

# lifestyle

ERNÄHRUNG LEICHT GEMACHT, **ERFÜLLTER LEBEN.**



# Hallo.

Wir befinden uns bereits im dritten Monat des Jahres 2018 – vier Reliv Europa Kick-Off- Veranstaltungen liegen hinter uns und die Dynamik für ein erfolgreiches Jahr ist in vollem Gange. Zunächst möchte ich allen danken, die an den “Kick-Off“-Veranstaltungen teilgenommen und eine großartige Atmosphäre geschaffen haben. Ich möchte allen Vertriebspartnern gratulieren, die Workshops präsentiert haben - sie waren inhaltlich und von der Präsentation her wirklich erstklassig. Es war ein toller Start in das Jahr 2018.

Sie kennen nun das Reise- und Bonus-Anreiz-Programm für das kommende Jahr und ich muss sagen, dass das Feedback und die Reaktionen, die Begeisterung und die Überzeugung darauf zurückzuführen sind, dass für jeden etwas dabei ist. Wir haben die Möglichkeit, gemeinsam nach Sizilien, Skandinavien und Dubai zu reisen und ich denke, dass einige von Ihnen sogar alle drei Reisen gewinnen könnten. Erster Stopp: Sizilien – wir können uns schon jetzt auf ein fabelhaftes Reliv Europa Beisammensein freuen. Wir sehen uns dort! Nicht zu vergessen, das Millionärs-Wochenende. Im luxuriösen Hoar Cross Hall Spa Hotel im Herzen Englands können Sie nun zwei Übernachtungen genießen. Des Weiteren haben wir auch die „Champion der Champions“ Auszeichnung und die „Am Erfolg teilhaben“ Promotion, um Sie mit großen Bargeldboni belohnen zu können. Es gibt aber noch viel mehr wonach Sie streben können.

Ich bin überzeugt, dass wir dank Ihrer Energie und Ihrem Engagement im Jahr 2018 etwas Großartiges erreichen können. Meiner Meinung nach, haben wir die besten Vertriebspartner innerhalb der Reliv-Welt. Mit dem Ambassadors und Presidential Direktoren Team, stehen Ihnen die besten Führungskräfte zur Verfügung – wir hoffen, dieses Team zu erweitern. Wir werden uns den Herausforderungen stellen müssen, aber ich glaube wirklich von ganzem Herzen, dass wir eine Gruppe von Vertriebspartnern haben, die in der Lage sind, jede Herausforderung zu meistern. Wir werden in der Reliv-Welt noch nie dagewesene Maßstäbe setzen. Davon bin ich überzeugt! Jetzt liegt es an Ihnen, an sich selbst zu glauben.

Lassen Sie uns zusammenarbeiten – als Upline, Downline, Unternehmensführung, Frau, Mann – jeder von uns. Lassen Sie uns auf unsere individuellen und Gruppenziele hinarbeiten und uns dabei gegenseitig ermutigen, um somit noch mehr zu bewegen und einen Unterschied im Leben weiterer Menschen zu machen.

Ich bin sehr gespannt auf das, was wir 2018 erreichen werden. Ich habe es früher schon gesagt und werde es auch weiterhin sagen: „Sie sind die besten Vertriebspartner, mit denen ich während meiner 38-jährigen beruflichen Laufbahn innerhalb dieser Branche zusammenarbeiten durfte – es ist mir eine Ehre an Ihrer Seite zu arbeiten! ABER...es hat noch keiner von uns, einschließlich mir, sein volles Potenzial erreicht. 2018 ist unser Jahr, um dieses Potenzial zu erfüllen – lassen Sie uns umgehend damit beginnen...wir sehen uns auf Sizilien!

Ciao!

Stolz, Ihr Vorsitzender zu sein,

Eric



Eric Vill

- 04** Mit Reliv den Traum vom Leben eines Millionärs verwirklichen
- 06** Übertragen Sie Ihre Begeisterung - mit der erfolgreichen Planung von Sonderveranstaltungen!
- 08** Reliv Europa Shine Konferenz
- 10** Wellness: Eine Goldmine für Direktverkäufer
- 12** Warum Trainingspartner so wichtig sind

# Inhalt.



// Vorstandsvorsitzender

- 14** Reliv Athletik
- 16** Reliv Kalogris Stiftung Update
- 18** Champagner-Moment
- 20** Aufstiege
- 22** Meine Geschichte

Die Aussagen in diesem Magazin sind nicht von der Food and Drug Administration ausgewertet worden. Die persönlichen Testimonials reflektieren die individuellen Erfahrungen der unabhängigen Vertriebspartner und müssen nicht zwangsläufig dem entsprechen was Sie erfahren können. Reliv Produkte sind nicht dafür entwickelt worden Krankheiten zu diagnostizieren, zu behandeln, zu heilen oder diesen vorzubeugen.

Wie jedes Geschäft, welches unabhängig betrieben wird, benötigt es eine Menge harter Arbeit und Hingabe um erfolgreich zu sein. Die Personen, die in diesem Magazin vorgestellt werden, bieten einen kleinen Einblick in ihren Lebensstil und den wirtschaftlichen Vorteil den sie durch den Vertrieb der Reliv Produkte erfahren haben. Ihr Erfolg ist auf ihre eigenen Fähigkeiten und Anstrengungen zurückzuführen. Die hier gedruckten Erfahrungen sind lediglich Beispiele und können nicht als Garantie oder Durchschnittswert angesehen werden.



# MIT RELIV DEN TRAUM VOM LEBEN EINES MILLIONÄRS VERWIRKLICHEN

Bei Reliv Europa verwöhnen wir unsere Vertriebspartner gerne mit den exklusivsten und luxuriösesten Erlebnissen und belohnen sie damit für ihre harte Arbeit. Ein Millionärs-Wochenende im „Hoar Cross Hall Wellness Hotel“ zeugt von Exklusivität und purem Luxus. Hier sind einige Bilder und Rückmeldungen von denjenigen, die sich diese traumhafte Reise verdient haben!



Ich war unendlich dankbar für die erstklassige Behandlung, den kostenlosen Aufenthalt und der Gewissheit, dass ein Abstecher im Wellnessbereich zeitlich nicht begrenzt war! Die anderen Vertriebspartner verbreiteten richtig gute Laune und ich bin so glücklich, dass wir Zeit mit ihnen verbringen konnten. Mein Mann und ich hatten eine wunderbare Zeit und wir wurden sehr verwöhnt!

**Elisabeth & Matthew Martin**



Was wir persönlich an Reliv-Reisen lieben, sind die außergewöhnlichen und unvergesslichen Erinnerungen. Reliv lädt Sie ein, Orte zu besuchen, an denen Sie noch nie gewesen sind, und lässt Sie Dinge erleben, die Sie ohne Reliv niemals erleben würden. Wer würde z.B. auf die Idee kommen eine Limousine zu buchen, um Sie vom Flughafen abzuholen oder ein Hotelzimmer zu reservieren, das eher wie ein kleines Apartment aussieht, inklusive Whirlpool im Badezimmer? Reliv macht all diese Dinge und noch vieles mehr möglich. Dank der erstklassigen Betreuung fühlen Sie sich wie ein Ehrengast. Auf dieser Reise genossen wir vor allem die wunderschöne Anlage, das luxuriöse Ambiente und das Beisammensein mit positiven Reliv Leuten. Vielen Dank für die außergewöhnlichen Erinnerungen!

**Nadja & Andreas Reinold**



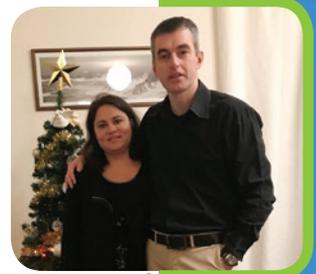
Wir haben während des Millionärs-Wochenendes eine wundervolle Zeit verbracht! Reliv ist eine großzügige Firma, die Vertriebspartner für ihren Geschäftsaufbau belohnt. Besonders geschätzt habe ich den Wellnessbereich und die luxuriöse Anlage. Was ich allerdings noch mehr zu schätzen wusste, waren die gestärkten Beziehungen! Die Sektion mit den „Dream Boards - Traumtafeln“ hat mir die Augen für neue Dinge geöffnet: Es lohnt sich, zu träumen! Wir haben gesehen, dass Träume für viele der dort anwesenden Vertriebspartner wahr geworden sind. Ich konnte mein Selbstvertrauen erweitern und meine Leidenschaft anderen Menschen zu helfen, stärken. Es half mir auch, dankbar für all die Dinge zu sein, die wir durch unseren bereits existierenden geschäftlichen Erfolg erreicht haben!

**Shelby & Dan Hill**



Wir waren sehr überrascht, das Millionärs-Wochenende im Hoar Cross Hall gewonnen zu haben. Früher wurde uns von unserer Upline gesagt: „Eines Tages werden auch Sie gewinnen“, aber wir hätten es nie für möglich gehalten, dass es tatsächlich passieren würde. Endlich konnten wir uns entspannen und einige Auszeiten mit anderen Reliv Vertriebspartnern genießen! Das Schlagwort für die zwei Tage war „GENIEßEN“ und das haben wir getan. Wir haben die Zeit in der luxuriösen Anlage, den Wellnessbereich und die Zeit mit den anderen Reliv Vertriebspartnern und Ambassadors wahrlich genossen. Sie sollten niemals aufgeben. Mit Reliv hat jeder die Möglichkeit seine Ziele zu erreichen – so wie wir. Nochmals vielen Dank für alles!

**Arnaud Lecuyer & Marie Dhellemmes**





---

# ÜBERTRAGEN SIE IHRE BEGEISTERUNG - MIT DER ERFOLGREICHEN PLANUNG VON SONDERVERANSTALTUNGEN!

Verfasst von Präsidial Bronze Ambassadors **Andreas & Nadja Reinold**

---

WOCHE für WOCHE organisieren wir in unseren Reliv-Gründungsstädten Veranstaltungen, die den Menschen helfen ihr Leben zu verändern. Veranstaltungen, die weit mehr wert sind als Prospekte oder Werbung, weil sie reale Beispiele zeigen. Was beabsichtigen wir, wenn wir Sonderveranstaltungen planen?

## Warum sind Sonderveranstaltungen so effektiv?

- Sie geben uns Gelegenheit, auf neue Menschen zuzugehen
- Sie können Personen einladen, die bereits von Reliv wissen, aber bisher noch nicht soweit waren, um ihr Leben zu verändern
- Um die Reliv Geschäftsgelegenheit zu entfachen, können Sie mit Menschen in Kontakt treten, die bereits mit den Produkten vertraut sind,
- oder mit Vertriebspartnern, die bisher nur ihren Eigenverbrauch gedeckt haben.

## Was muss ich bei der Planung alles beachten?

**WO?** Am besten planen Sie Sonderveranstaltungen in bestehenden Reliv-Städten, wo alle dort ansässigen Vertriebspartner ihre Interessenten einladen können. Wenn in Ihrer Region noch keine regelmäßigen Meetings stattfinden und Sie von Reliv richtig begeistert sind, dann könnte eine Sonderveranstaltung der Startschuss sein.

**BEDENKEN SIE:** Wenn Sie eine Lokalität aussuchen, dann sollte diese nicht zu groß sein. Es ist besser einen kleineren Saal völlig auszufüllen, als einen sehr großen Saal nur zur Hälfte.

**WANN?** Wählen Sie einen Zeitpunkt der für die meisten Vertriebspartner gut zu erreichen ist und eine Uhrzeit, die es vielen Gästen möglich macht zu kommen.

**WER?** Laden Sie erfahrene Vertriebspartner als Spezialgäste ein, die aus ihrem reichen Erfahrungsschatz mit Reliv berichten können – so können Sie Vertriebspartner und neue Interessenten gleichermaßen begeistern.



Informieren Sie alle Vertriebspartner rechtzeitig über eine anstehende Veranstaltung. Bei „Kick-Off-Events“ im Januar zum Beispiel lohnt es sich „Ehregäste oder besondere Elemente“ aus dem Programm im Vorhinein bekannt zu geben – damit alle genau wissen was sie erwartet und sie gezielt Menschen dazu einladen können. Vielleicht bereiten Sie auch schriftliche Einladungen vor, die einen Überblick über das spannende Programm geben.

**TIPP:** Organisieren Sie gegebenenfalls „3-way-calls – 3-Wege-Anrufe“ und Telefonkonferenzen, um das Interesse von Kunden und Vertriebspartnern zu wecken.

## LASSEN SIE IHR TEAM EIN TEIL DAVON SEIN!

Sonderveranstaltungen sind nicht nur für neue Leute da, sondern auch eine wunderbare Gelegenheit, um mit Ihrem bestehenden Team zusammenzuarbeiten. Bitten Sie Vertriebspartner Ihnen bei der Organisation dieser unvergesslichen Erlebnisse zu helfen. Stellen Sie auch die einzelnen Programmpunkte so zusammen, dass so viele Vertriebspartner wie möglich daran teilhaben können. Jeder hat seine ganz persönlichen Stärken – finden Sie kleinere oder größere Gelegenheiten, wo jeder das zeigen kann was in ihm steckt und helfen Sie Menschen über sich hinauszuwachsen! Dann wird jeder Ihrer Sonderveranstaltungen zu einem unvergesslichen Erlebnis! Gut geplante Sonderveranstaltungen begeistern, und entzünden in vielen Menschen das, was in Ihnen selber brennt!

# SHH

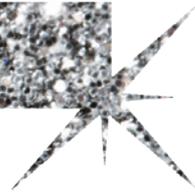
**13. & 14. OKTOBER 2017**

**NEWPORT BAY CLUB HOTEL, DISNEYLAND PARIS**

Es war ein sagenhaftes Erlebnis, die vierfachen Präsidential Platin Ambassadore Joe und Carol Felger aus Amerika auf unserer Konferenz begrüßen zu dürfen. Wir freuen uns immer wieder, über die Teilnahme von Vertriebspartnern aus aller Welt!

Während unserer 2017 Reliv Europa Konferenz hatten wir einige der bis dato besten Workshops und Redner. Es gibt nichts wertvolleres für Ihr Unternehmen, als die Informationen und Kenntnisse, die Sie während einer Reliv Europa Konferenz erhalten.

# NE



Wir hatten während der Reliv Europa 2017 „Shine“ Konferenz eine wirklich großartige Zeit. Hier sind einige Höhepunkte vom Konferenzwochenende!

Mittlerweile ist unsere Konferenzabschlussparty innerhalb der Reliv-Welt renommiert! Sie ist der krönende Abschluss. Jeder bekommt die Möglichkeit, sich miteinander kurzzuschließen und jede Menge Spaß zu haben!

## BITTE MERKEN SIE SICH DIESEN TERMIN VOR!

**30. Jahre Reliv – Reliv Europa  
Konferenz**

5.- 6. Oktober 2018

Newport Bay Club Hotel

Disneyland Paris



A man with short grey hair, wearing a black button-down shirt and dark trousers, stands in a professional studio. He is smiling and looking towards the camera. The studio is equipped with various lighting fixtures, including a boom microphone hanging from above, a large circular softbox light to the right, and a large white reflector panel on the left. The background is a plain, light-colored wall. The floor is a light grey color, and there are some red markings on it near the man's feet.

Jetzt ist der ideale Zeitpunkt, um bei Reliv als Vertriebspartner einzusteigen. Lassen Sie mich zunächst sagen, dass ich bereits seit 1989 ein aktiver Vertriebspartner bin. Ich habe mir einen Lebensstil geschaffen, von dem ich früher nur träumen konnte. Ich fühle mich besser denn je und ich habe Tausenden von Menschen geholfen, ebenfalls Ihre Träume zu verwirklichen. Ich bin um die Welt gereist und habe dabei Hunderte von Freundschaften geschlossen. Des Weiteren habe ich mich persönlich weiterentwickelt. Mit Reliv konnte ich mir die Freiheit nehmen, all diese Dinge zu erreichen. Das klingt doch nach Spaß, oder? Also, dann nichts wie los, verwirklichen auch Sie Ihre Träume.

**Tom Pinnock**

Geschäftsführender Vorsitzender des Vertriebs bei Reliv International

# wellness

## Eine Goldmine für Direktverkäufer

Laut dem „Global Wellness Institute“ ist Wellness die neue Trillionen-Dollar-Industrie. Das sind Trillionen mit einem „T“. Für uns ist das natürlich optimal, da wir uns weltweit dem Wohlbefinden der Menschheit verschrieben haben. „Nährt unsere Welt“, ist in der Tat unsere Mission. Die Zukunftsaussichten im Wellnessbereich könnten daher wirklich nicht besser sein!

### Umfrage bestätigt

Die Statistiken der „Direct Selling Association“ (ein US-Direktvertriebsverband) aus dem Jahr 2016 zeigen, dass der Bereich Wellness das am schnellsten wachsende Segment der Branche ist und dass das Wachstum weiter anhalten wird. Im Jahr 2016 stieg diese Zahl auf 12,41 Milliarden US-Dollar! Woran liegt das? Courtney Roush von „Direct Selling News“ hatte Folgendes zu sagen:

“Unter allen Direktvertriebsfirmen verzeichnet der Wellnessbereich den höchsten Produktabsatz. Dieses Wachstum wird vor allem durch die Adipositasepidemie angekurbelt, wobei fast ein Drittel der Weltbevölkerung adipös oder übergewichtig ist.“

Man könnte schon fast davon ausgehen, dass, durch die Gewichtszunahme der Menschen, der Bedarf an Reliv ebenfalls zunimmt. Oder, wir müssen uns mehr bewegen, uns bewusster ernähren und jeden Tag unser Reliv nehmen – diese Ansicht vertrete ich seit 28 Jahren.

Es ist offensichtlich: Menschen jeden Alters haben das Bedürfnis ein längeres und gesünderes Leben

zu führen. Es wenden sich daher immer mehr von ihnen an Direktvertriebsunternehmen – sie bekommen dort die notwendige Unterstützung. Darüber hinaus erleichtern neue Anwendungsmöglichkeiten der Handys, neue Technologien und soziale Medien den Vertriebspartnern die Kommunikation mit Kunden und potenziellen Geschäftspartnern. Sie haben heute mehr Möglichkeiten als je zuvor, um mit Ihren Interessenten in Kontakt zu treten! Daher ist es heutzutage erheblich einfacher, Ihr Geschäft zu erweitern.

Einfach ausgedrückt; es machen monatlich Hunderte von neuen Personen bei Reliv mit, um positive Veränderungen an ihrer Lebensweise vorzunehmen und die Hilfsmittel zu nutzen, die es Unternehmern erleichtern, Menschen wie nie zuvor miteinander zu verbinden, zu schulen und zu halten. Man könnte meinen, es handelt sich hierbei um den perfekten „Reliv-Ansturm“.

In der Tat hat sich viel verändert, seit ich mein Geschäft vor Jahren begonnen habe, und ich könnte darüber nicht glücklicher sein. Heute haben Vertriebspartner ihre eigenen Webseiten und Profile auf den sozialen Medien. Sie verwenden E-Mails, SMS, Handys, Laptops und Tablets, um Produkte zu bestellen, Videos zu zeigen, Podcasts zu hören und mit den Menschen in ihren Netzwerken zu kommunizieren. Es ist offensichtlich, wie die Hilfsmittel der modernen Welt direkt in die Hände derjenigen spielen, die den Wunsch haben, ein weltweites Vertriebsnetz aufzubauen. Bei Reliv werden wir nicht nur die Veränderungen in unserer Branche begrüßen, sondern auch den Weg weisen.

**Schließen Sie sich uns an, während wir weltweit eine beispielhafte Wellness schaffen!**



“Wir müssen uns mehr bewegen, bewusster ernähren und jeden Tag unser Reliv nehmen.“



# Warum Trainingspartner so wichtig sind



von Reliv Produkt Marketing Spezialistin **Tina Van Horn**



Ich bevorzuge es morgens zu trainieren, denn dann habe ich am meisten Energie und es ist die einzige Zeit des Tages in der ich die Zeit finde Sport zu machen. Sie könnten annehmen, dass ich aus dem Bett springe und meine Laufschuhe schnappe, sobald mein Wecker um 04:30 Uhr ertönt. Dem ist allerdings nicht so.

Für gewöhnlich suche ich mürrisch nach der Schlummertaste und mein Gehirn versucht zu verarbeiten, warum ich so früh aufstehe. An dieser Stelle versuche ich herauszufinden, wie ich später ein Workout hineinzwängen kann und hoffe insgeheim auf eine Nachricht von Sara, meiner Trainingspartnerin, dass sie es nicht zum Lauf schafft. Ich täusche mich gewaltig – später habe ich keine Zeit und Sara sagt NIE ab. Um ehrlich zu sein bin ich genauso. Das ist das Schöne daran eine/n Trainingspartner/in zu haben – Motivation und Verantwortung.

### **Wie ich meine Trainingspartnerin getroffen habe**

Sara und ich haben uns vor 12 Jahren bei einem lokalem 5 km Lauf getroffen. Damals haben wir uns kaum gekannt, aber während der nächsten Jahre haben wir uns immer mal wieder bei Läufen getroffen und sind buchstäblich ineinander gerannt, wenn wir in der Stadt unterwegs waren. Vor ca. 7 Jahren haben wir angefangen zusammen zu laufen. Mittlerweile sind wir tausende von Kilometer zusammengerannt und trainieren drei bis vier mal in der Woche. Sie ist nicht nur meine Trainingspartnerin, sondern auch eine sehr enge Freundin. Es war die Leidenschaft zum Sport, die uns zusammengebracht hat.

### **Die Macht der gegenseitigen Unterstützung**

Verschiedene Forschungsstudien haben bewiesen, was wir schon längst wissen - soziale Unterstützung ist eine leistungsstarke Motivation, wenn es darum geht einen regelmäßigen Trainingsplan zu erstellen und seine Fitnessziele zu erreichen. Statistiken deuten an, dass, wenn Sie mit einem Partner oder in einer Gruppe trainieren, nicht nur härter und länger trainieren, sondern auch mehr Kalorien verbrennen. Eine Studie, die an der Universität von Indiana durchgeführt wurde, beweist, dass beim Trainieren mit einem Partner die Abbruchquote zurückgegangen ist, gegenüber denjenigen die allein trainieren.

Die meisten Gesundheits- und Fitnessfachkräfte bestätigen die Wichtigkeit der gemeinsamen Unterstützung, wenn es darum geht langanhaltende Gesundheits- und Fitnesserfolge zu schaffen. Sie sollten definitiv bessere Resultate erzielen, wenn Sie ein Netzwerk von Leuten aufbauen, die gemeinsame Gesundheitsziele und Interessen haben, es sei denn Sie sind von Natur aus hochmotiviert und/ oder haben eine introvertierte Persönlichkeit.

Gesundheit und Fitness ist eine Teamaktivität. Ihr Trainingspartner ist dort draußen. Die Chancen stehen gut, dass dieser auch nach Ihnen sucht.

Also legen Sie los, binden Sie Ihre Sportschuhe und schließen Sie neue Freundschaften. Das machen wir hier bei Reliv genauso – wir schließen neue Freundschaften und genießen einen gesunden Lebensstil mit Ernährungsprodukten!

## ANNIKA DRAZEK

**Sport:**  
Bobrennen

**Soziale Netzwerke:**  
[www.facebook.com/AnniDrazek](https://www.facebook.com/AnniDrazek)  
[www.instagram.com/force1104](https://www.instagram.com/force1104)



## AXEL KEMPF

**Sport:**  
Kajakspport

**Soziale Netzwerke:**  
[www.facebook.com/axelkempfkayak](https://www.facebook.com/axelkempfkayak)  
[www.instagram.com/kempfaxel](https://www.instagram.com/kempfaxel)



## GUILLAUME PIRON

**Sport:**  
Rugby

**Soziale Netzwerke:**  
[www.facebook.com/Guillaume-Piron-Fan-Club-Officiel-133554483383300/](https://www.facebook.com/Guillaume-Piron-Fan-Club-Officiel-133554483383300/)  
[www.instagram.com/piiren](https://www.instagram.com/piiren)  
[www.facebook.com/ColomiersRugbyOfficiel](https://www.facebook.com/ColomiersRugbyOfficiel)



## CORENTIN ANGOT

**Sport:**  
Bogenschießen

**Soziale Netzwerke:**  
[www.instagram.com/corentin\\_angot](https://www.instagram.com/corentin_angot)



# RELIV

Das Reliv Athletik Team wurde 2013 gegründet und hat sich seitdem kontinuierlich weiterentwickelt. Seit unserer letzten Lifestyle-Ausgabe haben wir zwei neue großartige Mitglieder in das expandierende Team aufgenommen. Lesen Sie ihre Geschichten und vergessen Sie nicht, unseren Athleten in den Sozialen Netzwerken zu folgen!



## DELFINA GASPARI

**Sport:**  
Hockey

**Soziale Netzwerke:**  
[www.instagram.com/delfinagaspari](https://www.instagram.com/delfinagaspari)  
[www.facebook.com/SaintGermainHockeyClub](https://www.facebook.com/SaintGermainHockeyClub)  
[www.instagram.com/1f\\_sghc](https://www.instagram.com/1f_sghc)  
[www.twitter.com/StGerHockey](https://www.twitter.com/StGerHockey)

**Reliv Programm:**  
Reliv Now, Innergize!

**Bislang größter Erfolg:**  
Das französische Team der U21-Nationalmannschaft bei der Weltmeisterschaft 2016 zu vertreten.

**Was für ein Gefühl ist es, ein Teil von Reliv Athletik zu sein?**

Es ist eine Ehre, Teil des Teams zu sein. Ich weiß, wie wichtig eine gute Ernährung für Sportler ist, und ich hoffe, auf diese Weise ein gutes Beispiel zu setzen.

**Bevorstehende sportliche Veranstaltungen?**

Französische Meisterschaften für Elite Clubs für Indoor- und Outdoor-Hockey.

**Was ist dein Hauptziel für die Zukunft?**

Ohne Zweifel Frankreich bei den „Olympischen Spielen 2024“ in Paris zu repräsentieren!

*Alle Ansichten, die auf den Profilen der Sozialen Medien ihrer Teams ausgedrückt werden, sind ihre eigene Meinung und beeinflussen nicht die Ansichten von Reliv.*



## MORY DIAWARA

**Sport:**  
Handball

**Soziale Netzwerke:**  
[www.facebook.com/gfcahand](http://www.facebook.com/gfcahand)

**Reliv Programm:**  
Reliv Now, Innergize!, LunaRich C

**Bislang größter Erfolg:**  
2. Division Französischer Meister mit der GFCA und der 5. Platz beim African Nations Cup für Senegal.

**Was für ein Gefühl ist es, ein Teil von Reliv Athletik zu sein?**

Ich habe während der Konferenz und an Hand des Reliv-Athletik-Programms, einige großartige Leute kennengelernt. Wir möchten gemeinsam mit Reliv Athletik vorankommen, um unsere eigenen Ziele zu verwirklichen.

**Bevorstehende sportliche Veranstaltungen?**

Das hängt von den Ergebnissen der Spiele ab, an denen ich teilnehme. Wenn diese gut verlaufen, habe ich ein produktives Jahr vor mir!

**Was ist dein Hauptziel für die Zukunft?**

Ein gutes allgemeines Wohlbefinden und in Zukunft auch weiterhin erfolgreich zu sein.

Vergessen Sie nicht, den offiziellen Sozialen Netzwerken von Reliv Athletik zu folgen, um mit den Aktivitäten des Teams auf dem Laufenden zu bleiben!

[www.facebook.com/relivathletic](http://www.facebook.com/relivathletic)

[www.instagram.com/relivathletic](http://www.instagram.com/relivathletic)

# ATHLETIK



## LAURA GLÄSNER

**Sport:**  
Leichtathletik

**Soziale Netzwerke:**  
[www.instagram.com/laura\\_glaesner](http://www.instagram.com/laura_glaesner)



## JÉRÉMIE MION

**Sport:**  
Segeln

**Soziale Netzwerke:**  
[www.facebook.com/PeponnetMion](http://www.facebook.com/PeponnetMion)  
[www.instagram.com/jeremie.mion](http://www.instagram.com/jeremie.mion)  
[www.twitter.com/Jeremiemion](http://www.twitter.com/Jeremiemion)



## PIERRE PÉRÈS

**Sport:**  
Rugby

**Soziale Netzwerke:**  
[www.facebook.com/crufc](http://www.facebook.com/crufc)



## CORNÉ DE KONING

**Sport:**  
Para-Rudern

**Soziale Netzwerke:**  
[www.facebook.com/corne.reliv](http://www.facebook.com/corne.reliv)  
[www.instagram.com/crnelis](http://www.instagram.com/crnelis)  
[www.twitter.com/Corne\\_deK](http://www.twitter.com/Corne_deK)  
[www.facebook.com/pararoeiers](http://www.facebook.com/pararoeiers)  
[www.twitter.com/Pararoeien](http://www.twitter.com/Pararoeien)

Im Jahr 2017 hat die Reliv Kalogris Stiftung kontinuierlich ihre Spenderbasis erweitert und das Bewusstsein für diesen guten Zweck noch mehr geschärft. Außerdem haben wir Annie Campbell als neue Direktorin der Stiftung begrüßt!

*Ich bin stolz darauf, ein Teil des Teams zu sein – unser Ziel ist es, "Die Welt zu ernähren". Die RKF ist eine ehrenhafte Organisation – 97% aller Spenden, gehen direkt an den guten Zweck. Ich bin gerade von meiner ersten Reise nach Haiti zurückgekehrt und ich war erstaunt, was die RKF mit nur \$ 5 erreichen kann – ein Kind kann damit für einen ganzen Monat ernährt werden.*

— Annie Campbell, Direktorin der RKF



**Die Philippinen gehören zu einem unserer größten Ernährungsprogramme** – mit sechzig Standortkoordinatoren, bestehend aus Gemeinde Pastoren, Eltern, Lehrern, Lehrerassistenten und Schulleitung. Diese engagierte Gruppe von Einzelpersonen verteilt Produkte an Hunderte von Ernährungsstätten, die in den ärmsten Gemeinden, Kirchenhallen, Barangay Zentren (Gesundheitszentren) oder Schulen platziert werden. Die Standortkoordinatoren identifizieren Kinder, die unterernährt sind und / oder an anderen Erkrankungen leiden. Manchmal bringen Eltern, die in sehr armen Verhältnissen leben, ihre kranken und unterernährten Kinder zu einem Standortkoordinator. Dank der Unterstützung von Pastoren **George und Blessie Padilla**, die direkt mit der RKF zusammenarbeiten, ist all dies möglich. Sie erhalten die Lieferungen und stellen sicher, dass das die Produkte ordnungsgemäß verwendet und verteilt werden.

*Fischerdorf außerhalb Cavite City in den Philippinen, wo Familien wegen der unvorhersehbaren Fluten, in Stelzenhäusern leben müssen – was natürlich zu den harten Lebensbedingungen beiträgt.*



Welfareville, Philippinen.  
Marketingkordinatorin **Joan Colaneri**  
verteilt die morgendlichen Shakes.

### Glücklich dank der Stiftung

Kimberly war einst ein Reliv-Kind und gehört nun zu den freiwilligen Helfern in der Klinik, welche sie als Kind in unser Programm aufgenommen hat. Sie hilft anderen Besuchern der MCC (Medical Check für Kinder), die richtige medizinische Hilfe und Ernährung zu erhalten, die sie benötigen, um zu überleben. Kimberly ist eine wahre Inspiration für die RKF und ist eines von vielen Kindern in unserem Programm, das aufwächst und zurückgibt.



Die RKF-Mitarbeiter besuchten kürzlich die Ernährungsprogramme auf den Philippinen und trafen sich dort mit den Standortkoordinatoren. Ein ganz besonderer Besuch war der der MCC (Medical Check for Children – Medizinische Untersuchung für Kinder) eine medizinische Mission aus den Niederlanden. Ihre Klinik betreut mehr als 300 Kinder – die Mitarbeiter haben es sich dort zur Aufgabe gemacht, das Gewicht und Wachstum der Kinder zu beobachten, regelmäßige Blutuntersuchungen, sowie vollständige Untersuchungen des Körpers durchzuführen und entsprechende Medikamente zu verschreiben. Jedes Kind, das als unterernährt diagnostiziert wird, wird in das RKF-Ernährungsprogramm aufgenommen und erhält Reliv Now for Kids.



### MCC (Medical Check for Children)

Die Mehrzahl der Kinder werden in das 90-120 Tage Ernährungsprogramm aufgenommen, um ihnen wieder auf die Beine zu helfen. Da die meisten Kinder zu Hause keine ausreichende Ernährung erhalten, leiden viele von ihnen nach der Beendigung des Programms wieder an Unterernährung. In solchen Fällen bleiben die Kinder im Programm und erhalten die Produkte



## Seien Sie großzügig und spenden Sie auch weiterhin

Wir sind auf Ihre Unterstützung und Großzügigkeit angewiesen. Wir benötigen Ihre Unterstützung, um diese Art von Programmen weiterhin am Leben erhalten zu können und somit sicherzustellen, dass weltweit noch mehr Kinder diese Ernährung erhalten.

### Spenden Sie noch heute und machen Sie einen Unterschied im Leben dieser Kinder!

Um mehr zu erfahren, besuchen Sie bitte unsere Webseite **relivkalogrisfoundation.org**. Für aktuelle Geschichten über die Kinder in unseren Programmen, folgen Sie uns einfach auf Facebook.

*Ich bin froh, dass ich dazu beitragen kann, den Kindern in der RKF etwas Hoffnung für die Zukunft zu geben. Individuell können wir die Welt nicht verändern, aber gemeinsam können wir einen Unterschied machen!*

— Faith Vidal – Direktor, Großbritannien



# Champagne

Die "Champagner-Moment"  
Promotion strebt an,  
Vertriebspartner anzuerkennen,  
die sich um die Weiterentwicklung  
ihres Reliv-Geschäfts bemühen  
und ihr Team und ihre  
Mitmenschen unterstützen  
und fördern.

Hier sind die  
Rückmeldungen der  
bisherigen Gewinner  
unserer "Champagner-  
Moment" Promotion!

# Champagner-Moment



Der „Champagner-Moment“ war für uns eine schöne Überraschung! Wir haben diesen Preis verdient, indem wir unserem Team geholfen haben sich geschäftlich, mit einer eigens für sie zusammengestellten Schulung, weiterzuentwickeln. Als wir einmal während einer Veranstaltung vor verschlossener Tür standen, haben wir einfach draußen auf der kühlen Terrasse mit unserer Schulung weitergemacht. Eine Erfahrung fürs Leben – The Show must go on!

Für uns war der „Champagner-Moment“ ein unvergessliches Erlebnis. Wir wurden auf dem Montparnasse-Turm in Paris zu einem herrlichen Abendessen eingeladen. Wir würden uns ein solches Vergnügen niemals selbst gönnen – RELIV hingegen, hat es für uns getan. Es ist ein großartiges Gefühl, für die täglichen Dinge, die unser Geschäftswachstum erfordert, anerkannt zu werden!

## SHELBY & DAN HILL

Wir reisten nach Bordeaux, um unserem Teammitglied Gregory Dubois und seiner Gruppe mit ihren Präsentationen zu unterstützen. Wie sich herausstellte, konnte Gregory allerdings nicht daran teilnehmen. Also beschlossen wir, dass die Treffen rund um Langon und Bordeaux in Begleitung von Eric Vill, dem Vorstandsvorsitzenden von Reliv Europa stattfinden sollten – so wie Gregory es ursprünglich geplant hatte. Außer der alltäglichen Arbeit einer Upline, haben wir wirklich nichts Außergewöhnliches gemacht – deshalb waren wir auch von diesem Verdienst so überrascht!

Wir haben unseren „Champagner-Moment“ mit unserem Team in Bordeaux geteilt. Es gibt nichts Schöneres, als Zeit miteinander zu verbringen, um sich besser kennenzulernen und den Teamgeist zu stärken.

Wir wurden wirklich sehr verwöhnt. Nun freuen wir uns auf eine erfolgreiche Zukunft mit Reliv.

## VINCENT & IRENE MANCEBO

Es war durchaus eine angenehme Überraschung, diesen Preis zu gewinnen. Als wir während unserer ersten Reliv-Reise als Gewinner des „Champagner-Moments“ ausgewählt wurden, waren wir ganz aus dem Häuschen. Das Millionärs-Wochenende hat uns viel bedeutet, und wir wurden von den anwesenden erstklassigen Vertriebspartnern sehr inspiriert. Allein die Tatsache, dass man uns erkannt hat und es zu schätzen weiß, dass wir sowohl persönlich als auch geschäftlich Fortschritte machen, zeigt uns, wie ernst Reliv die Erfolge und Aufstiege seiner Vertriebspartner nimmt – ein wirklich großartiges Unternehmen mit Herz.

Wir haben die exklusive Lokalität hier in Belfast für unseren Champagner-Moment sehr genossen – es war wirklich etwas ganz Besonderes. Vielen Dank Reliv – wir lieben dieses Geschäft!

## HELEN & PAUL MURDOCK





## Aufstiege



### **Anne Soubrier** Senior Direktorin

Ich freue mich sehr über meinen Aufstieg – ich bin von den Produkten und dem Geschäft absolut überzeugt. Jeden Tag gibt es neue Geschichten von Menschen, deren Alltag sich verbessert hat und das ist wirklich sehr bereichernd für mich.

Ich habe diese Stufe, dank meiner Upline erreicht. Es war eine echte Herausforderung – meine Upline hat mich unterstützt und ich habe meiner Downline geholfen. Teamwork ist der Schlüssel zum Erfolg und es entstehen dabei viele schöne Erinnerungen!

Der Aufstieg zur Senior Direktorin hat mich ermutigt, weiter aufzusteigen und die nächste Stufe zu erreichen. Aber abgesehen davon geht es darum, Menschen zu helfen und ihnen die finanzielle Unabhängigkeit zu bieten, nach der sie streben. Ich liebe diesen Job und freue mich darauf, mich diesem ganz zu widmen. Wenn einem die Arbeit leichtfällt, muss sie konstant bleiben und das Reliv-System hilft uns, voranzukommen.

### **David & Rachael Doey** Senior Direktoren

Es ist ein ganz tolles Gefühl Senior Direktoren zu sein. Dieser Erfolg hat unsere Leidenschaft für Reliv geschürt und wir möchten nun noch mehr Menschen helfen. Wir arbeiten hart, haben aber gleichzeitig so viel Spaß dabei!

Wenn Sie dem Reliv System folgen, werden Sie erfolgreich sein. Wenn wir eine neue Person haben, die an den Produkten, dem Geschäft oder an beiden interessiert ist, laden wir sie zu einem Dreiwegtelefonat mit jemandem aus unserem Netzwerk ein. Wir bemühen uns, eine ausgezeichnete Nachfassung zu gewährleisten und stellen sicher, dass jede neue Person so viele Geschichten wie möglich erfährt. Wir besuchen jedes Reliv Meeting am Dienstag und Samstag und laden neue Leute zu den wöchentlichen europäischen und internationalen Anrufen ein. Wir stellen uns immer für unsere Organisation zur Verfügung und planen alle drei Monate eine Sonderveranstaltung.

Unser nächstes Ziel ist es, Master Direktoren zu werden und wir möchten erreichen, dass David Vollzeit bei Reliv einsteigen kann! Wir haben zwei Meetings in verschiedenen Regionen und sind dabei, ein drittes System in Betrieb zu nehmen. Wir wollen unser Geschäft europaweit und international ausbauen. Unser oberstes Ziel ist es, Ambassadors und Presidential Direktoren zu werden!

### **Lesley McBride** Senior Direktorin

Es fühlt sich wunderbar an, Senior Direktorin zu werden! Es ist unglaublich spannend zu sehen, wie sich mein Leben verändert, während ich anderen Menschen helfe. Ich liebe meinen Job.

Ich rede mit meinen Mitmenschen. Wenn ich mit jemandem ins Gespräch komme und mir seine oder ihre Bedürfnisse anhöre, erstaunt es mich immer wieder, wie viele Menschen sich nach einem besseren Lebensstil sehnen. Ich teile ihnen dann mit, dass ich etwas habe, das sie bestimmt interessiert. Ich tausche Telefonnummern aus und rufe sie am nächsten Tag an, um einen Termin mit ihnen zu vereinbaren.

Jeder, der mich kennt, weiß, dass ich gerne mit anderen Menschen rede und ihnen helfe. Indem ich anderen helfe, kann ich mich gleichzeitig auf ein Einkommen freuen. Es erlaubt mir, meine Kinder während ihres Studiums finanziell zu unterstützen. Des Weiteren habe ich dank dieser finanziellen Mittel, die Möglichkeit in meiner Freizeit zu reisen.



**Nathalie De Pontac**  
**Key Direktorin**

Es ist äußerst befriedigend und eine persönliche Errungenschaft, diese Stufe erreicht zu haben – es bedeutet, dass mein Netzwerk wächst. Ich freue mich, dass ich durch meinen Aufstieg eine Reise mit meinem Mann nach London verdient habe!

Um Key Direktorin zu werden, hörte ich auf die Ratschläge meiner Upline und arbeitete so viel ich konnte – unter Berücksichtigung meiner Familie und meiner alltäglichen Verpflichtungen. Die französischen Ambassadeure haben mir bei meiner persönlichen Entwicklung sehr geholfen. Ich stelle ihnen viele Fragen und ich weiß, dass ihr Rat solide ist.

Ich werde weiterhin meinem Team helfen. Ebenso werde ich konsequent an der Entwicklung meines Netzwerks und Sponsoren im Ausland arbeiten! Da mein Mann beruflich viel unterwegs ist, begleite ich ihn oft. Ich kann mein Reliv-Geschäft überall hin mitnehmen, um weiter zu arbeiten. Das ist für mich ein großer Vorteil. Um diese Stufe zu erreichen, müssen Sie Beziehungen ohne Vorbehalte aufbauen. Haben Sie Spaß an Ihrer Arbeit, setzen Sie sich nicht unter Druck und genießen Sie die Freundschaften, die Sie schließen.

**Sabine Danel**  
**Key Direktorin**

Ich sehe den Titel als eine Art Belohnung für die Unterstützung, die ich meinen Kunden und meinem kontinuierlich wachsenden Vertriebspartnerteam entgegenbringe.

Ich denke, dass die Begeisterung, die ich von Anfang an für Reliv hatte, es mir ermöglicht hat, in den letzten 4 Jahren so erfolgreich zu sein. Mit meinen Mitmenschen über Reliv sprechen zu können, hat es mir erlaubt, ein großartiges Team von Vertriebspartnern aufzubauen, die diesen Job ebenfalls lieben – die positive Energie, die dadurch verbreitet wird, ist wirklich einmalig.

Wenn Sie in diesem Job erfolgreich sein möchten, denke ich, dass Sie in erster Linie Ihrem Gegenüber zuhören müssen. Dies ermöglicht es Ihnen, auf die Bedürfnisse Ihres Gesprächspartners einzugehen. Freundlichkeit spielt dabei natürlich auch eine wesentliche Rolle. Dieser Job erfordert gute Vorbereitung, schnelles Handeln und nicht zu vergessen, Kompetenz.

**Tatiana Soubrier**  
**Key Direktorin**

Ich freue mich sehr über meinen Aufstieg, es ist das Ergebnis der Weiterentwicklung meines Teams – das gefällt mir am meisten an meiner Arbeit; Menschen zu helfen, Lösungen zu finden und Entscheidungen zu treffen, die für sie richtig sind.

Ich bin in der glücklichen Lage, mehrere Sprachen zu sprechen und in verschiedenen Ländern gelebt und gearbeitet zu haben. Dies bedeutet, dass ich mein Reliv-Geschäft europaweit und darüber hinaus ausbauen kann. Ich hoffe, dass ich, indem ich diese Gelegenheit mit Reliv nutze und teile und ich mich dem Geschäft verpflichte, mehr Menschen auf der ganzen Welt helfen kann, ihre Lebensqualität zu verbessern. Ich baue mir eine finanzielle Unabhängigkeit auf, die meiner Familie viele Möglichkeiten bietet.

Mit Reliv haben wir alles, was wir brauchen, um erfolgreich zu sein und anderen zum Erfolg zu verhelfen: Produkte, die wirklich einen Unterschied machen und eine großartige Geschäftsmöglichkeit darstellen!

**Véronique De Chenerrilles**  
**Key Direktorin**

Es ist wirklich ein wunderbares Gefühl, wenn man den Aufstieg zum Key Direktor erreicht hat! Ich freue mich ganz besonders über diesen Erfolg, da ich diese Ziel unbedingt im Jahr 2017 verwirklichen wollte!

„Konsistenz“ spielte für mich eine wesentliche Rolle, um diese Stufe zu erreichen. Seit 4 Jahren bestimme ich das Tempo, mit dem ich mein Unternehmen vorantreibe - motiviert und unterstützt von meiner Upline. Vor allem habe ich verstanden, wie wichtig es ist, mit anderen Menschen über die Geschäftsmöglichkeit zu sprechen und ein Team aufzubauen.

Um den Aufstieg zu schaffen, müssen Sie sich realistische Ziele setzen und das Reliv-System und die Ihnen zur Verfügung stehenden Hilfsmittel stets nutzen und anwenden. Das Erzählen von Erfolgsgeschichten ist ein effektives und jederzeit anwendbares Hilfsmittel. Lassen Sie sich nicht entmutigen und verurteilen Sie niemals Ihre Mitmenschen!

# meine Geschichte

## Amy Smith

**Wohnort:** Bromsgrove, Vereinigtes Königreich

**Tätigkeit:** Einrichtungen & IT-Administration

**Reliv Programm:** Innergize!

**Reliv im Fitnessstudio:** Ich füge Innergize! zu meiner Wasserflasche hinzu, wenn ich im Fitnessstudio bin – ein Leben ohne Innergize! kann ich mir nicht vorstellen. Außerdem schmeckt es wirklich köstlich!

**Möglichkeiten:** Ich hatte das Vergnügen, an der Reliv International 2017 Konferenz in Chicago teilnehmen zu dürfen. Es war ein schönes Erlebnis, Teil der US-Konferenz zu sein, mit dem US-Team im Shop zu arbeiten und einige großartige Erfolgsgeschichten während des Wochenendes zu hören. Ich habe auch einige Zeit im Reliv Hauptsitz in St. Louis verbracht. Es war toll zu sehen, wo die Reliv Produkte hergestellt werden und alle Mitarbeiter des Unternehmens zu treffen. Reliv hat mir so viele Möglichkeiten geboten – es ist wirklich eine großartige Firma, für die ich arbeite.

## Helen & Paul Murdock

**Wohnort:** Belfast, Nordirland

**Tätigkeit:** Hausfrau, Handelsvertreter und unabhängige Reliv Vertriebspartner

**Reliv Programm:** Reliv Classic, Innergize!, FibRestore

**Kontinuierliche Fortschritte:** Unser Geschäft ist in den zwei Jahren, seit wir bei Reliv als unabhängige Vertriebspartner tätig sind, kontinuierlich gewachsen. Wir waren natürlich sehr erfreut, als wir Master Affiliates wurden, allerdings sind wir in der Zwischenzeit fortgeschritten – wir sind zu 3-Sterne- Direktoren aufgestiegen und haben unsere ersten Dr. Ted Plaketten verdient. Als wir unsere erste Reliv-Reise gewonnen haben, ein 5-Sterne „Millionärs-Wochenende“ im Hoar Cross Hall Spa Hotel, waren wir vor lauter Freude ganz aus dem Häuschen!

**Inspirierend:** Unser Reliv-Geschäft hat uns geholfen, ein zweites Einkommen zu schaffen – mit der Flexibilität, sich den Anforderungen unseres täglichen Lebens mit vier Kindern anzu-

passen, und wir freuen uns darauf, unser Reliv-Geschäft weiter auszubauen. Wir sind davon begeistert, dass Reliv uns die Möglichkeit bietet, anderen Menschen zu helfen. Es ist inspirierend zu sehen, was andere erreicht haben und zu wissen, dass Reliv uns ebenfalls diese Chance bietet.

## James & Leah Zwecker

**Wohnort:** Armagh, Nordirland

**Tätigkeit:** Transport Leiter und Hausfrau

**Reliv Programm:** Reliv Classic, Innergize!, FibRestore

**Anderen helfen:** Mit Reliv haben wir viel mehr Energie und Antrieb, die Dinge zu tun, die wir lieben. Es bereitet uns große Freude, anderen Menschen zu erzählen, was Reliv für uns getan hat und wie es uns ermöglicht hat, ein Geschäft rund um unsere junge Familie aufzubauen. Es macht Spaß, anderen zu helfen. Wir lieben die Begeisterung, die dieses Geschäft mit sich bringt und die Erfolgsgeschichten.

**Reliv Lebensstil:** Wir haben drei kleine Kinder, die vom Reliv Lebensstil begeistert sind! Sie lieben ihre „Reliv Now for Kids“ Shakes und das Mama rund um die Uhr zu Hause ist, ist für sie eine Bereicherung. Unser Wunsch ist es, mehr Menschen zu helfen und unser Netzwerk entsprechend in andere Länder zu erweitern, um somit noch mehr Menschen zu erreichen. Es wäre toll, zeitlich unabhängig und flexibel zu sein, um zu reisen und Zeit mit unserer jungen Familie zu verbringen.

## Marion Petit

**Wohnort:** Sèvres, Frankreich

**Tätigkeit:** Psychotherapeutin, Fachgebiet Erinnerungen des Unterbewusstseins

**Reliv Programm:** Reliv Classic, Innergize! und FibRestore

**Starkes Team:** Mit Reliv konnte ich mein eigenes Geschäft gründen, ohne Zeit mit administrativen Aufgaben zu vergeuden. Ich habe gelernt, die Fähigkeiten anderer zu erkennen und sie in deren Stärken umzuwandeln. Ich arbeite mit einem leistungsstarken Team, auf das ich zählen kann, mit Freunden, die mir helfen, ein besserer Mensch zu wer-



# meine Geschichte



den und mich dabei unterstützen, mich beruflich und finanziell weiterzuentwickeln.

**Lebensverändernd:** Ich bin eine glückliche und zufriedene Mutter. Mein Mann und ich können die Zeit, die wir mit unseren Kindern verbringen voll ausschöpfen. Ich wollte in der Lage sein, meine Zukunft selbst zu bestimmen und finanziell unabhängig sein – ich genieße jetzt eine Lebensqualität, die unbezahlbar ist. Meine Kinder haben die Möglichkeit in aller Ruhe zu studieren – ohne Reliv wäre das nicht möglich. Reliv hat mein Leben verändert!

## Michael Reich

**Wohnort:** Frankfurt, Deutschland

**Tätigkeit:** Physiker und selbständiger Auftragnehmer

**Reliv Programm:** Reliv Classic, FibRestore, Innergize!, Reliv Now und Reliv Now for Kids

**Freude:** Reliv in meinem Leben zu haben, bereitet mir sehr viel Freude. Ich habe die Möglichkeit neue Leute kennenzulernen und ich fühle mich insgesamt wohler in meiner eigenen Haut. Reliv hat mir geholfen, geschäftlich schwierige Zeiten zu überstehen – ich stehe wieder gut da!

**Lebensqualität:** Der Aufbau eines Reliv Geschäfts ist etwas, woran meine Lebensgefährtin und ich gemeinsam arbeiten können, und wir können mehr Zeit miteinander verbringen. Das Einkommen, das ich dank Reliv verdiene, wird zu meiner Rente beitragen und dafür sorgen, dass ich auch weiterhin einen guten Lebensstandard genießen kann.

## Richard Walkner

**Wohnort:** Wachau, Niederösterreich

**Tätigkeit:** Elektriker

**Reliv Programm:** Reliv Now for Kids, Reliv Classic, Innergize!, und FibRestore

**Im Mittelpunkt stehen:** Als ich die ersten Male bei unseren Veranstaltungen auf der Bühne stand, war ich noch etwas unsicher.

Das Reden war eine große Herausforderung für mich, da ich von Natur aus ein eher schüchterner Mensch bin. Aber von Woche zu Woche habe ich gemerkt, wie viel wohler ich mich auf der Bühne fühle. Nach dem dritten Auftritt bin ich nach Hause gefahren und habe gedacht: „Das würde ich am liebsten immer machen – sogar für den Rest meines Lebens!“

**Ziele:** Ich habe das Gefühl, das ich mich persönlich wirklich verändert habe und es ist bemerkenswert, was man mit Reliv im Leben erreichen kann. Mein Ziel ist es, meinen jetzigen Job als Elektriker in einer Fabrik, irgendwann ganz an den Nagel zu hängen, um meine Vertriebspartnerschaft bei Reliv Vollzeit ausüben zu können.

was ist  
**Ihre**  
geschichte?

**Wir möchten gerne von Ihnen hören!**

Schicken Sie uns Ihre Reliv Erfolgsgeschichte. Sie erhalten eine Blender Bottle - Mixerflasche, wenn Ihre Geschichte in der nächsten Ausgabe unseres Lifestyle Magazins erscheint.

Bitte schicken Sie Ihre Geschichte an:  
fwebb@relivinc.com



Sizilien liegt im Herzen des Mittelmeers und begeistert Reisende aus aller Welt mit einer schillernden Vielfalt an Landschaften, weltberühmter kulinarischer Spezialitäten und kulturellen Schätzen. Lassen Sie sich von Reliv dorthin entführen – mit Stil reisen.

# Entdecken Sie Sizilien

**QUALIFIKATIONSZEITRAUM:**

1. Januar - 30. Juni 2018



Reliv Europe Limited  
Unit 10  
Colemeadow Road  
North Moons Moat  
Redditch  
Worcestershire  
B98 9PB  
United Kingdom  
**reliv.de**

**Schließen Sie sich uns an!**



## Mitwirkende

### **Chefredakteurinnen**

Dominique Vill  
Frances Webb

### **Redaktionsleiter**

Mark Malott

### **Beitragende Verfasserinnen**

Frances Webb  
Lisa Schwarz  
Dominique Vill

### **Übersetzerin**

Lisa Schwarz

### **Grafikdesignerin**

Lesli Schmitt

Um mehr über Reliv zu erfahren, kontaktieren Sie bitte die Person die Ihnen das Magazin überreicht hat oder besuchen Sie [reliv.de](http://reliv.de)

©2018 Reliv International, Inc.