

STAYING ACTIVE WITH A

Starting Active with a Busy



Inhoud

- 04 Beleef de Reliv Visie met RLM
- 06 Blijf actief in een druk leven
- 08 Ervaar persoonlijke groei met Reliv
- 10 Reliv Athletic
- 14 Ga online met je onderneming
- 16 Reliv Kalogris Stichting in Haïti
- 18 Stap van de financiële loopband af met Reliv
- 20 Erkenningen
- 22 Mijn verhaal



Als we kijken naar 2016, kunnen we reflecteren op de vele uitdagingen die we hebben doorstaan. Ik wil echter ook stilstaan bij hoe we met deze uitdagingen zijn omgegaan en hoe snel we – samen – de draad weer hebben opgepakt. Het momentum die we aan het einde van 2016 hebben ervaren, zal zich in 2017 voortzetten en ik ben ervan overtuigd dat de Kick Off evenementen van januari ons de best mogelijke start hebben gegeven.

Reliv Europe had vorig jaar zoveel om trots op te zijn. Te veel prestaties om in één brief te noemen, alhoewel de Europese bezoeken van onze Amerikaanse vrienden ons bijzondere en speciale momenten hebben geleverd: Het bezoek van de oprichter van ons bedrijf Robert Montgomery in juni, de menige bezoeken van viervoudig Platinum Presidentiële Ambassadeurs Joe en Carol Felger en de aanwezigheid van Presidentiële Gouden Ambassadeurs Trish en Doug Fischer tijdens de zeer succesvolle Europese Conferentie in Den Haag.

Al deze mensen hebben het over de opwinding, positiviteit, enthousiasme en plezier die ze ervaren als ze in Europa zijn, zo erg zelfs dat ze vaak zo snel mogelijk terug willen keren! Ze willen naar Europa komen om mee te kunnen doen met wat hier gaande is en om te zien waarom wij het zo goed doen. Boven alles willen ze jullie ontmoeten....de Distributeurs...ze willen JOU ontmoeten!

We weten dat Reliv levens verandert door positieve veranderingen te brengen in het welzijn en de financiële situatie van een gezin. Neem nu de beslissing om je in 2017 op je Reliv onderneming te focussen. Probeer minimaal 3 mensen per dag over deze fantastische mogelijkheid aan te spreken – houd dit niet geheim!

2017 zal in het teken staan van nieuwe business. We hebben vele nieuwe, spannende promoties voor je, waar je maandelijks kans op kunt maken. Op die manier blijven jouw inzet en doorzettingsvermogen niet ongezien! Of je nou door wilt stromen naar Presidential Director, je reis naar de Internationale of Europese Conferentie wilt winnen, naar ongeloofelijke bestemmingen wilt reizen, cash bonussen wilt winnen of simpelweg erkent wilt worden voor jouw prestaties in 2017 – er is voor iedereen wat wils. Beslis wat je wilt, zorg dat je weet wat je daarvoor moet doen, stel een plan samen van waar, wanneer en hoe en GA ERVOOR!

2017, ik kan niet wachten – het wordt fantastisch!

Jullie zijn Europa's beste,

Jonathan.



Jonathan Hale
Algemeen Directeur Reliv Europe

Colofon

hoofdredacteur

Dominique Vill
Frances Webb

eindredacteur

Mark Malott

bijdragen van

Frances Webb
Lisa Schwarz
Dominique Vill

vertaling

Edmée Antonio

vormgeving

Sarah Gibson

Wilt u meer weten over Reliv? Neem dan contact op met de persoon van wie u dit tijdschrift heeft gekregen of ga naar relivinc.nl

©2017 Reliv International, Inc.

De uitspraken in deze uitgave zijn nog niet door de Amerikaanse voedings- en warenautoriteit (FDA) geverifieerd. De in deze uitgave opgenomen persoonlijke getuigenissen zijn de persoonlijke ervaringen van onafhankelijke Reliv distributeurs en hoeven niet noodzakelijkerwijs overeen te komen met de resultaten die u behaalt. Reliv producten zijn niet bedoeld voor de diagnose, behandeling, genezing of preventie van welke ziekte dan ook.

Net als bij alle andere vormen van onafhankelijk zakendoen, is uw succes als Reliv distributeur afhankelijk van het harde werk en de toewijding die u erin stopt. De personen in deze uitgave bieden u een kijkje in de levensstijl en financiële voordelen die ze met behulp van hun eigen vaardigheden en persoonlijke inspanning hebben opgebouwd op basis van de kansen die Reliv hen heeft geboden. Deze verhalen dienen enkel als voorbeeld en kunnen niet als gemiddelden of garanties worden opgevat.

WIE IS ROBERT MONTGOMERY?

Van een bescheiden begin, naar een zeer succesvolle zakenman die met 38 jaar met pensioen ging. Na zelf de gezondheidsvoordelen van de voedingskundige ontdekking van hun vriend **Dr Theodore Kalogris** te hebben ervaren, richtte **Robert L. Montgomery** in 1988, samen met zijn vrouw Sandy, Reliv op. Robert zag de potentie van Reliv's sterproduct – Reliv Classic – meteen en koos netwerk marketing als de meest effectieve manier om het met de wereld te delen.

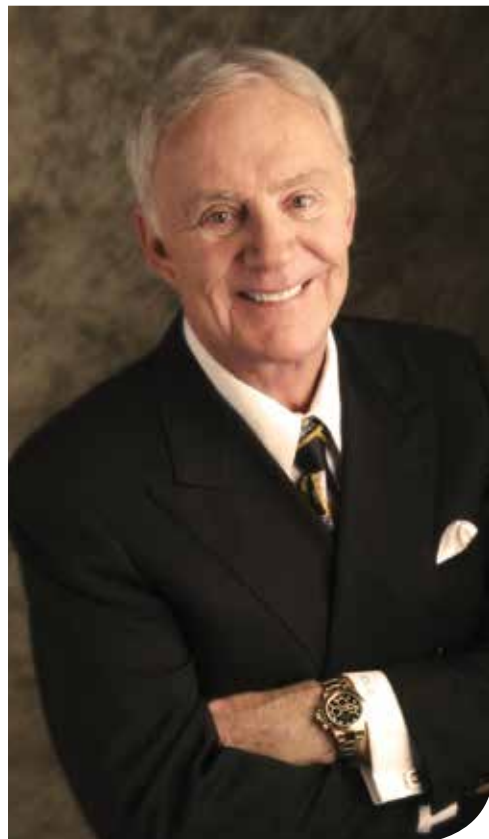
Beleef de Reliv
visie met
RLM

Ik geloof zeker in Netwerk Marketing

Door Reliv Oprichter, Voorzitter en CEO **Robert L. Montgomery**

Ik was 23 jaar oud toen ik me achter het concept van netwerk marketing schaarde. Het idee dat ik mijn eigen lot in handen had en dat ik persoonlijk zou kunnen groeien, zonder dat iemand mij zou beperken, was heel spannend. Ik kon eigen baas worden en aan niemand hoeven te vragen wanneer ik een dag vrij kon nemen of toestemming vragen om thuis te blijven bij m'n zieke kind. Daar was ik het meeste van onder de indruk, van de levensstijl die het me bood. Dat was de voornaamste reden waarom ik het niet uit m'n hoofd kon zetten.

Tevens waren de oneindige mogelijkheden een aantrekkingskracht voor mij. Sterker nog, het was het allerbelangrijkste. Ik kon meer verdienen en dat op mijn eigen voorwaarden. Dit alles was toen al van belang, maar dat geldt nog steeds. Ik weet zeker dat jij dit net zo belangrijk vindt. Daarom geloof ik in netwerk marketing!



Geloof in mensen

Ik geloof in de kracht van mensen. Ik geloof dat iedereen het in zich heeft om een succesvolle zakenman of vrouw te worden. En wanneer je - net als ik - enthousiast over iets bent, dan wil je het met iedereen delen. Ik begon Reliv samen met m'n vrouw Sandy aan onze keukentafel. Waarom zou jij jouw Reliv onderneming niet aan je keukentafel kunnen beginnen? Dat kan zeker!

Een van de sleutels tot succes is weten waar je naartoe wilt gaan. Earl Nightingale zei ooit dat als je kunt achterhalen wat 95% van de bevolking elke dag doet en het tegenovergestelde doet, je alles zult hebben wat je hart begeert. 95% van de mensen heeft geen plan voor succes en zien het belang niet in anderen voorop te stellen. Het is de 5% die een gericht plan heeft om ergens te komen.

Wanneer je een Reliv onderneming begint, zou je met iedereen over Reliv moeten praten. Je moet op zoek gaan naar die 5% die samen met jou verder willen bouwen, al zul je niet meteen weten wie dat zijn. Zou je op straat lopen, dan kan je ervan uitgaan dat 1 op de 20 mensen die je tegenkomt tot die 5% behoort, nooit wetende wie. Behandel iedereen daarom met respect en zorg ervoor dat iedereen zich even belangrijk voelt. Richt je volledig op hun succes. Bernard Baruch zei ooit: "Help anderen hun doel te bereiken en je zult alles hebben wat je wilt in het leven."

Geloof in de producten

Zoals vele van jullie, nam ik jarenlang vitaminen in die mijn lichaam geen goed deden. Sandy en ik begonnen in 1982 voor het eerst de formule van Dr. Ted in te nemen en konden met eigen ogen zien hoe dit product onze familie hielp. We realiseerden ons dat we het met anderen moesten delen.

De Reliv producten bieden de geavanceerde voeding die elk mens nodig heeft om uit te blinken. Ze zijn niet bedoeld ter genezing van ziektes, maar als middel om mensen gezond en blij te houden. Wanneer je deze levensveranderende producten aan het netwerk marketing model toevoegt, heb je een krachtige combinatie die je controle geeft over je gezondheid, financiën en leven!

Geloof in jezelf

Indien je van plan bent om je bij Reliv aan te sluiten als part-time of full-time Distributeur, dan wil ik je verzekeren dat als je bereid bent om hard te werken, je je leven drastisch kunt veranderen. Volgens de Vereniging Directe Verkoop, was de verkoopwaarde van de netwerk marketing industrie in 2015 meer dan 36 miljard dollar (V.S.)

Ik zie dit als een geweldige kans voor jou. Ik kijk er naar uit om jouw Reliv succesverhaal straks met anderen te delen. Wellicht op het podium van de volgende Internationale Conferentie!



BLIJF ACTIEF IN EEN druk leven

Vele van ons brengen onze dag voornamelijk zittend door. We hebben een baan waarvoor we langere tijd genoodzaakt zijn om achter een bureau te zitten. We vinden het moeilijk om naast alledaagse taken en klusjes, structureel tijd vrij te maken voor lichaamsbeweging en / of sporten. Vele van ons herkennen zo'n druk schema. Dan staat het weekeinde vervolgens voor de deur, boordevol verplichtingen. Familieverplichtingen, sociale verplichtingen, om over alle klusjes - waar we gedurende de week niet aan toe zijn gekomen - maar niet te spreken. De gedachte om te gaan sporten of aan een actieve hobby te beginnen staat je niet aan, omdat er gewoon niet genoeg uren in een dag zitten. Het lijkt onmogelijk om voldoende lichaamsbeweging in de dagelijkse routine op te nemen.

We zijn ons er echter steeds meer van bewust dat we actiever zouden moeten zijn en dat we de quota van

10.000 STAPPEN

en 30 minuten lichaamsbeweging dagelijks zouden moeten kunnen halen.

We zijn ons bewust van de voordelen dat dit met zich meebrengt. Voordelen voor ons gewicht, onze gezondheid, onze gewrichten, onze gemoedstoestand, om maar een paar te noemen.

WAT ALS WE KLEINE, MAKKELIJKE
VERANDERINGEN AAN ONZE
DAGELIJKSE LEVENSWIJZE
Zouden kunnen aanbrengen?





Door Reliv Europe's voedingsadministrateur Lucy Felix

PROBEER DE ONDERSTAANDE SIMPELE IDEEËN TE VOLGEN:

1 Doe oefeningen aan je bureau – verbeter je bloedsomloop, concentratie en geef je spieren een milde training.

- **1 been omhoog:** Til, zittend in je stoel, 1 been recht omhoog en houd hem daar voor 2 seconden. Laat het been vervolgens zakken (zonder de vloer te raken) en houd dat voor meerdere seconden vast. Doe dit vervolgens met elk been 15 keer.
- **Voet sprinten:** Sprint, al zittend in je stoel, 30 seconden met je voeten. Herhaal 3 keer. Je zou je hartslag sneller moeten voelen gaan.
- **Samenspannen van de bilspeer:** Span je bilspeer samen. Houd 5 seconden vast en ontspan vervolgens weer voor 5 seconden. Herhaal 10 keer.
- **Buikspieren samen spannen:** draai je bekkenbodem naar binnen en span je buikspieren aan. Houd dit 5 seconden vast, ontspan voor 5 seconden en herhaal 10 keer.
- **Arm cirkels:** strek je armen uit en maak vervolgens kleine cirkel bewegingen met je armen. 30 seconde met de klok mee en vervolgens 30 seconden tegen de klok in. Herhaal 3-5 keer.
- Herhaal bovenstaande oefeningen zo vaak als je kan.

2 Rek jezelf uit als je achter je bureau zit om stijfheid en immobiliteit te voorkomen. Bijv. om je rug te strekken, dien je rechtop te zitten, je schouderbladen na elkaar toe te trekken, vasthouden en weer ontspannen.

3 Kies tijdens familietijd voor actievere activiteiten

4 Gebruik de helft van je lunchtijd om buiten een wandeling te maken – de frisse lucht maakt je alerter en de lichaamsbeweging zal je goed doen!

5 Gebruik je werk in en om het huis om calorieën te verbranden (met 30 minuten werken verbrand je al snel 100 calorieën!)

ERVAAR **GROEI** ↑ PERSOONLIJKE met Reliv

Door Presidentiële Zilveren Ambassadeur, Jason Gregory



TOEN IK GEVRAAGD WERD

om dit artikel te schrijven, wilde ik over de realiteit van mijn reis nadenken. Hier volgt een reflectie van mijn afgelopen 10 jaar binnen deze industrie en hoe onderdeel uitmaken van Reliv persoonlijke groei inspireert.

Ik begon mijn onderneming omdat ik eigen baas wilde zijn. De vrijheid om mijn eigen tijd in te delen en geen baas te hebben die mij zou vertellen wanneer ik wel of niet bij mijn kinderen kon zijn of wat ik wel of niet waard was. Toen ik een onafhankelijk Reliv Distributeur werd, kwam ik er achter dat ik nog veel te leren had, maar niet alles al hoefde te weten om met mijn onderneming te beginnen.

Van mijn eerste bonuscheque tot mijn hoogste residuele inkomsten, mijn doel is altijd hetzelfde gebleven, namelijk vrijheid voor mijn familie.



BEREID OM TE LEREN

Veel mensen zeggen dat ze openstaan om nieuwe dingen te leren, maar als je ze uiteindelijk gaat mentoren wordt het al snel duidelijk dat dit niet het geval is. Ik moet toegeven dat dit - aan het begin van mijn ondernemerschap - ook bij mij zo was. Echter toen ik aan het Reliv systeem werd blootgesteld, werd mij op eens duidelijk wat openstaan voor nieuwe ideeën echt betekent.

Het is vrijwel onmogelijk om een Reliv onderneming op te bouwen, zonder persoonlijke groei te ervaren en het is onmogelijk om te groeien als je niet bereid bent om te leren.

Je zult, bij het starten van een Reliv onderneming, je eigen set aan vaardigheden al met je meenemen. Opgedaan door levenservaring, onderwijs of werkervaring. Je moet deze vaardigheden echter naast je neer kunnen leggen en eerst de Reliv manier van werken onder de knie krijgen, voordat je de eerstgenoemde vaardigheden langzaam aan je onderneming toevoegt.

Het is vooral voor mensen met veel ervaring een uitdaging om, wanneer ze zich bij Reliv aansluiten, zich nederig op te stellen. Dat vergt kracht en bereidwilligheid om te leren. We hebben allemaal op een bepaald niveau een ego, maar je moet bedenken wat je belangrijker vindt... je ego of je bankrekening? Kan je je ego niet naast je neerleggen? Dan zal je nooit en te nimmer een succesvolle Reliv onderneming kunnen opbouwen.



WERK

We zitten in de Netwerk Marketing industrie, niet in de Niet Werken industrie. Met andere woorden, je dient actie te ondernemen als je wilt dat je onderneming groeit. Ik zie tegenwoordig vaak berichten binnen deze industrie die beweren dat je slapend rijk kunt worden. Ik ben blij dat toen ik begon, ik dit soort berichten nooit gehoord heb. De boodschap van Reliv is helder – als je bereid bent om te werken, dan zal je vanzelf de vruchten plukken.



GROEI

Mijn Reliv reis kent pieken en dalen. Ik heb fantastische mensen leren kennen, maar ook minder fantastische mensen – dat hoort bij het leven. Het enige wat constant is gebleven is de visie die me aansprak, toen ik me voor het eerst bij Reliv aansloot en Bob Montgomery hoorde praten. Niet alleen ik heb persoonlijke groei ervaren, ik heb het bedrijf ook zien ontwikkelen.

Iedereen die voor het eerst een kijkje neemt bij Reliv en het bedrijf wil beoordelen, beoordeel het dan op basis van leiderschap. Kijk naar Bob Montgomery, naar mensen zoals Eric Vill en luister naar wat mensen over hun te zeggen hebben. Toen ik mijn onderneming begon, was het belangrijk voor mij om te weten dat het bedrijf er over 20-30 jaar nog zou zijn en dat ik in het leiderschap kon vertrouwen.

Ik ben als persoon de afgelopen jaren zeker gegroeid en tijdens het opbouwen van mijn onderneming, heb ik geleerd om met verschillende soorten mensen om te gaan. Ik heb nog veel te leren en te verwezenlijken, maar ik kijk uit naar de toekomst en wat het met zich meebrengt.

Deze ondernemingskans is ontworpen voor leiders en als jij een goede leider bent, zal je leren om andere leiders te vormen. Wanneer deze nieuwe leiders zich ontwikkelen, zullen ze in eerste instantie van jou afhankelijk zijn en aan jou vragen wat ze moeten doen, maar al snel zullen onafhankelijk worden. Ze zullen weten wat ze in bepaalde situaties moeten doen en hun zelfvertrouwen zal toenemen. Vervolgens zullen jullie blijven samenwerken. Dat is het mooie aan het starten van een Reliv onderneming.

Ik vind de woorden van mijn persoonlijk mentor in de branche - Bob Edmonds -, geweldig. Hij zegt: "Reliv is het beste persoonlijke ontwikkelingsprogramma, verkleed als een onderneming die ik ooit heb gezien!"

RELIVATHLETIC

2016 was wederom een fantastisch jaar voor Reliv Athletic. Een jaar waarin het team geweldige nieuwe succesniveaus heeft behaald tijdens Nationale kampioenschappen, Wereldkampioenschappen en de Olympische en Paralympische Spelen in Rio de Janeiro! Hier volgt een samenvatting van de beste prestaties dusver, samen met een interview van ons allernieuwste Reliv Athletic lid Axel Kempf!



JÉRÉMIE MION

SPORT: Zeilen

RELIV DIEET: Reliv Now, Innergize!
Sinaasappel

BESTE PRESTATIE DUS VER: 3e plaats tijdens het WK in 2016, 7e plaats tijdens de 2016 Olympische Spelen



ESTHER VAN DER LOOS

SPORT: Roeien en Noordskiën

RELIV DIEET: Reliv Classic, Reliv Now, Reliv Now for Kids, FibRestore, Innergize!, LunaRich C

BESTE PRESTATIE DUS VER: 1e tijdens de wereldbeker met Corné, 4e tijdens de 2016 Paralympische Spelen



ZOEK JE EEN
SPONSOR?



THELETIC



CORNÉ DE KONING

SPORT: Roeien

RELIV DIEET: Reliv Now, FibRestore, Innergize!, LunaRich C

BESTE PRESTATIE DUS VER: 1e tijdens de wereldbeker met Esther, 4e tijdens de 2016 Paralympische Spelen



LAURA GLÄSNER

SPORT: Atletiek, 400m horden

RELIV DIEET: Reliv Classic, Innergize!

BESTE PRESTATIE DUS VER: 3e plaats tijdens het Junior WK op de 4 x 400m estafette



GUILLAUME PIRON

SPORT: Rugby

RELIV DIEET: Reliv Now, FibRestore, Innergize!

BESTE PRESTATIE DUS VER: Basisspeler voor US Colomiers rugby team





CORENTIN ANGOT

SPORT: Boogschieten

RELIV DIEET: Reliv Now, Innergize!,
FibreStore, LunaRich C

BESTE PRESTATIE DUS VER: 4e tijdens de
2016 Wereld Veldkampioenschappen
Boogschieten



PIERRE PÉRÈS

SPORT: Rugby

RELIV DIEET: Reliv Now, LunaRich C,
FibRestore, Innergize!

Beste prestatie dus ver: Bronzen medaille tijdens
het Rugby S7 studenten WK, basisspeler voor
Bury St Edmunds rugby team



JEANNE DANTÈS

SPORT: Olympisch windsurfen

RELIV DIEET: Reliv Now, Innergize!

BESTE PRESTATIE DUS VER: 2e plaats tijdens de
Franse kampioenschappen in 2016, 10e tijdens
de Europese beker



ZOEK JE EEN SPONSOR?





EMMANUEL LASSALLE

SPORT: Lange afstand snelwandelen

RELIV DIEET: LunaRich C, Reliv Now, FibRestore, Innergize!, Reliv Now for Kids

BESTE PRESTATIE DUS VER: 2e plaats tijdens WK 2016 Parijs Alsace



ANNIKA DRAZEK

SPORT: Bobslee

RELIV DIEET: Reliv Now, Reliv Now for Kids, Innergize!

BESTE PRESTATIE DUS VER: 2016 Bobslee Wereldkampioen



AXEL KEMPF

SPORT: Kajakken

RELIV DIEET: Reliv Now, Innergize!, FibRestore

BESTE PRESTATIE DUS VER: 2e tijdens het Junior EK voor Oceaan racen

HOE VOELT HET OM ONDERDEEL UIT TE MAKEN VAN RELIV ATHLETIC?

Ik ben daar erg trots op. De Reliv producten helpen me tijdens het trainen en gedurende de wedstrijden. Ik merk dat ik eerder en beter herstel tussen de sessies.

AAN WELKE EVENEMENTEN DOE JE HET KOMENDE JAAR MEE?

Dit jaar ligt mijn focus op het halen van het Franse nationale team en kwalificatie voor de Franse Kampioenschappen op zowel de sprint als oceaan racen.

WAT IS JE VOORNAAMSTE DOEL VOOR DE TOEKOMST?

Mijn doel dit jaar is om sport en school zo goed mogelijk te combineren. Ik wil mijn schooljaar op de "École d'Ingénieur" goed afronden en hoop dat ik geselecteerd word voor de U23 Franse selectie.

Ga online met je

Reliv heeft nieuwe, mobielvriendelijke persoonlijke websites voor Reliv Distributeurs gelanceerd. Nu kan je, als nooit te voren, Reliv met anderen delen en je onderneming online laten groeien!

JOUW PERSOONLIJKE WEBSITE

- **Personalisering van de website is ingebouwd:** Upload je foto, voeg je contactgegevens toe en schrijf je eigen verhaal.
- **Je eigen winkelwagen:** Bezoekers van jouw website kunnen direct een aankoop doen. Reliv verscheept de bestelling en stuurt je de winst toe
- **Online sponsoring:** Voeg naadloos nieuwe Distributeurs aan je onderneming toe!
- **Aanpasbare inhoud:** Selecteer de hoofdpagina's (14 verschillende keuzes) en producten die je wilt belichten.
- **Het Reliv verhaal:** De meest overtuigende aspecten van de Reliv producten, zakelijke mogelijkheden en levensstijl verpakt in kant-en-klare webpagina's.
- **Beoordeling van een Distributeur:** De persoonlijke website is niet alleen goed, hij is fantastisch!

MAAK JE ONDERNEMING MOBIEL

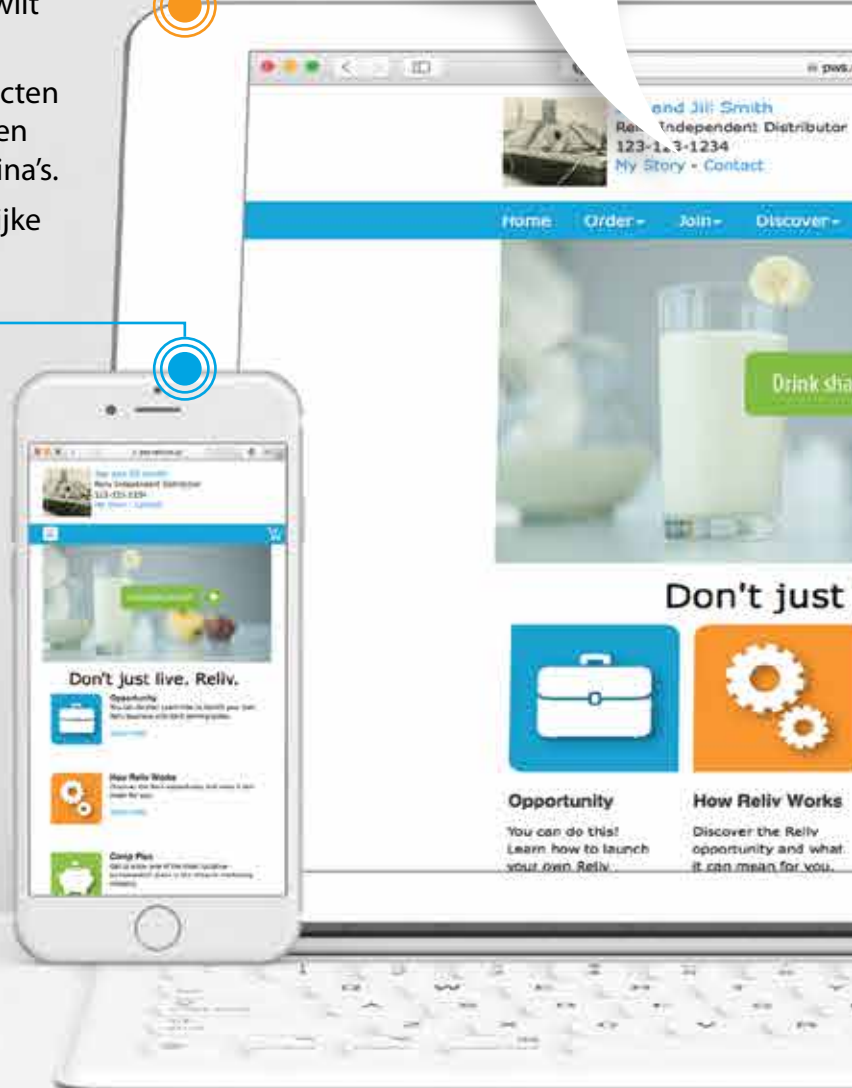
De nieuwe websites zijn mobielklaar, wat betekent dat ze zich aanpassen aan de kleinere schermen van mobiele toestellen zoals smartphones en tablets. Bezoekers van je website ervaren de pagina's zoals je ze gezien wilt hebben. En wat nog beter is, je kunt nu - waar en wanneer je maar wilt - essentiële functies van je groeiende bedrijf op je mobiele toestel uitvoeren:

- De Reliv Opportunity presentatie laten zien
- In een oogwenk een bestelling plaatsen
- Ter plekke nieuwe Distributeurs aanmelden

Lees meer over hoe je je onderneming mobiel kunt maken op relivinc.nl/personal-websites.

Niet alleen om het feit dat hij in 4 verschillende talen verkrijgbaar is, maar ook omdat ik me op verschillende aspecten kan focussen als ik van land verander. Theoretisch gezien kan ik de zakelijke kant in Nederland voorstellen en in de VS veel meer productgericht te werk gaan. Ik vind het geweldig om al deze opties en mogelijkheden te hebben.

Ik heb inmiddels een link op m'n mobiele telefoon...





nderneming

BESTEL NU!

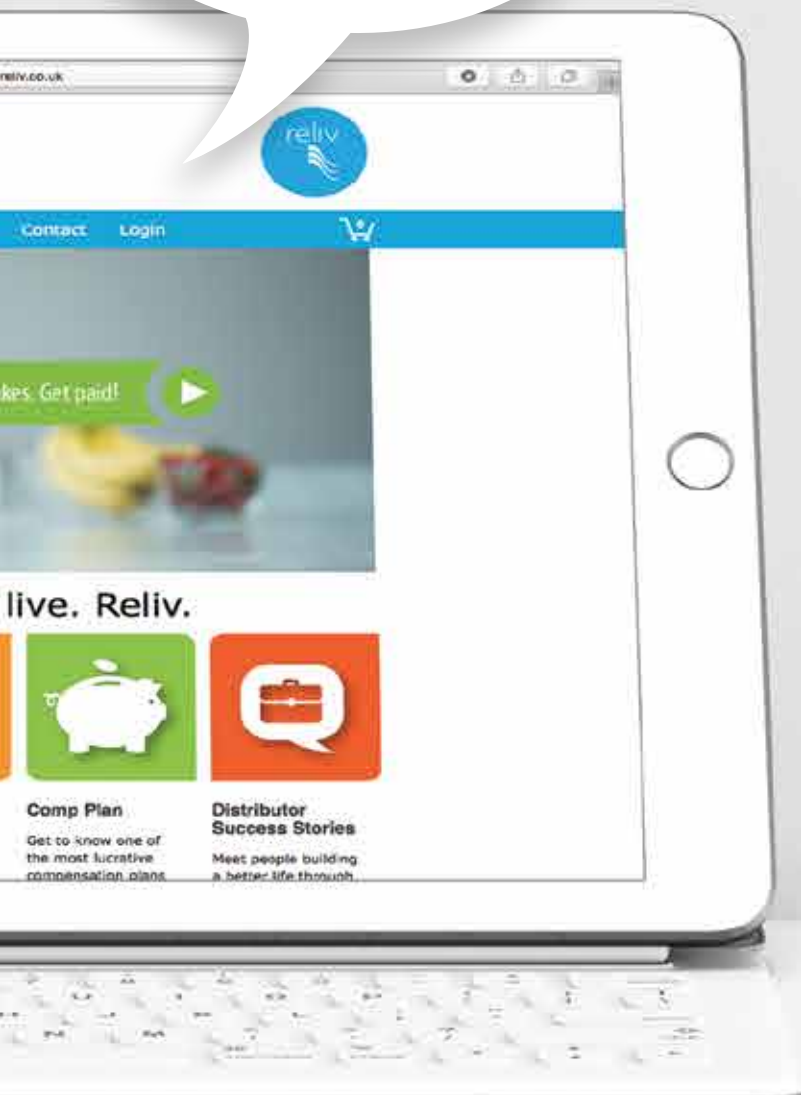
Slechts €12/maand via relivinc.nl/pws

...geplaatst en het werkt net als een app. Zodanig dat ik direct kan schakelen als ik prospects voor me heb. Voor mij geen papieren presentaties meer!

Wat ik ook handig vind is dat als ik via de gepersonaliseerde site inlog, ik meteen – aan de bovenkant van de pagina – mijn PGPV te zien krijg. Een handige herinnering!

Bedankt voor deze geweldige nieuwe tool voor de Europese markt. Het was het wachten waard!

— Olivia Augustin, Key Director



GA ONLINE OP ONZE KOSTEN!

Al onze huidige MA's ontvangen de Webbundel 3 maanden **GRATIS**. Deze speciale aanbieding gaat in op het moment dat je de Webbundel voor het eerst bestelt. Vanaf nu zullen alle nieuwe MA's hun eerste 3 maanden gratis ontvangen.

VOLG, BEHEER EN GROEI

Je persoonlijke website is onderdeel van de Reliv Webbundel. In combinatie met je website krijg je 24 uur per dag toegang tot het Distributeurs Dashboard. Hier vind je alle informatie terug over de activiteiten van je downline en de hulpmiddelen die je nodig hebt om je onderneming nog succesvoller te maken:

- Houd de volume van je organisatie bij
- Bekijk gedetailleerde informatie omtrent je downline, inclusief contact informatie en zakelijke data
- Bekijk alerts in je downline activiteiten – nieuwe klanten/Distributeurs/MA's, sponsors, doorstromingen, jaarlijkse hernieuwingen en nog veel meer
- Identificeer de hernieuwings- en herkwalificeringstatus van je Distributeurs
- Bekijk en print standaard rapportages
- Creër zelf nieuwe rapportages die op jouw specifieke behoeften aansluiten
- Genereer individuele of groepsemails – tot maximaal 100 adressen per keer!



Reliv Kalogris Stichting IN HAÏTI

De ervaringen van Colette en Bernard Dhellemmes



Reliv Europe's Presidentiële Bronzen Ambassadeurs Colette en Bernard Dhellemmes zijn op reis geweest naar Haïti, om daar met eigen ogen het werk van de Reliv Kalogris Stichting te bewonderen. Lees hieronder een verslag van hun ervaringen in Haïti en bezoek onze Facebook pagina om hun fantastische foto's te bekijken. Foto's die de missie van ons bedrijf om - Onze wereld te voeden – perfect weergeven.

"Reliv had een reis voor ons georganiseerd, zodat wij met eigen ogen konden zien wat de Kalogris Stichting allemaal doet in Haïti. De reis "See the Change 2016" genaamd, bestond uit 5 dagen in Haïti, van 28 februari tot 3 maart 2016. Met een groep van 15 mensen reisden we af en ontmoetten we Dr Emmanuel Mareus (of Manno, zoals z'n vrienden hem noemen). Hij is verantwoordelijk voor de 44 voedingsprogramma's in Noord Haïti. Deze programma's zorgen ervoor dat ongeveer 11.000 kinderen dagelijks een Reliv shake krijgen.

Vanuit het vliegtuig gingen we rechtstreeks naar het Reliv weeshuis dat onderdak biedt aan ongeveer 50 weeskinderen. We bezochten verschillende scholen, waar we een handje hielpen met het uitdelen van Reliv Now for kids en kletsten daar ook wat met de leraren en kinderen – in zowel het Engels als Frans! We hebben, op een van de scholen, geholpen met het verven van de muren en bezochten de Manno kliniek en de Universiteit die daarnaast gelegen is.

We waren geschokt door de extreme armoede, de hoeveelheid vuil op straat, de files in het verkeer, de half afgebouwde huizen en de gaten in de weg. Ook het aantal kinderen op straat verbaasde ons, het aantal kinderen in school uniform.

We waren onderdeel van een groep, waaronder ook Amerikanen (inclusief Ryan en Tracy Montgomery) die zeer energiek waren, met de kinderen speelden en voor alles in waren. We waren ontroerd door de vriendelijkheid van alle mensen die we hebben ontmoet, in het bijzonder de kinderen."



STAP VAN DE FINANCIËLE LOOPBAND AF MET RELIV

Heb je het gevoel dat je mee doet aan een oneindige race? Je werkt hard voor je loon, maar ziet het als sneeuw voor de zon verdwijnen aan rekeningen, boodschappen en andere benodigheden. Ondertussen vertel je jezelf dat als je hard genoeg blijft werken, je baas je volgend jaar vast de verhoging geeft die je verdient. Dan kom je er wel "bovenop". Als dit bekend klinkt, dan ben je niet alleen. Sterker nog, miljoenen mensen over de hele wereld hebben al besloten om de overgang te maken naar iets beters: netwerk marketing.

WAAROM IS NETWERK MARKETING KONING?

We leven in een stressvolle wereld, waar iedereen rood lijkt te staan. Vele mensen zijn bedolven door schulden. Bekijk deze onthutsende statistieken uit 2015 eens*:

Bruto schuld-tot-inkomen ratio per huishouden

Oostenrijk: 82.69%

Duitsland: 82.78%

Frankrijk: 86.14%

Verenigd Koninkrijk: 125.87%

Ierland: 179.55%

Nederland: 214.45%

Het is dan ook niet al te verbazingwekkend, dat de verkoopcijfers van de Europese directe verkoopindustrie in 2015 ruim €32 miljard bedroegen. 99 miljoen mensen over de hele wereld maken momenteel van netwerk marketing hun carrière. Dit omdat het eindeloze mogelijkheden biedt. Waarom zou je een jaar wachten op een salarisverhoging, als je nu al meer kunt gaan verdienen? Voeg daar nog eens de mogelijkheid om vanuit thuis te werken en eigen baas te zijn aan toe, dan is het niet gek dat zo veel mensen zich aanmelden. Van huismoeders die op zoek zijn naar een aanvullend inkomen tot recentelijk gediplomeerden – iedereen maakt de switch naar netwerk marketing

WAAROM KIEZEN ER ZOVEEL VOOR RELIV?

Er is een grote variatie aan netwerk marketing bedrijven. Waarom zou je Reliv kiezen?

- Exclusieve, gepatenteerde en bewezen producten
- Doelgroep – Reliv is voor iedereen
- Lage start-up kosten, zeker in vergelijking met dure franchises zonder garanties
- Geen risico, 100% terugkoopgarantie en 30 dagen klanttevredenheidsgarantie
- Eigen productie, marketing, distributie en klantenservice
- De kans om voor de rest van je leven een residueel inkomen te verdienen
- Succesvol netwerk van Reliv Distributeurs die er baat bij hebben om jou te helpen
- Mogelijkheid om bonussen en mooie reizen te verdienen
- Je maakt een verschil door anderen te helpen



Laten we het over je pensioen hebben

Wil je met je 65e met pensioen of zelfs eerder? Dat kun je tegenwoordig wel vergeten in het traditionele bedrijfsleven.

Maar met Reliv kan je ervoor zorgen dat je pensioeninkomsten niet alleen uit rente over je spaargeld bestaat. Het bouwen van een Reliv distributienetwerk geeft je een lange termijn vermogensbestanddeel dat inkomsten voor je zal blijven produceren. Elke keer als iemand in jouw netwerk een shake drinkt, krijg jij betaalt. Van het werk dat je nu uitvoert, kan je voor de rest van je leven profiteren – en je kunt het overdragen aan je kinderen. Dit heet residueel inkomen en dat is wat Reliv zo'n bijzondere financiële mogelijkheid maakt. Zowel voor vandaag, als voor de toekomst.

De toekomst ziet er rooskleurig uit

Zet je zonnebril op want de toekomst in de netwerk marketing en wellness industrie is erg zonnig.

Netwerk marketing is enorm populair. Wereldwijde verkoopcijfers bereiken jaarlijks \$182 miljard.

Iemand heeft jou dit tijdschrift overhandigd en wellicht is dit het duwtje dat je nodig hebt om je leven een andere wending te geven. Misschien wil je part-time werken om meer tijd met je gezin door te kunnen brengen. Misschien wil je wat flexibiliteit in je werkuren. Misschien wil je niet nog een jaar wachten op een salarisverhoging en wil je nu al meer gaan verdienen. Wat je wensen ook zijn, er is een reden waarom je Reliv nu gevonden hebt. Dit is de tijd om te kijken wat Reliv voor jou kan betekenen.





Clotilde De Valbray
Key Director

Ik heb het geluk gehad dat ik nog studeerde toen ik voor het eerst over Reliv hoorde. Ik wilde echt één van die mensen zijn die anderen helpt met hun welzijn en het starten van hun eigen onderneming. Wanneer je leven verandert, wil je daar over praten en het met anderen delen en dat is nou precies waar Reliv om draait – dat houdt me gemotiveerd!

Ik heb dit niveau bereikt door mijn volharding en door dagelijks hetzelfde te doen: met mensen praten, mensen in gedachten houden, informatie door te spelen en, bovenal, door samen te werken. Mijn upline en mijn team helpen mij door het goede voorbeeld te geven en door mij dagelijks te steunen.

Ik ben ervan overtuigd dat mijn Reliv onderneming met de tijd zal groeien. Op dit moment heb ik een baby en tevens een andere baan als kunstenaar. Op de lange termijn zal Reliv mij helpen om mijn prioriteiten te stellen: voor mijn baby zorgen, terwijl ik werk. Ik ben ontzettend blij dat ik rond kan komen van mijn passies: kunst en welzijn.

Mijn advies aan andere Distributeurs die willen doorstromen is om vol te houden en je niet te laten ontmoedigen. Reken op je team en gebruik het Systeem altijd.



Helga Hemetsberger
Key Director

Ik kan niet geloven dat ik het niveau van Key Director heb bereikt! En ik ben zo blij dat ik het tijdens de "Travelling the World together" promotie heb kunnen doen. Daardoor hebben mijn man en ik een fantastische reis naar Tenerife verdiend!

Om door te kunnen stromen naar het niveau van Key Director, heb ik me gefocust op het helpen van mijn collega's en vrienden in mijn downline bij het behalen van het Master Affiliate niveau. Mijn doel voor de toekomst is, om andere Distributeurs te helpen met het uitbreiden van hun onderneming en mijn onderneming naar een hoger niveau te tillen. Hopelijk haal ik op die manier het niveau van Senior Director.

Om het niveau van Key Director te behalen, is het heel belangrijk om mensen aan te spreken die geïnteresseerd zijn in deze baan en in Reliv. Je moet ze op de juiste manier opleiden, het goede voorbeeld tonen en nauw met ze samenwerken.



Marie Payré
Key Director

Ik ben enorm verheugd met het bereiken van het niveau van Key Director. Het is het directe resultaat van de tijd en inspanning die ik in de mensen heb gestopt die zich bij mij onderneming hebben aangesloten. Om dit niveau te bereiken ben ik bereid geweest om te leren en me te laten leiden door mijn upline. Ik heb hun voorbeeld zo veel mogelijk gevolgd. Door het bereiken van dit niveau is mijn bedrijf een stuk geloofwaardiger geworden en heb ik een geweldige reis naar Tenerife verdiend!

Ik zou graag verder willen doorstromen om mijn man financieel te kunnen ondersteunen en om mijn gezin mee op vakantie te kunnen nemen.

Als je verder wilt komen met je Reliv onderneming, dien je tijd vrij te maken voor je team, je laten leiden door je upline en blijven doorzetten.



Shelby & Daniel Hill **Senior Directors**

Het voelt geweldig om Senior Directors te zijn. Dan is full-time pastoor en ik ben vice-president van een padvindersgroep, dus we hebben Reliv er altijd part-time bij gedaan maar dan wel met een full-time hart! We hebben zes kinderen en zeven kleinkinderen en dat betekent een druk leven. Onze kinderen zijn erg trots op onze prestatie.

We hebben dit niveau bereikt door andere Distributeurs te helpen zich te vestigen in het bedrijf. We hebben ons ingespannen om onze Distributeurs en hun klanten te leren kennen, zodat we hen konden helpen om het beste uit Reliv te halen.

We zullen in de toekomst blijven klimmen! Reliv is het antwoord op ons pensioen. Niks anders biedt ons het inkomen of de vrijheid die we nodig hebben, om de dingen te doen die zo belangrijk voor ons zijn.

Ons advies aan andere Distributeurs is om sterke, echte en vertrouwde relaties op te bouwen met je team. Help hen vervolgens om door middel van het Reliv Systeem succesvolle relaties op te bouwen. Op die manier hebben zij een enorme basis aan verhalen, die hen kan helpen met het uitbreiden van hun bedrijf.



Colette & Bernard Dhellemmes **Presidential Directors**

We zijn ontzettend trots dat we onszelf nu Presidential Directors mogen noemen. In het bijzonder omdat ons succes betekent dat onze downline momenteel ook succes ervaart. We hebben geen wondermiddel voor het bereiken van dit niveau; om succesvol te zijn, dien je het Systeem te volgen en anderen aan te moedigen om dit ook te doen. Praat wijselijk en verantwoord over Reliv en wees altijd bereid om naar een ander te luisteren.

Ons advies aan mensen die willen doorstromen is: Leer luisteren en zorg ervoor dat mensen meer over Reliv te weten willen komen. Maak gebruik van de vrijheid die deze baan je biedt, door niet alleen jezelf te helpen maar ook anderen. Probeer bij zoveel mogelijk Reliv evenementen aanwezig te zijn en vind je eigen manier om over Reliv te praten. Wees aanwezig op social media of plaats een advertentie met de tekst: "Ben je geïnteresseerd in voeding of op zoek naar werk? Bel mij!"

Zolang we nog kunnen zullen wij (we zijn 67 en 68) onze onderneming, met veel plezier en enthousiasme, blijven uitbreiden en hopelijk kunnen wij het in de toekomst overdragen aan onze kinderen.



Eglantine & Joseph Lerolle **Presidential Directors**

Het was echt een verrassing toen we doorstroomden naar het niveau van Presidential Director. Het was altijd ons doel, maar nooit gedacht dat we het zo snel zouden bereiken! Ik ben me ervan bewust dat Reliv mij (Eglantine) meer zelfvertrouwen heeft gegeven. Ik ben trots op de professionele kennis die ik heb opgedaan, mede dankzij de hulpmiddelen die Reliv mij heeft gegeven. Mijn man blijft me voortdurend steunen en het is fijn geweest om zo nauw samen te werken.

Om dit niveau te kunnen bereiken, heb ik dagelijks met mijn upline, downline en andere teams samengewerkt. Ik spreek regelmatig nieuwe mensen, mijn bestaande klanten, andere Distributeurs en professionals met een andere achtergrond en gebruik het Systeem tevens waar mogelijk. Zorg ervoor dat je altijd in contact staat met je team en dat je alle hulpmiddelen gebruikt die Reliv je geeft.

In deze baan worden we alleen tegengehouden door onszelf, onze vooroordelen en onze angsten. Als we deze kunnen overwinnen, dan hebben we echt de mogelijkheid om onze dromen waar te maken. Ik geniet enorm van het werken met mijn team en mocht ik nog een stap verder doorstromen naar Bronzen Ambassadeur, dan zou dat betekenen dat mijn team hun droom ook aan het verwezenlijken is.



Naam: Bérangère Di Pizzo

Woonplaats: La Celle Saint Cloud, Frankrijk

Huidig: Privé lerares voor jonge kinderen

Reliv dieet: Reliv Now, Innergize!, Lunarich C, Reliv Now for Kids

Samenwerken: Als lerares heb ik het altijd leuk gevonden om samen te werken. Bij Reliv vind ik het zo fijn dat iedereen elkaar helpt en dat alle Distributeurs met elkaar samenwerken. Ik wil graag zoveel mogelijk mensen helpen met deze producten en mijn team laten groeien – ik vind het geweldig om mensen te trainen!

Mogelijkheden: Ik werk nu voor mijn pensioen, maar kan er tegelijkertijd ook voor mijn kinderen zijn. Ik wil graag meer doen voor de Reliv Kalogris Stichting, een zeer belangrijk onderdeel van ons bedrijf. Reliv is een geweldige mogelijkheid!



Naam: Carmen Stamp

Woonplaats: Bavaria, Duitsland

Huidig: Zelfstandig ondernemer bij tradeshows en tentoonstellingen, Onafhankelijk Reliv Distributeur

Reliv dieet: Reliv Classic, FibRestore, Innergize!, LunaRich C

Kwaliteit van leven: Mijn introductie aan Reliv heeft me een geweldige kans gegeven om de hectiek van het bedrijfsleven achter me te laten en ik ben inmiddels 30 jaar zelfstandig ondernemer! Voor mij betekent Reliv een betere kwaliteit van leven, en dat op twee manieren: als eerste WELZIJN en de andere is VRIJHEID. Dit bedoel ik met het achterlaten van de hectiek! Ik heb meer tijd voor mezelf en kan tevens meer tijd met mijn familie, kinderen en kleinkinderen doorbrengen.

Zelfstandigheid: Dankzij Reliv kan ik mijn eigen tijd indelen en ben ik op elke manier zelfstandig. Met anderen samenwerken brengt me veel vreugde, zeker als we samen onze onafhankelijkheid kunnen bereiken. Dit is waar het om draait in het leven en waarom we hier zijn – om ons goed te voelen. Dat is zo waardevol.



Naam: Joel & Heather Johnson

Woonplaats: Surrey, Engeland

Huidig: Joel is een ruiten reparatiespecialist en Heather is een Administrateur

Reliv dieet: Reliv Now, Innergize! lemon, FibRestore, LunaRich C

Rekeningen betalen: Joel heeft twee jaar ziek thuis gezeten, waardoor we steeds vaker over onze terugkerende rekeningen gingen nadenken. We zijn in September 2016 actief aan de slag gegaan met onze Reliv onderneming en in de eerste 3 maanden haalden we £1000 binnen. Daarmee konden we één van onze terugkerende rekeningen, onze autoverzekering, in één keer afbetalen.

Onderneming dat loont: Het is echt hartverwarmend om anderen te helpen tijdens het bouwen van je eigen onderneming. Dit werk loont op zoveel verschillende niveaus, de financiële beloning is de kers op de tart.

Mogelijkheid: We zien deze onderneming als de ideale mogelijkheid voor ons om de huizenmarkt te betreden en ons eerste huis te kopen. Onze Reliv onderneming biedt ons de kans om part-time te werken en daarnaast nog vrijwilligerswerk te doen. Wij kijken er naar uit om Reliv met anderen te delen. Reliv is nu ons leven!



Naam: Grace Quinn

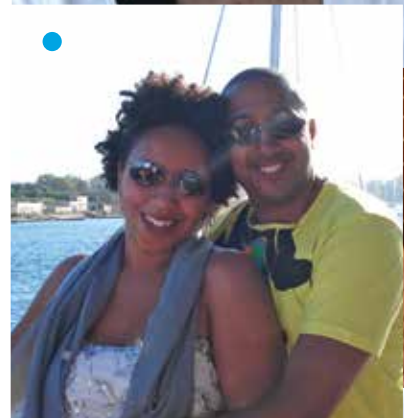
Woonplaats: Newtown Hamilton, Noord Ierland

Huidig: Schoonheidsspecialiste

Reliv dieet: Reliv Classic, Innergize! Reliv Now for Kids

Producten voor de familie: De producten hebben zowel mezelf als mijn familie geholpen en ondersteund. Mijn zoontje van twee gebruikt Reliv Now for Kids en hij vindt de smaak heerlijk!

Bouwen met Reliv: In de toekomst wil ik graag, met behulp van Reliv, een nieuwe woning voor ons gezin bouwen. Ik wil mijn Reliv onderneming blijven uitbreiden en hopelijk kan ik op den duur thuisblijven bij de kinderen.





Naam: Claire Jeanneau

Woonplaats: Bayonne, Frankrijk

Huidig: Jurist, Blogger

Reliv dieet: Reliv Now, LunaRich C

De controle nemen: Met Reliv is het voor mij mogelijk geworden om, zonder financieel risico, een eigen onderneming te starten. Ik organiseer mijn eigen tijd en help anderen daarbij. Elke dag weer ben ik blij dat ik de controle over mijn toekomst heb genomen en dankzij mijn inkomen kunnen mijn kinderen verder studeren in het buitenland. Het is ontzettend belangrijk voor hun toekomst en zonder Reliv was het niet mogelijk geweest.

Bouwen aan een erfenis: Wat ik bij Reliv heb gevonden zijn de dingen waar wij allemaal naar op zoek zijn in het leven: een beter welzijn, tijd voor mezelf en een regelmatig inkomen. Ik bouw aan een erfenis voor mijn kinderen en daar ben ik erg trots op!

Naam: Sonja Schneidinger

Woonplaats: Linz, Oostenrijk

Huidig: Tuinvrouw en Onafhankelijk Reliv Distributeur

Reliv dieet: Reliv Classic, FibRestore, Reliv Now, LunaRich C

Droombaan: Ik ben zo blij dat ik met Reliv mijn droombaan heb gevonden. Het was voor mij, wegens mij gezondheid, niet mogelijk om te gaan werken. Financieel was het altijd aanpoten en ik moest elke cent omdraaien. Reliv heeft een positief effect gehad op mijn leven en ik grijp graag de kans om met anderen over het bedrijf en de producten te praten.

Geld verdienen: Het geld wat ik nu verdien was in het verleden ondenkbaar. Ik verdien eindelijk weer mijn eigen geld! Toen ik tweede werd tijdens de Top PGPV promotie in Europa, was ik ontzettend blij met het geldbedrag dat ik van Reliv ontving. Mijn levenskwaliteit is alle opzichten verbeterd.

Naam: Frances Webb

Woonplaats: Birmingham, Engeland

Huidig: Events en Marketing Assistant Reliv Europe

Reliv dieet: Reliv Classic, FibRestore, Innergize!

Genieten van de producten: Ik gebruik de Reliv producten dagelijks en voeg, tijdens het sproten, Innergize! aan mijn water toe – het is mijn favoriete product.

Reizen met Reliv: Voor Reliv werken is fantastisch, daar het mij de mogelijkheid biedt om door Europa te reizen en ongelooflijke bestemmingen te ervaren. Mijn meest favoriete reis, tot op heden, is de Presidential Directors's reis naar Alta in Noorwegen. Het was echt een unieke ervaring!

wat is jouw verhaal?

Wij willen het horen!

Stuur ons jouw Reliv succesverhaal en als deze in onze volgende *Lifestyle* tijdschrift wordt gepubliceerd, dan ontvang je een gratis sportmixer! Stuur je verhaal vandaag in via fwebb@relivinc.com

— DUIK IN EEN WERELD VAN ONGEKENDE SCHOONHEID —

ICELAND

**Reliv Europe Leadership Celebration
Reykjavik, IJsland – November 2017**

Bezoek met Reliv Europe één van de meest betoverende plekken ter wereld. Reykjavik in IJsland is een magische en prachtige bestemming die door jou ontdekt moet worden. Omringd door het ondergesneeuwde landschap en met wereldberoemde attracties zoals de Gouden Cirkel en Blauwe Lagune en het hypnotiserende effect van het Noorderlicht, zit IJsland boordevol verrassingen die wij je willen laten zien!

Om je te kwalificeren, dien je, tussen 1 oktober 2016 en 31 juli 2017, aan één van de onderstaande eisen te voldoen:

- Doorstromen naar het niveau van Ambassadeur of doorstromen naar een hoger Ambassadeur's niveau
- Als een gekwalificeerde Ambassadeur het niveau van Presidential Director bereiken of als één van jouw frontline Ambassadeurs doorstroomt naar het PD niveau

Nieuw Leiderschap training: Iedereen die tijdens de kwalificatieperiode het niveau van PD of Ambassadeur bereikt, komt in aanmerking voor een extra dag in Reykjavik voor een exclusieve leiderschap training!

**Deze reis is niet overdraagbaar en heeft geen geldwaarde.*



Reliv Europe Limited
Unit 10
Colemeadow Road
North Moons Moat
Redditch
Worcestershire
B98 9PB
United Kingdom
relivinc.nl

Zoek ons op!

