavien! Sichern Sie sich ein "Volles Haus" auf Ihrer Bingo-Karte, indem Sie alle Teilnahmebedingungen erfüllen. Genießen Sie die wunderschöne Landschaft dieses schneebedeckten, einzigartigen und schönen Reiseziels!

Besuchen Sie unsere Webseite, um Ihre Bingokarte herunterzuladen!

B I N G O



Reliv Europe Limited
Unit 10
Colemeadow Road
North Moons Moat
Redditch
Worcestershire
B98 9PB
United Kingdom
reliv.de

schließen sie sich uns an!



mitwirkende

chefredakteurinnen

Dominique Vill
Frances Webb

redaktionsleiter

Mark Malott

beitragende verfasserrinnen

Kim Monk
Frances Webb
Lisa Schwarz
Dominique Vill

übersetzerinnen

Lisa Schwarz
Sarah Müller

grafikdesignerinnen

Lesli Schmitt

Um mehr über Reliv zu erfahren, kontaktieren Sie bitte die Person die Ihnen das Magazin überreicht hat oder besuchen Sie reliv.de

©2018 Reliv International, Inc.