

lifestyle

reliv.



UNE NUTRITION SIMPLIFIÉE. **UNE VIE RICHE.**



Après les quatre réunions « Kick-Off », dès les premiers mois de l'année nous pouvons constater un élan annonçant une année remplie de succès.

Je voudrais tout d'abord remercier toutes les personnes présentes lors des réunions « Kick-Off » pour l'atmosphère formidable qu'elles ont créée. Je voudrais également féliciter chaque Distributeur ayant animé un atelier : ces derniers étaient d'une qualité exceptionnelle. Ce fut un début d'année 2018 fantastique.

Vous connaissez désormais le programme des primes et des voyages de l'année et les retours que nous avons sont très positifs : il semblerait qu'il y ait quelque chose pour tout le monde. Nous aurons l'opportunité de voyager en Sicile, en Scandinavie et à Dubaï et je pense que certains d'entre vous peuvent gagner ces 3 voyages.

Premier arrêt : la Sicile et quelle réunion Reliv ! On se retrouve là-bas !

Ensuite, le « Week-End Millionnaire » qui est désormais de 2 nuits au lieu d'une, au luxueux Hôtel Spa Hoar Cross Hall dans le centre de l'Angleterre. Vous avez également l'opportunité de gagner des primes avec les promotions « Les Récompenses des Champions » et « Une Réussite Partagée ». Et bien plus encore ! Je pense qu'avec votre enthousiasme, votre énergie et votre engagement, nous sommes sur le point d'accomplir quelque chose d'exceptionnel en 2018. Nous avons les meilleurs Distributeurs du monde Reliv, les meilleurs Ambassadeurs et Directeurs Premium dont j'espère le nombre augmentera. Nous aurons tous des challenges mais je pense sincèrement que nous avons un groupe de Distributeurs capable d'y faire face, établissant de nouveaux standards dans le monde Reliv. Je le pense vraiment ! Il est temps de croire en vous.

Travaillons ensemble, les uplines, downlines, les membres du personnel, hommes et femmes, tout le monde. Travaillons sur nos objectifs personnels et nos objectifs de groupe. Encourageons-nous mutuellement afin de faire une plus grande différence sur un plus grand nombre de personne.

Je suis impatient de voir ce que nous pouvons faire en 2018. Je l'ai déjà dit et le redirai encore : en 38 ans d'expérience dans ce secteur, vous êtes les meilleures personnes avec lesquelles j'ai eu la chance de travailler. Croyez-moi et croyez en vous. MAIS... aucun d'entre nous n'a atteint son potentiel maximum, moi y compris. En 2018, nous devons commencer à réaliser ce potentiel énorme qui est le nôtre... Retrouvons-nous en Sicile !

Ciao !

Je suis fier d'être votre Président Directeur Général.

Eric



Eric Vill

- 04** Vivre comme un Millionnaire le temps d'un week-end avec Reliv
- 06** Laissez-vous porter par votre motivation pour planifier avec succès vos évènements Reliv !
- 08** La conférence européenne Reliv « Shine »
- 10** Bien-être : une mine d'or pour la vente directe
- 12** Pourquoi est-il important de faire du sport à deux ?

Sommaire.



// Président Directeur Général

- 14** Reliv Athletic
- 16** Les dernières nouvelles de la Fondation Kalogris Reliv
- 18** Les « Pauses Champagne »
- 20** Progressions
- 22** Mon histoire

La « Food and Drug Administration » n'a pas évalué les déclarations de ce document. Les expériences individuelles sont celles de Distributeurs Reliv indépendants et ne reflètent pas forcément les résultats que vous pourriez obtenir. Les produits Reliv ne peuvent pas être utilisés pour diagnostiquer, traiter, soigner ou prévenir une maladie.

Comme pour toute activité indépendante, la réussite d'un Distributeur Reliv réside dans un travail constant et un dévouement sans faille. Les personnes apparaissant dans ce document offrent un aperçu des bienfaits et avantages économiques qu'elles peuvent tirer de leur activité Reliv, grâce à leurs propres compétences et efforts personnels. Ces expériences sont des exemples et ne peuvent pas être considérées comme des normes, ni des garanties de réussite.



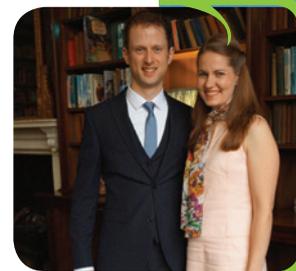
VIVRE COMME UN MILLIONNAIRE LE TEMPS D'UN WEEK-END AVEC RELIV

Reliv récompense avec des expériences exceptionnelles et luxueuses les Distributeurs ayant travaillé dur. Ce fut le cas avec le « Week-End Millionnaire » à l'hôtel Spa Hoar Cross Hall. Voici quelques photos et expériences des Distributeurs ayant gagné ce voyage fantastique !



Je suis vraiment reconnaissante d'avoir pu profiter d'un tel week-end sans que le temps au spa ne soit limité ! Les autres Distributeurs ayant participé à ce voyage étaient vraiment de bonne compagnie et je suis ravie d'avoir pu passer du temps avec eux. Mon mari et moi avons également pu passer du temps ensemble et nous nous sommes sentis chouchoutés !

Elisabeth & Matthew Martin



Ce que nous aimons le plus avec les voyages Reliv, ce sont les souvenirs extraordinaires que l'on garde. Reliv vous invite dans des endroits où vous n'êtes jamais allés et vous fait vivre des expériences uniques. Par exemple, qui d'autre que Reliv enverrait une limousine vous chercher à l'aéroport ou réserverait une chambre d'hôtel qui ressemble plus à un appartement avec un bain à remous ? Reliv fait tout cela et bien plus, Reliv vous fait sentir unique ! Durant ce voyage, nous avons apprécié les jardins magnifiques, l'hôtel luxueux et l'excellente compagnie des personnes Reliv. Merci pour ces souvenirs exceptionnels.

Nadja & Andreas Reinold



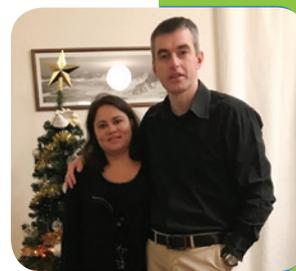
Nous avons passé un formidable « Week-End Millionnaire » ! Reliv est une compagnie qui sait récompenser les Distributeurs développant leur activité. J'ai particulièrement apprécié le spa et les jardins luxueux. J'ai encore plus apprécié le fait de renforcer des amitiés. L'atelier où l'on devait afficher nos rêves m'a montré deux choses : il est possible de rêver parce que nous avons vu que les rêves se réalisent pour beaucoup de Distributeurs Reliv et j'ai pu découvrir mon propre potentiel. Cela a alimenté ma passion pour aider les autres.

Shelby & Dan Hill



Nous avons été très surpris de gagner le « Week-End Millionnaire » à Hoar Cross Hall. Lorsque l'on nous disait « vous aussi vous le gagnerez un jour », nous ne pensions pas y arriver. « Ça y est, nous aussi nous allions pouvoir profiter d'un moment de détente et de convivialité avec d'autres membres de Reliv !! » Le maître mot de ces deux jours étaient : ENJOY (prendre du plaisir, profiter) Et c'est ce qu'on a fait, nous avons profité : du luxe de l'hôtel, du spa, des rencontres en toute intimité avec les autres Distributeurs et Ambassadeurs Reliv et de nos deux supers organisateurs : Dominique et Eric. Chez Reliv, il ne faut rien lâcher, tout le monde peut y arriver et être à notre place. Encore merci pour tout !

Arnaud Lecuyer & Marie Dhellemmes





LAISSEZ-VOUS PORTER PAR VOTRE MOTIVATION POUR **PLANIFIER AVEC SUCCÈS VOS ÉVÈNEMENTS RELIV !**

Par **Andreas & Nadja Reinold**, Ambassadeurs Bronze et Directeur Premium.

Dans le cadre des « Villes Fondations », nous organisons chaque semaine des évènements Reliv aidant les personnes à changer leurs vies. Ces réunions sont mieux que des brochures ou de la publicité car elles présentent des exemples concrets. Quels sont nos objectifs lorsque nous planifions nos réunions ?

Pourquoi les réunions sont si populaires ?

- Elles nous donnent l'opportunité de rencontrer de nouvelles personnes.
- Vous pouvez inviter des personnes connaissant déjà Reliv mais qui n'étaient jusqu'alors pas tout à fait prêtes à changer leurs vies.
- Vous pouvez contacter des personnes ayant déjà consommé les produits Reliv.
- Vous pouvez encourager les Distributeurs qui ne commandaient les produits que pour leur consommation personnelle à regarder de plus près les opportunités d'affaire Reliv.

Que dois-je prendre en compte lors de la planification de ces réunions ?

OÙ : il est préférable d'organiser ces réunions dans les « Villes Fondations » Reliv ou beaucoup de Distributeurs peuvent être invités. S'il n'y a pas de réunion dans votre région et si vous êtes passionnés par Reliv, en organiser une peut être le point de départ. En choisissant la salle, souvenez-vous qu'il est préférable de ne pas en choisir une trop grande.

Il est plus facile de remplir une petite salle plutôt que de louer une grande salle et de ne la remplir qu'à moitié.

QUAND : choisissez un créneau horaire qui arrange vos Distributeurs et qui permettra à vos invités d'être présents.

QUI : en tant qu'invités spéciaux, faites venir des Distributeurs chevronnés qui pourront partager leur incroyable expérience avec Reliv. De cette manière, vous pouvez inspirer les Distributeurs ainsi que les nouveaux prospects.



Informez les Distributeurs à l'avance de la tenue d'un évènement spécial. Par exemple, avec les réunions « Kick-Off » du mois de janvier, il est préférable d'annoncer les invités spéciaux et les points forts à l'avance. De cette manière, tout le monde sait à quoi s'attendre et les Distributeurs peuvent également inviter des prospects. Vous pouvez aussi préparer des invitations écrites donnant une idée générale du programme.

CONSEIL : organisez des appels à trois et des appels conférence afin d'intéresser vos Clients et Distributeurs aux réunions ou évènements à venir.

FAITES-EN PROFITER VOTRE ÉQUIPE !

Les évènements spéciaux ne sont pas réservés aux nouvelles personnes, ce sont également des opportunités fantastiques pour travailler en équipe avec un groupe déjà existant. Demandez aux Distributeurs de vous aider dans l'organisation. Permettez aux différents Distributeurs de s'impliquer dans la réunion. Chacun possède des qualités différentes, trouvez des opportunités où chacun peut montrer de quoi il est capable et aidez les personnes à s'épanouir. Cela fera de vos évènements des expériences inoubliables ! Des évènements bien organisés motivent et ravivent la passion qui est en vous !



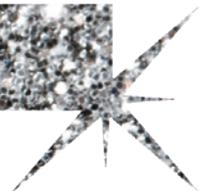
SHI

LES 13 & 14 OCTOBRE 2017
HÔTEL NEWPORT BAY CLUB, DISNEYLAND PARIS

Quelle chance nous avons eu de pouvoir compter sur la présence de Joe et Carol Felger, quatre fois Ambassadeurs Platine, venus des États-Unis ! Nous sommes toujours ravis d'accueillir des Distributeurs du monde entier.

Nous avons eu les meilleurs ateliers et les meilleurs intervenants durant la conférence européenne 2017. Les informations et le savoir que vous recevez pendant la conférence européenne sont des outils précieux pour développer votre activité.

NEWS



Nous avons passé un excellent week-end lors de la conférence européenne Reliv 2017 « Shine ». Voici nos moments préférés !

Notre dîner dansant est très réputé dans le monde Reliv ! Il vous permet de vous amuser et de communiquer avec d'autres Distributeurs ! C'est la manière idéale de terminer ce week-end fantastique !

RÉSERVEZ CES DATES !

La conférence européenne 2018 Reliv 30

Les 5 et 6 octobre 2018

Hôtel Newport Bay Club, Disneyland Paris



A man with short grey hair, wearing a black button-down shirt and dark trousers, stands in a studio. He is smiling and looking towards the camera. The studio is equipped with professional lighting, including a boom microphone hanging from above, a large circular softbox light to the right, and a black backdrop with the 'Promp! People' logo. The floor is light-colored with some red markings.

Si vous souhaitez devenir Distributeur Reliv, c'est le bon moment. Tout d'abord, laissez-moi vous dire que je suis Distributeur depuis 1989, j'ai créé le mode de vie dont je rêvais et je me sens au top de ma forme. J'ai aidé des milliers de personnes à en faire autant, j'ai voyagé à travers le monde, j'ai des centaines d'amis, j'ai grandi en tant qu'individu. Et j'ai une complète liberté en faisant tout ceci. Cela vous plait ? Et bien si vous voulez en faire autant, faites-le dès maintenant.

Tom Pinnock

Vice-Président des ventes pour Reliv International

Bien-être :

une mine d'or pour la vente directe

Selon le « Global Wellness Institute » (Institut du bien-être Global), l'industrie du bien-être se compte désormais en Billion de dollars. En Billions avec un grand B. Et cela tombe bien, nous nous consacrons à améliorer le bien-être des personnes à travers le monde. De fait, c'est notre mission : Nourrir Notre Monde. Et l'avenir du bien-être ? Il ne pourrait pas être plus brillant !

Ce que disent les sondages

Depuis 2016, les statistiques de la « Direct Selling Association » montrent que le segment augmentant le plus rapidement est l'industrie du bien-être et que cette augmentation va continuer. En 2016, ce chiffre a grimpé à 12,41 Billions de dollars ! Pourquoi ? Courtney Roush de la « Direct Selling Association » nous explique ceci :

« Parmi toutes les sociétés de vente, le bien-être est le secteur ayant le plus haut volume. Cette augmentation est largement due à l'obésité puisque 1/3 de la population mondiale est obèse ou en surpoids. »

Certains pourraient être tentés de dire que plus les personnes grossissent, plus le besoin pour les produits Reliv grandit. Ou comme je le dis depuis 28 ans : nous devons bouger plus, manger intelligemment et prendre les produits Reliv chaque jour.

La raison de tout ceci est simple : les personnes veulent vivre plus longtemps, vivre des vies saines et donc de plus en plus de personnes se tournent vers les sociétés de ventes directes. De plus, avec les nouveaux outils portables, la technologie et les réseaux sociaux, il est de plus en plus facile de se connecter et de communiquer avec des clients ou partenaires potentiels. De nos jours, vous avez plus d'option que jamais pour atteindre vos prospects ! Cela rend les choses plus simples pour développer votre activité.

Vu sous cet angle, des centaines de personnes rejoignent Reliv chaque mois afin de changer positivement leur mode de vie et pour profiter des outils mis à leur disposition. Il est désormais plus facile pour les entrepreneurs de se connecter, de former et de fidéliser les personnes. Vous pouvez même penser que c'est la combinaison parfaite pour Reliv.

De fait, beaucoup de choses ont changé depuis que j'ai commencé mon activité il y a des années, et heureusement. De nos jours, les Distributeurs ont leur propre site internet, leur page sur les réseaux sociaux, ils utilisent leur adresse mail, envoient des sms, utilisent leurs smartphones, leurs ordinateurs portables et leurs tablettes pour commander des produits, pour regarder des vidéos ou écouter des podcasts et entrer en contact avec des personnes faisant partie d'un de leurs réseaux. C'est une bonne chose de voir comment les outils du monde moderne sont utilisés par les personnes voulant développer leur activité dans le monde entier. Et chez Reliv, nous allons non seulement adopter ces changements, mais nous allons également montrer le chemin.

Vous devriez considérer rejoindre Reliv car nous menons le monde vers un meilleur bien-être.



« Nous devons bouger plus, manger plus intelligemment et prendre les produits Reliv chaque jour. »



Pourquoi est-il important de faire du sport à deux?



Par **Tina Van Horn**, spécialiste Marketing Produit, Reliv International



Je préfère faire du sport le matin. C'est le seul moment de la journée où j'ai le plus d'énergie et où je peux prendre le temps de faire des exercices. Vous imaginez donc que je me glisse hors du lit, que j'attrape mes baskets tout en éteignant mon réveil qui vient de se déclencher à 4h30 du matin ? Pas tout à fait...

En général, je râle un peu en appuyant sur le bouton de mon réveil et mon cerveau commence à réaliser pourquoi je me lève si tôt. À ce point, j'essaie de trouver un moment dans ma journée où je pourrai éventuellement faire un peu d'exercice et espère un sms de Sara, ma partenaire de sport, pour me dire qu'elle annule notre session. Je me déçois complètement. Je n'ai pas d'autres créneaux horaires dans ma journée et Sara n'annule JAMAIS. Et pour être honnête, moi non plus. C'est ce qui est bien dans le fait d'avoir une partenaire de sport : la motivation et la responsabilité.

La rencontre avec ma partenaire de sport

J'ai rencontré Sara il y a 12 ans lors d'une course de 5km. Nous ne nous connaissions pas mais durant les années suivantes, nous avons continué à nous rencontrer lors de courses locales. Il y a environ 7 ans, nous avons commencé à courir ensemble. Nous avons littéralement couru des milliers de kilomètres ensemble et nous allons à la gym 3 ou 4 fois par semaine. Elle est non seulement ma partenaire de sport, elle est aussi devenue une amie proche. Et c'est le sport qui nous a rapprochées.

Le pouvoir du soutien mutuel

Plusieurs études ont prouvé ce que nous savons déjà : le soutien est un outil de motivation puissant lorsqu'il s'agit de pratiquer des exercices réguliers et d'atteindre des objectifs de fitness. Les statistiques suggèrent qu'en faisant du sport à deux ou en groupe, vous travaillez plus dur et plus longtemps, mais vous brûlez aussi plus de calories par session. Une étude conduite à l'Université de l'Indiana a prouvé que faire du sport à deux a diminué le taux d'abandon par rapport à ceux qui ont rejoint une gym ensemble, mais qui se sont entraînés séparément.

La plupart des professionnels de santé et de fitness ont validé l'importance d'un soutien dans les bienfaits sur la santé à long terme et du succès dans la pratique sportive. Donc, même si vous avez une personnalité très introvertie mais êtes extrêmement motivé, vous verrez sans aucun doute plus de résultats lorsque vous établissez un réseau de personnes ayant des objectifs et des intérêts en commun.

Bien-être et exercices sont des activités de groupe. Votre partenaire de sport est quelque part et il/elle vous cherche probablement aussi.

Lancez-vous, faites vos lacets et créez des amitiés. Après tout, c'est ce que nous faisons avec Reliv : nous créons des amitiés et nous profitons d'un mode de vie sain avec des produits nutritionnels !

ANNIKA DRAZEK

Sport pratiqué :
Bobsleigh

Réseaux sociaux :
www.facebook.com/AnniDrazek
www.instagram.com/force1104



AXEL KEMPF

Sport pratiqué :
Kayak

Réseaux sociaux :
www.facebook.com/axelkempfkayak
www.instagram.com/kempfaxel



GUILLAUME PIRON

Sport pratiqué :
Rugby

Réseaux sociaux :
www.facebook.com/Guillaume-Piron-Fan-Club-Officiel-133554483383300/
www.instagram.com/piiren
www.facebook.com/ColomiersRugbyOfficiel



CORENTIN ANGOT

Sport pratiqué :
Tir à l'arc

Réseaux sociaux :
www.instagram.com/corentin_angot



RELIV

L'équipe Reliv Athletic, créée en 2013, a depuis continué à se développer et à se renforcer. Depuis notre dernière édition, nous comptons désormais 2 nouveaux membres au sein de notre équipe. Vous pouvez lire leur histoire ci-dessous. N'oubliez pas de suivre nos athlètes sur les réseaux sociaux !



DELFINA GASPARI

Sport pratiqué :
Hockey sur gazon

Réseaux sociaux :
www.instagram.com/delfinagaspari
www.facebook.com/SaintGermainHockeyClub
www.instagram.com/1f_sghc
www.twitter.com/StGerHockey

Régime Reliv :
Reliv Now et Innergize!

Meilleur résultat à ce jour :
Participation à la Coupe du Monde 2016 U21.

Comment vous sentez-vous quant à votre arrivée dans l'équipe Reliv Athletic ?

C'est un honneur de faire partie de cette équipe. Je sais à quel point la nutrition est importante pour les sportifs de haut niveau, et de cette manière j'espère pouvoir montrer l'exemple à d'autres sportifs.

A quels événements allez-vous participer durant la prochaine année ?

Le Championnat de France des clubs Élite en hockey sur gazon et en hockey en salle (indoor hockey).

Quels sont vos futurs objectifs ?

Sans hésiter les Jeux Olympiques à Paris en 2024 !

Toutes les opinions exprimées sur les pages de leurs équipes leur sont propres et ne sont pas i



MORY DIAWARA

Sport pratiqué :
Handball

Réseaux sociaux :
www.facebook.com/gfcahand

Régime Reliv :
Reliv Now, Innergize! et LunaRich C

Meilleurs résultats à ce jour :
Champion de France National 2, 5ème place à la coupe d'Afrique des Nations.

Comment vous sentez-vous quant à votre arrivée dans l'équipe Reliv Athletic ?

Je me sens super bien. L'accueil s'est très bien passé. J'ai rencontré des personnes formidables et voulant avancer ensemble.

A quels évènements allez-vous participer durant la prochaine année ?

Je ne sais pas encore, cela dépend des matchs en fait.

Quels sont vos futurs objectifs ?

Avoir une santé d'acier afin de pouvoir réaliser mes projets au mieux.

Suivez Reliv Athletic sur les réseaux sociaux et soyez informé des activités de notre équipe !

www.facebook.com/relivathletic

www.instagram.com/relivathletic

ATHLETIC



LAURA GLÄSNER

Sport pratiqué :
Athlétisme

Réseaux sociaux :
www.instagram.com/laura_glaesner



JÉRÉMIE MION

Sport pratiqué :
Voile

Réseaux sociaux :
www.facebook.com/PeponnetMion
www.instagram.com/jeremie.mion
www.twitter.com/Jeremiemion



PIERRE PÉRÈS

Sport pratiqué :
Rugby

Réseaux sociaux :
www.facebook.com/crufc



CORNÉ DE KONING

Sport pratiqué :
Handi aviron

Réseaux sociaux :
www.facebook.com/corne.reliv
www.instagram.com/crnelis
www.twitter.com/Corne_deK
www.facebook.com/pararoeiers
www.twitter.com/Pararoeien

LES DERNIÈRES NOUVELLES DE

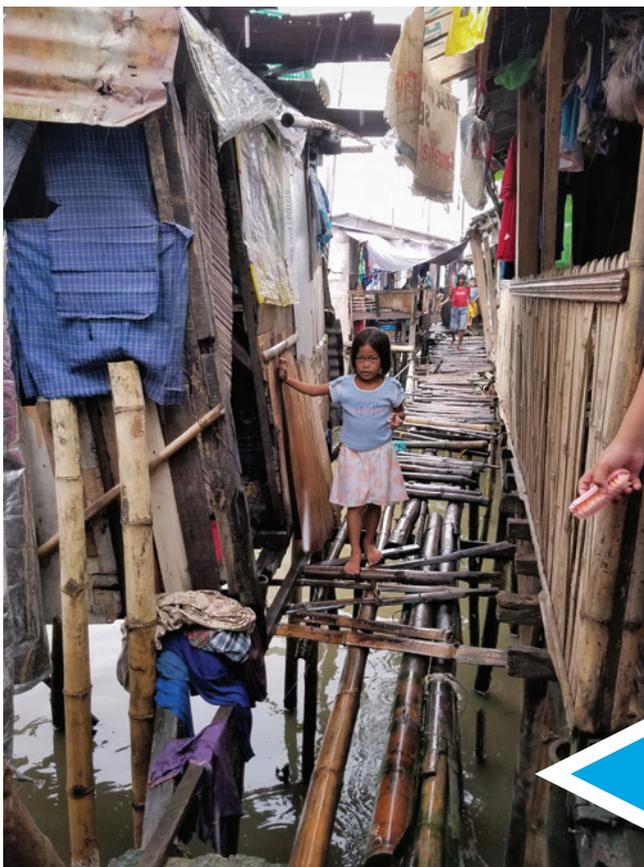
Par **Scott Montgomery**, Président Directeur Général de la Fondation Kalogris Reliv



En 2017, beaucoup de personnes ont pris conscience de notre cause et les dons à la Fondation ont continué d'augmenter. Nous avons également accueilli notre nouvelle Directrice, Annie Campbell !

« Je suis très fière d'aider l'équipe à « Nourrir notre Monde ». La Fondation Kalogris Reliv est une organisation dont 97% des dons profitent aux personnes dans le besoin. Je reviens de mon 1er voyage à Haïti et j'ai été surprise par ce que fait la Fondation Kalogris : \$5 par jour nourrit un enfant pendant 1 mois. »

— Annie Campbell, Directrice de la Fondation Kalogris Reliv.



Les Philippines est notre principal programme

avec 60 coordinateurs comprenant des pasteurs, des parents, enseignants, des assistants et des directeurs d'école, tous volontaires. Ce groupe de personnes dévouées distribuent des produits dans des centaines de sites situés dans des églises, des centres de santé ou des écoles. Les coordinateurs de ces sites identifient les enfants souffrant de malnutrition ou d'autres conditions au sein de leur communauté. Souvent, les parents dans le besoin amènent leur enfant malade ou souffrant de malnutrition dans les centres et demandent aux coordinateurs à ce que leur enfant soit considéré pour faire partie du programme. Tout ceci est possible grâce au **Pasteur George et à Blessie Padilla**, qui travaillent directement avec la Fondation Kalogris. Ils reçoivent les livraisons et s'assurent de la bonne utilisation et distribution des produits.

Village en bord de mer près de la ville de Cavite aux Philippines, où les familles vivent dans des conditions difficiles à cause de la montée imprévisible des eaux.



Joan Colaneri, *Coordinatrice Marketing, distribuant des shakes le matin à Welfareville aux Philippines.*

Heureuse grâce à la Fondation

Kimberly est volontaire à la clinique où elle a elle-même bénéficié du programme nutritionnel quand elle était enfant. Elle aide les personnes visitant le MCC (Medical Check for Children, Contrôle Médical pour Enfants) à avoir l'aide médicale et la nutrition dont ils ont besoin pour survivre. Kimberly est une vraie inspiration pour la Fondation Kalogris Reliv.



Le personnel de la Fondation Kalogris Reliv a récemment visité les programmes nutritionnels aux Philippines et ils ont rencontré les coordinateurs du site. Ils ont en particulier visité le MCC (Contrôle Médical pour les Enfants), une organisation des Pays-Bas. Leur mission consiste à examiner plus de 300 enfants, enregistrer leur poids, taille, effectuer une prise de sang, procéder à une examination physique complète et prescrire des antibiotiques. Un enfant diagnostiqué comme souffrant de malnutrition prend part au programme de nutrition et reçoit du Reliv Now for Kids.



MCC (Contrôle Médical pour les Enfants)

La plupart des enfants commencent un programme de 90 à 120 jours afin de les remettre sur pieds. Malheureusement, la plupart des enfants rechutent puisqu'ils ne reçoivent pas la nutrition adaptée chez eux. Dans de tels cas, les enfants réintègrent le programme et continuent de recevoir le Now for Kids de Reliv.

Faites un don !

Nous avons besoin de votre aide pour continuer ces programmes et donner des produits à plus d'enfants dans le monde entier.

Faites une différence en faisant un don aujourd'hui !

Pour en savoir plus et pour lire le récit des enfants bénéficiant de nos programmes, rendez-vous sur notre site internet relivkalogrisfoundation.org. Suivez-nous aussi sur Facebook : www.facebook.com/relivkalogrisfoundation.

« Je suis heureuse de pouvoir aider les enfants et de leur donner de l'espoir par le biais de la Fondation Kalogris Reliv. Nous ne pouvons pas changer les choses individuellement mais ensemble, nous pouvons faire une différence ! »

— Faith Vidal, Directeur Reliv, Royaume-Uni

Les Pauses



La promotion « Pause
Champagne » récompense les
Distributeurs développant leur
activité en aidant et
en encourageant leurs équipes.

Voici, à ce jour,
les réactions de
nos gagnants !

Champagne



La « Pause Champagne » a été une belle surprise pour nous ! Nous l'avons gagnée en organisant un évènement Reliv pour aider notre groupe à progresser. Quand nous sommes arrivés et que la salle n'était pas ouverte, il a fallu quand même continuer ! Nous avons fait la réunion à l'extérieur sur la terrasse. Il faisait froid mais c'était une expérience unique ! Notre équipe en parle encore.

Notre « Pause Champagne » était également une expérience unique. Nous avons été invités à dîner en haut de la Tour Montparnasse. Nous ne nous serions jamais permis quelque chose comme ça pour nous-même mais Reliv l'a fait. Ça fait du bien d'être reconnu pour les choses que nous faisons afin de développer notre activité !

SHELBY & DAN HILL

Nous sommes allés à Bordeaux pour aider Grégory Dubois, un Distributeur de notre groupe avec sa présentation. Malheureusement, Grégory n'a pas pu la faire et nous avons décidé d'animer les réunions de Langon et Bordeaux en compagnie d'Eric Vill, Président Directeur Général de Reliv Europe. Nous avons juste fait notre travail de sponsor et c'est sans doute pour ça que nous avons été très surpris de recevoir ce prix !

Nous avons partagé notre « Pause Champagne » avec notre équipe à Bordeaux. Il n'y a pas de meilleure sensation que de se réunir, d'apprendre à se connaître et de développer l'esprit d'équipe. Nous avons été encouragés et nos questions ont trouvé réponse, renforçant ainsi les valeurs de Reliv et planifiant l'avenir.

Nous avons vraiment été gâtés et sommes encouragés par l'avenir radieux qu'offre Reliv.

VINCENT & IRENE MANCEBO

Ce fut une belle surprise de gagner cette récompense. Ce fut un vrai choc d'apprendre que nous avons été choisis pour être les gagnants de la « Pause Champagne » lors de notre premier voyage Reliv. Nous avons passé un formidable moment entouré de Top Distributeurs lors du week-end Millionnaire, cela a été pour nous une véritable source d'inspiration. Être récompensé pour nos progrès personnels et professionnels nous montre à quel point Reliv prend soin de ses Distributeurs.

Nous avons adoré notre « Pause Champagne » à l'hôtel Merchant à Belfast, ce fut un moment magique. Merci Reliv, nous aimons vraiment ce que nous faisons.

HELEN & PAUL MURDOCK



progressions



Anne Soubrier Senior Directeur

Je suis très heureuse d'avoir progressé à ce niveau car je crois vraiment en ces produits de bien-être qui peuvent aider beaucoup de personnes dans le mode de vie actuelle où nos assiettes sont appauvries et aussi de pouvoir travailler différemment avec des produits de très haute qualité qui ont fait leur preuve.

Chaque jour il y a de nouveaux témoignages de personnes qui retrouvent un meilleur quotidien et c'est très satisfaisant.

J'ai atteint ce niveau en écoutant et en parlant à de nouvelles personnes avec l'aide de ma upline qui s'est beaucoup mobilisée, c'était un vrai challenge, et j'ai moi-même aidé ma downline. C'est un travail d'équipe qui nous laisse de bons souvenirs !

Cela m'encourage à continuer de gravir les marches mais au-delà de ces marches, c'est surtout aider plus de personnes à retrouver un mieux-être et une liberté financière si elles le désirent.

J'aime ce métier et attends de pouvoir m'y consacrer à temps plein, si le travail est simple il doit être constant et le Système Reliv est là pour nous aider à progresser.

David & Rachael Doey Senior Directeurs

Nous sommes très heureux d'être Senior Directeurs ! Cela a renforcé notre passion pour Reliv et nous voulons aider plus de personnes. Nous travaillons dur mais nous nous amusons en même temps !

Si vous suivez le Système Reliv, vous réussirez. Si nous avons une personne intéressée par les produits, l'activité ou les deux, nous l'invitons à un appel à trois avec une personne de notre organisation. Nous nous efforçons de faire un excellent suivi et nous nous assurons que chaque personne puisse entendre le plus de témoignages possibles. Nous nous rendons aux réunions du mardi et du samedi matin et invitons chaque semaine des nouvelles personnes à écouter les appels européens et internationaux. Nous sommes toujours disponibles pour les personnes de notre organisation et planifions des événements spéciaux tous les trois mois.

Notre prochain objectif est de devenir Master Directeurs et aussi que David puisse me rejoindre dans l'activité à temps plein ! Nous avons des réunions dans deux endroits différents et sommes en train de monter un troisième Système. Nous voulons développer notre activité à travers l'Europe et dans le monde entier. Notre objectif premier est de devenir Ambassadeurs et Directeurs Premium !

Nous avons appris à être consistants, enseignables et dévoués, mais avant tout, à nous AMUSER !

Lesley McBride Senior Directeur

C'est une bonne nouvelle d'être Senior Directeur ! C'est tellement encourageant de voir qu'en aidant d'autres personnes, ma vie change ! J'adore ce que je fais.

Mon objectif personnel est de parler de Reliv à cinq nouvelles personnes toutes les semaines. Lorsque je commence une conversation avec une personne, j'écoute leurs besoins et je leur dis que j'aimerais les aider et que je sais de quoi ils ont besoin. C'est incroyable le nombre de personnes recherchant un meilleur mode de vie. Nous échangeons nos numéros de téléphones et je les appelle le lendemain pour arranger un rendez-vous.

Les personnes me connaissant savent que j'adore parler et aider les autres. Mon objectif est de laisser un impact positif sur les personnes. En les aidant, je sais que je serai récompensée et que j'emprunte le chemin de l'indépendance financière, de la possibilité d'aider mes enfants pendant leurs études et de passer mon temps à voyager.

Si une personne à qui vous parlez de Reliv vous dit non, ne le prenez pas mal, cela n'a rien de personnel. Continuez à parler à d'autres personnes qui sont plus à même de vous écouter. N'abandonnez jamais !



Nathalie De Pontac
Key Directeur

C'est une très grande satisfaction et une petite victoire personnelle d'avoir atteint ce niveau, car cela signifie que mon réseau commence à se développer. Je suis aussi très heureuse de pouvoir emmener mon mari à Londres et d'avoir gagné deux primes. C'est une première pour moi. J'ai juste travaillé le plus régulièrement possible, en tenant compte des contraintes familiales qui sont les miennes, en appliquant les conseils de ma upline. Aujourd'hui, j'ai le sentiment que je n'y suis pas arrivée toute seule et que cette reconnaissance est celle d'un travail en équipe.

Les conseils des Ambassadeurs français m'aident aussi beaucoup dans mon développement, c'est une réponse concrète aux questions que je me pose dans l'exercice de ce métier. Maintenant que je suis devenue Key Directeur, je vais continuer à accompagner mon équipe, à travailler régulièrement, en développant mon réseau ! Avec le travail de mon mari, nous déménageons régulièrement. Je sais que partout, je pourrai emmener mon travail Reliv et continuer à travailler de la même façon, c'est un grand avantage pour moi ! Créer des liens sans arrière-pensée immédiate, en commençant par être un produit du produit. Parler sans se décourager : tout le monde a besoin de Reliv, mais tout le monde n'est pas prêt à l'entendre et à le comprendre. Travailler avec plaisir sans se mettre de pression, en appréciant les liens d'amitié qui se créent grâce à Reliv.

Sabine Danel
Key Directeur

Au-delà du titre, j'ai surtout le sentiment d'avoir une reconnaissance du travail d'accompagnement auprès de mes clients et du soutien que j'apporte auprès de mes Distributeurs. L'enthousiasme que j'ai depuis le début avec Reliv est la clé qui m'a permis de progresser au fil de ces 4 années.

En partageant cette nutrition avec ceux qui m'ont encouragé et en étant moi-même « un produit du produit », j'ai avancé et construit une équipe formidable de Distributeurs : il y a une énergie positive incroyable qui se propage et à laquelle je ne m'attendais absolument pas ! Pour progresser dans ce métier, je pense qu'il faut tout d'abord rester à l'écoute de son interlocuteur, afin de comprendre ses besoins. Ce métier demande également de la bienveillance, de l'organisation, de la réactivité et bien sûr du professionnalisme.

Il y a 4 ans, je ne souhaitais pas travailler et je n'attendais rien des produits ! Les bienfaits ont été tels que j'ai repris confiance en moi et je me suis lancée avec le soutien de mon équipe. Je commence même à développer un réseau en Italie et je suis très enthousiaste à ce sujet. La suite ? Je ne sais pas, c'est l'aventure !

Tatiana Soubrier
Key Directeur

Je suis ravie car cela est le fruit du développement de mon équipe et c'est ce que j'aime le plus, aider des personnes qui cherchent des solutions, à faire des choix qui leur conviennent.

J'ai la chance de parler beaucoup de langues, et d'avoir vécu et travaillé dans plusieurs pays, ce qui me permet d'offrir l'opportunité Reliv dans plusieurs pays d'Europe et du monde. J'espère, grâce à mon engagement et en partageant simplement et régulièrement Reliv, en faire bénéficier le plus grand nombre et avoir un impact dans la qualité de vie de beaucoup de personnes dans le monde.

En même temps, je construis notre indépendance financière qui permet une liberté de choix pour notre famille et nos enfants...

Avec Reliv, on a tout ce qu'il faut pour réussir et aider les autres à réussir : des produits qui font vraiment la différence, une opportunité professionnelle extraordinaire.

Juste partager, écouter, aider et se laisser aider. Sourire, et montrer que c'est possible de vivre différemment !

Véronique De Chenierilles
Key Directeur

Quelle joie d'être passée Key Directeur ! C'est vraiment formidable car c'est un objectif que je m'étais fixé pour cette année 2017 ! Mon maître mot a été « la constance » ; depuis maintenant plus de 4 ans j'ai fait mon petit bonhomme de chemin à mon rythme, étape par étape toujours motivée et soutenue par une upline très présente.

Et j'ai surtout compris l'importance de parler de l'opportunité professionnelle pour agrandir son équipe ! Je compte, bien sûr, continuer sur ma lancée, à progresser ! Je voudrais consacrer plus de temps à ce travail : aider le plus de personnes possible, faire davantage connaître ce métier, me rendre plus disponible pour ma downline, former plus de Distributeurs et construire ainsi une équipe bien solide !

Surtout ne jamais se décourager et ne pas préjuger ! Se fixer des objectifs réalisables et utiliser sans cesse les outils du Système en utilisant les histoires car elles ont toutes une force incroyable. C'est la réalité de ce qui se passe dans notre corps et cela, on ne peut pas le contester.

mon histoire

Amy Smith

Domicile : Bromsgrove, Angleterre

Actuellement : Administratrice informatique et des locaux

Régime Reliv : Innergize!

Reliv à la gym : j'ajoute de l'Innergize ! dans ma bouteille d'eau à la gym et je ne pourrais plus faire sans. J'adore le goût.

Opportunités : j'ai eu la chance de me rendre à la conférence internationale 2017 à Chicago. J'ai aimé faire partie de la conférence internationale, travailler avec l'équipe américaine dans la boutique et écouter des témoignages exceptionnels durant le week-end. J'ai aussi passé du temps aux bureaux de Reliv International à St Louis. Ce fut formidable de voir où les produits Reliv sont fabriqués et aussi de rencontrer toute l'équipe. Reliv m'a offert tellement d'opportunités, c'est vraiment une excellente entreprise pour laquelle travailler.

Helen & Paul Murdock

Domicile : Belfast, Irlande du Nord

Actuellement : Commercial et femme au foyer

Régime Reliv : Classic, Innergize!, FibRestore

Des progrès constants : nous avons commencé notre activité Reliv il y a 2 ans et depuis, celle-ci a constamment progressé. Nous étions très heureux de devenir Master Affiliés, mais depuis, nous avons progressé au rang de Directeur (3 étoiles) et avons gagné notre première plaque du Dr Ted. Nous étions également très contents d'avoir gagné notre premier voyage Reliv : un week-end à l'hôtel 5* Hoar Cross Hall !

Motivés : nous avons 4 enfants et notre activité Reliv nous aide à construire un second revenu mais avec la flexibilité de pouvoir travailler autour de notre vie de famille. Nous sommes impatients de développer notre activité Reliv et nous apprécions l'opportunité que nous donne Reliv d'aider les personnes. Cela nous motive de voir ce que les personnes peuvent atteindre et que Reliv nous donne la chance d'en faire autant.

James & Leah Zwecker

Domicile : Armagh, Irlande du Nord

Actuellement : responsable des transports et femme au foyer

Régime Reliv : Classic, Innergize!, FibRestore

Aider les autres : avec Reliv, nous avons plus le temps de faire ce que nous aimons, comme parler de Reliv et raconter aux personnes ce que Reliv nous permet de faire : créer une activité autour de notre famille. C'est un vrai plaisir d'aider les autres et nous aimons nous amuser en travaillant ainsi qu'entendre les témoignages.

Le mode de vie Reliv : nous avons 3 enfants en bas-âge et ils aiment le mode de vie Reliv ! Ils aiment boire leurs shakes de Reliv Now for Kids et avoir leur maman avec eux toute la journée est un vrai bonus. Nous voudrions aider plus de personnes et agrandir notre réseau dans d'autres pays. Ce serait formidable d'avoir la liberté de temps, de voyager et de pouvoir passer du temps à la maison en famille.

Marion Petit

Domicile : Sèvres, France

Actuellement : Praticienne en biogénéalogie

Régime Reliv : Classic, Innergize!, FibRestore

Mode de vie : je suis une maman apaisée car mes enfants sont en pleine forme. Mon mari et moi pouvons ainsi profiter pleinement d'eux. J'ai un style de vie qui n'a pas de prix.

Opportunité : avec Reliv, j'ai pu ouvrir mon entreprise clé en main sans perte de temps dans l'administratif. J'ai appris au sein de cette société à reconnaître les compétences des personnes et à en faire leur force. Je travaille avec une équipe efficace sur laquelle je peux compter. Des amitiés qui veulent m'aider, m'enrichir humainement, professionnellement et financièrement. Je souhaitais prendre ma vie en main tout en contrôlant mes sources de revenus et grâce à Reliv, je sais que je ne serai plus un poids pour mes enfants. Ils auront tout le loisir de choisir leurs études. Sans Reliv, cela n'aurait pas été possible. Reliv a changé ma vie.





Michael Reich

Domicile : Frankfurt, Allemagne

Actuellement : Physicien et développeur de contrat

Régime Reliv : Classic, FibRestore, Innergize!, Reliv Now, Reliv Now for Kids

Heureux : Reliv m'a apporté beaucoup de joie. J'ai l'opportunité de rencontrer de nouvelles personnes et je me sens plus serein. Lorsque mon activité s'est ralentie, Reliv m'a aidé à surmonter cette épreuve. Tout va mieux depuis !

Qualité de vie : construire une activité Reliv est quelque chose que mon amie et moi pouvons faire ensemble, nous passons donc plus de temps ensemble. Le revenu que nous avons avec Reliv comptera pour ma retraite et nous assurera une bonne qualité de vie.



Richard Walkner

Domicile : Wachau, Autriche

Actuellement : Électricien

Régime Reliv : Reliv Now for Kids, Classic, Innergize!, FibRestore

Monter sur scène : lorsque je suis monté sur scène les premières fois lors de réunions que nous organisons, je n'étais pas très rassuré et je ne savais pas si je pourrais m'en sortir. Parler devant un public était un vrai défi pour moi car je suis très timide. Mais plus les semaines passaient, plus je réalisais à quel point je prenais de l'assurance. Après ma 3ème intervention, je suis rentré chez moi et je me suis dit que j'aimerais faire ceci tout le temps, pour toujours !

Atteindre ses objectifs : je sens que ma personnalité a vraiment changé et ce que l'on peut atteindre grâce à Reliv est incroyable. Mon but est de quitter mon travail actuel d'électricien et de faire de Reliv mon travail à temps plein !



Quelle est votre histoire ?

Nous voulons la lire !

Si votre témoignage est sélectionné pour apparaître dans la prochaine édition du magazine Lifestyle, vous recevrez un « Blender bottle » !

Envoyez votre témoignage dès maintenant à Frances : fwebb@relivinc.com

Laissez Reliv vous emmener sur la plus grande île de la Méditerranée : la Sicile ! Cette île fabuleuse séduit les voyageurs autant par la diversité de ses paysages, que par sa cuisine mondialement reconnue ou encore par ses trésors culturels.

Évadez-vous en Sicile

PÉRIODE DE QUALIFICATION :
Du 1er janvier au 30 juin 2018



Reliv Europe Limited
Unit 10
Colemeadow Road
North Moons Moat
Redditch
Worcestershire
B98 9PB
Royaume-Uni
reliv.fr

restez connecté !



collaborateurs

éditeurs

Dominique Vill
Frances Webb

rédacteur en chef

Mark Malott

rédacteurs

Frances Webb
Lisa Schwarz
Dominique Vill

traduction

Elise Johnson

conceptrice graphique

Lesli Schmitt

Pour plus d'informations sur Reliv,
contactez la personne qui vous a donné
ce magazine ou visitez reliv.fr

©2018 Reliv International, Inc.