



**PLAN DE COMPENSACIÓN
RELIV MÉXICO**



Reliv México

Plan de compensación

Ciente Preferente (CP)

Un cliente preferente paga una cuota mínima de una sola ocasión que los hace elegibles a un descuento del 20% del precio al menudeo.

Los clientes preferentes no tienen los mismos derechos que un Distribuidor no puede patrocinar ni ganar ningún tipo de ingreso por parte de Reliv. Sin embargo ellos están invitados a cambiar su membresía por una de Distribuidor pagando solamente la diferencia que hay entre ambas y aceptando los términos del contrato de distribución.

DISTRIBUIDOR

Después de que Reliv Now de México acepte la aplicación de Distribuidor y la compra de un KIT de Distribuidor, el interesado se convierte en un Distribuidor independiente de Reliv y está autorizado (pero bajo ninguna obligación) para hacer ordenes y vender producto Reliv al igual que patrocinar nuevos Distribuidores y/o clientes en cualquier país donde Reliv tenga presencia. Por favor vea las POLITICAS Y PROCEDIMIENTOS para mayor detalle.

**Todos los ejemplos e ilustraciones encontrados en este manual son incluidos solamente con el propósito de ilustrar y explicar. Están diseñados para enseñar como el programa de Reliv Now de México funciona y como paga de acuerdo a la estructura del plan de compensación, Bajo ninguna manera estas explicaciones e ilustraciones enseñan distribuidores actuales o grupos, tampoco están mostrando que esta sea la única manera de lograr ganancias al igual que tampoco son expectativas de las mismas. Ningún distribuidor y/o grupo está obligado a seguir estos diagramas ni acomodados. El grupo de distribuidores puede ser más grande o menor en comparación con este caso hipotético, El éxito de cada distribuidor depende totalmente de los esfuerzos individuales de cada uno.*

Nivel de ganancias del Distribuidor

Tu nivel de distribuidor determina cuanto vas a ganar de las ventas de producto al menudeo y al mayoreo. El nivel de ganancia va desde el 20% hasta el 40% y están basados en los puntos de volumen (PV) de los productos comprados por ti (el Distribuidor) y tu grupo personal durante un mes calendario. A esto también se le conoce como PVPG (PUNTOS de VOLUMEN PERSONALES y GRUPALES). Los Distribuidores patrocinados por ti y por los Distribuidores debajo de ti que NO estén al nivel de Master afiliados comprenden tu grupo personal.

Nota: Los puntos de volumen (PV) de cada producto están especificados en la lista de precios y el formulario de pedidos del distribuidor.

CALIFICACION POR NIVEL DE GANANCIA

Cada nivel de ganancia tiene una calificación específica cómo se puede apreciar en el siguiente cuadro:

NIVEL	PVPG	NIVEL DE GANANCIA
Distribuidor al Menudeo	0 - 249	20%
Afiliado	250 - 499	25%
Afiliado Clave	500 - 1499	30%
Afiliado Senior	1500 - 2499	35%
Afiliado Máster	2500	40%

Con la excepción del nivel de Master Afiliado, el cual requiere una recalificación anual, una vez que logres un nivel de ganancia, podrás mantener ese nivel permanentemente mientras sigas siendo un Distribuidor Reliv en buena relación con la compañía, podrás mantener tu nivel de ganancia mes tras mes. Sin embargo, si por algún motivo tu membresía como Distribuidor terminara, se perderían todos los beneficios como Distribuidor.

Cuando un Distribuidor califica para un nuevo nivel de ganancia durante un mes, el pedido que lleve el nivel de calificación recibirá el nuevo nivel de descuento más alto.

La excepción a esta norma es para los Masters Afiliados que están calificando. El descuento más alto permitido en pedidos hasta un máximo de 2,500 PVPG es del 35%. El descuento del 40% para los Masters Afiliados se da en el siguiente pedido, seguido del de 2,500 PVPG en un mes.

Reliv registra todas las ganancias y te paga a través de transferencia bancaria antes o a más tardar el día 15 de cada mes de manera automática siempre y cuando proporciones una cuenta bancaria a Reliv. Reliv se hace cargo del cálculo de todas las ganancias que te corresponden

TU NIVEL DE GANANCIA DETERMINA TU DESCUENTO

Tu nivel de ganancia de Distribuidor también determina el nivel de descuento que obtienes por parte de Reliv para la compra de tus productos para tu propio consumo. Si tú estás al 25% de ganancia tú recibes un descuento del 25% sobre el valor del producto al precio menudeo.

GANANCIAS AL MAYOREO

Las ganancias al mayoreo se pagan a cualquier Distribuidor de Reliv por las compras realizadas por Distribuidores en su línea descendiente con un menor nivel de ganancia. Las ganancias al mayoreo son iguales a la diferencia entre tu nivel de ganancia y el nivel de ganancia de tus Distribuidores y/o clientes al público y clientes preferentes de línea descendiente.

Por ejemplo:

Ejemplo cliente:

Si tu nivel de ganancia es del 25% y tu cliente al público hace una compra, tú recibirás el 25% sobre las compras de productos hechas por tu cliente.

Ejemplo cliente preferente:

Si tu nivel de ganancia es del 30% y tu cliente tiene un descuento base del 20% recibirás el 10% sobre las compras de productos hechas por tu cliente preferente

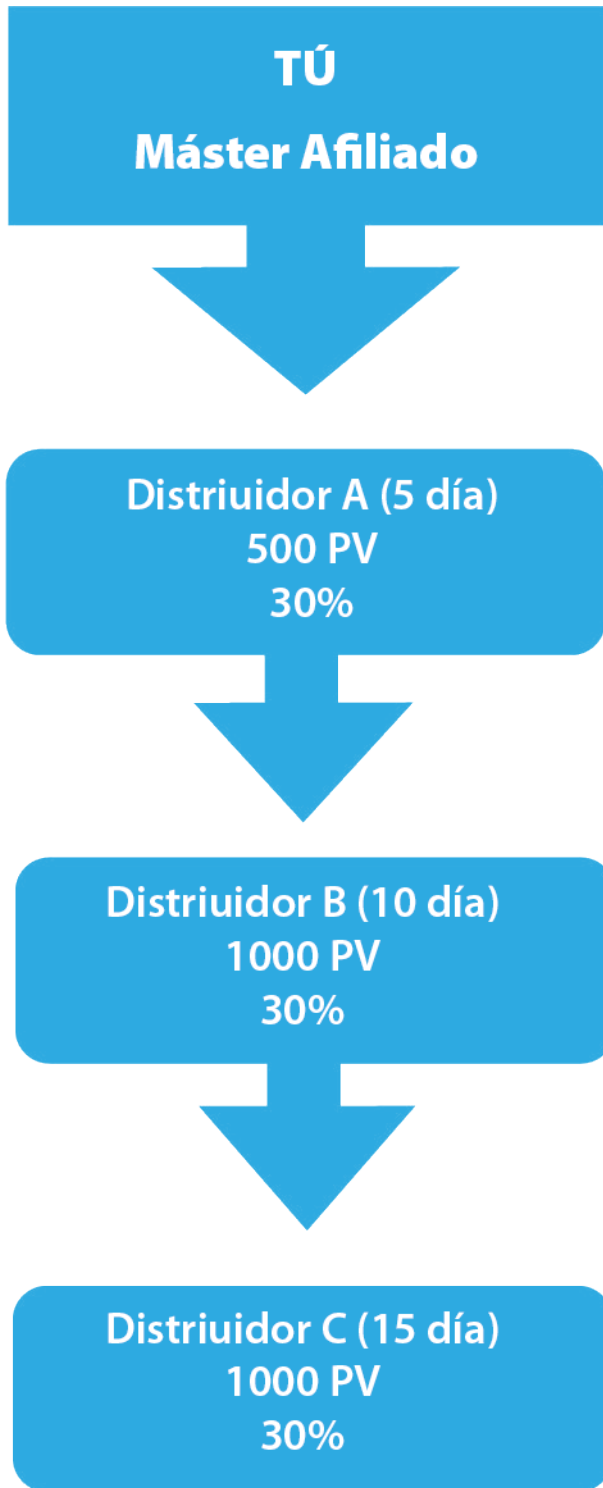
Ejemplo Distribuidor:

Si tu nivel de ganancia es 35% y el nivel de ganancia de tu Distribuidor es 25% recibirás el 10% sobre las compras de productos hechas por tu Distribuidor.

Reliv registra todas las ganancias y te paga a través de transferencia bancaria antes o a más tardar el día 15 de cada mes de manera automática siempre y cuando proporciones una cuenta bancaria a Reliv. Reliv se hace cargo del cálculo de todas las ganancias que te corresponden.

Los siguientes ejemplos ayudan a ilustrar la forma en que se pagan las ganancias al mayoreo, basado en un mes calendario:

(En este ejemplo se da por entendido que el volumen de puntos y el volumen del negocio son los mismos).



- Tú eres un Master Afiliado que patrocinó a un nuevo Distribuidor A
- El Distribuidor A patrocina al nuevo Distribuidor B
- El Distribuidor B patrocina al nuevo Distribuidor C

Durante el mes el Distribuidor A compra en el 5to día del mes, el Distribuidor B en el 10mo día del mes y el Distribuidor C en el 15vo día. Como los Distribuidores B y C están también en el grupo personal de A, cada uno incrementa el PVPG de A y como su PVPG aumenta también aumenta su nivel de ganancia.

Fecha	Puntos de la orden	Puntos de A	Puntos de B	Puntos de C
5to día	500	500	0	0
10mo día	1000	1500	1000	0
15vo día	1000	2500	2000	1000

Nivel de ganancia de A	Nivel de ganancia de B	Nivel de ganancia de C	Ganancias de A al mayoreo	Ganancias de B al mayoreo	Tus ganancias como Máster Afiliado
30%	0%	0%	0	0	10%
35%	30%	0%	5%	5%	5%
40%	35%	30%	5%	5%	8%

Las ganancias de las ventas al mayoreo están calculadas en el volumen al menudeo también conocido como precio al menudeo.

**Las regalías se calculan basándose en el volumen de negocio. Por favor vea la parte de Comisiones por Regalías.*

Remuneración

El plan de compensación Reliv hace posible que alcances cualquier meta financiera que te propongas. Ya sea que tu objetivo sea pagar el automóvil, ahorrar dinero para tu jubilación, o disfrutar una vida económicamente independiente, Reliv te puede ayudar a lograrlo.

Ya conoces acerca de las 5 fuentes de ingresos disponibles para los Distribuidores de Reliv. Esta sección explica más detalladamente el programa de Master Afiliado, incluyendo calificaciones, beneficios, regalías por generación, y el programa Director Estrella.

Máster Afiliado

Cómo calificar:

Los Distribuidores pueden llegar a calificar como Master Afiliado si obtienen 2,500 PVPG en un mes calendario.

Para calificar como Master Afiliado es necesario que la cuenta que está calificando tenga reflejados los 2,500 puntos directamente en su PVPG, entonces si debajo de esta cuenta está otro Distribuidor que calificó ese mismo mes a Master Afiliado el patrocinador deberá tener un mínimo de 5000 PVPG reflejados en su volumen total.

Notas adicionales sobre la calificación a Master Afiliado.

- Si el requerimiento de calificar a Master Afiliado no es alcanzado antes de que acabe el mes en el que un Distribuidor debajo tuyo califico a Master Afiliado recibirás un periodo de gracia de 4 meses empezando a contar desde que empezó el mes donde calificó tu Distribuidor de línea descendente, esto para poder retener al Master Afiliado en tu línea.
- Si no llegases a calificar como Master Afiliado en el periodo de gracia de cuatro meses el Master Afiliado se moverá permanentemente al siguiente Master Afiliado completamente calificado.
- La compra con la que se logran los 2,500 puntos de volumen se realizará al 35%, el Master Afiliado calificado podrá hacer su primera compra al 40% después de la orden de calificación.

Beneficios del Master Afiliado

Además de gozar del más alto nivel de descuento. Los Masters Afiliados reciben los siguientes beneficios adicionales:

- Son candidatos a ganar Regalías por Generación sobre los Masters Afiliados en su línea descendiente. Tu línea de pago consiste en todos los Masters Afiliados que estén en tu organización hasta cinco niveles en línea descendiente.
- Son candidatos a ganar premios de Bonos por Volumen.
- Son candidatos a competir en concursos basados en sus logros por volumen.
- Reciben apoyo especial.

Actividades y responsabilidades del Master Afiliado.

Como todos los Distribuidores, los Masters Afiliados continúan sirviendo y vendiendo a clientes minoristas, patrocinando a nuevos Distribuidores y apoyando y capacitando a su Grupo Personal.

Adicionalmente, como constructores de negocios Reliv, los Masters Afiliados activos brindan liderazgo a su línea descendiente, asumiendo el papel de maestros, capacitadores y fuentes de información para su organización completa.

Los Masters Afiliados también proveen productos a los Distribuidores en línea descendiente y los orientan, ayudándoles a desarrollar su negocio y su propio potencial dentro de la organización.

Tu éxito como líder de línea ascendiente depende de tu compromiso con el negocio y con tus Distribuidores en línea descendiente. Reliv recomienda las siguientes prácticas consideradas como algo esencial en tu negocio:

- Estar siempre dispuesto a dar apoyo y ofrecer consultas a tu Grupo Personal.
- Suple las necesidades de productos a tus Distribuidores en línea descendiente. Esto es particularmente importante para tus nuevos Distribuidores que pueden depender de ti al principio para aprovisionarse de los productos que necesiten.
- Comunícate y haz un seguimiento a tu Grupo Personal. Mantén informado a tu grupo de cualquier cambio de dirección o teléfono para que todos permanezcan en contacto sin mayor dificultad o interrupción.
- Vigila de cerca el progreso de tu Grupo Personal. Haz anotaciones constantes acerca de los líderes emergentes y apoya y motiva a aquellos que están cerca del siguiente nivel o trabajando para alcanzarlo.
- Revisa y comprende el plan de compensación. Familiarízate con todas las normas y procedimientos. Conviértete en una fuente de información para tu Grupo Personal.
- Lidera por medio del ejemplo. Cuando compres los productos, tus Distribuidores también lo harán. Cuando tú patrocinas, tus Distribuidores también patrocinarán y construirán una base sólida para su propio negocio. Al hacer las cosas básicas, tus Distribuidores se mantendrán en el camino correcto y tu grupo completo disfrutará del éxito.

Recalificación anual del Master Afiliado.

El Master Afiliado es el único nivel que requiere una recalificación anual. Para retener los beneficios y los privilegios del 40% en las compras, los Masters Afiliados deben recalificar por lo menos una vez durante el período de calificación de febrero a enero.

Para volver a calificar, los Masters Afiliados deben cumplir con los mismos requisitos exigidos para la calificación inicial:

Llega a 2,500 PVPG en un mes calendario.

Para los recién calificados Masters Afiliados, les es requerido hacer una recalificación durante el año siguiente del que fueron promovidos.

Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene
Feb	Mar	Abr	May	Jun	Jul	Ago	Sep	Oct	Nov	Dic	Ene

Tú calificas como Master Afiliado en junio del 2013 y comienzas a gozar de los beneficios de Master Afiliado comenzando julio del 2013. Esos beneficios aplican para el resto del 2013 y todo el 2014. Sin embargo, para poder retener tus beneficios para el 2015, debes recalificar en uno de los 12 meses entre febrero del 2014 y enero del 2015.

Si no logras recalificar como Master Afiliado:

- Automáticamente regresas a la posición de Sénior Afiliado con un nivel del 35% de nivel de utilidad.
- Conservas a todos los Distribuidores y sus grupos que no hayan sido calificados plenamente como Masters Afiliados
- Todos los Masters Afiliados que califiquen totalmente desde el 1 de febrero del nuevo año de calificación, junto con tus Distribuidores en línea descendiente, serán removidos permanentemente de tu línea descendiente y serán asignados al primer Master Afiliado totalmente calificado de tu línea ascendiente.
- Perderás los beneficios como Master Afiliado, incluyendo los del 40% en compras con descuento, las Regalías por Generación (incluyendo todos los bonos de Director Estrella) y elegibilidad para otros bonos e incentivos, etc.

Regalías por Generación.

Las Regalías por Generación quizás representan el más lucrativo aspecto del plan de compensación de Reliv. Las bonificaciones se pagan a los Masters Afiliados únicamente en reconocimiento a la labor de capacitación y apoyo constante que ofrezcas a los Distribuidores en línea descendiente que “se hayan independizado” de tu grupo personal al calificar a Master Afiliado.

Y pese a que ya no recibas ganancias al mayoreo de estos Masters Afiliados y sus grupos, a través de las Regalías por Generación tú retienes la oportunidad de beneficiarte de tu exitoso negocio y del éxito de los Masters Afiliados que ellos patrocinen.

Los Masters Afiliados pueden ganar mensualmente las Regalías por Generación basadas en el Volumen Personal y de Grupo de sus Masters Afiliados en línea descendiente. Reliv paga Regalías por Generación por Masters Afiliados activos hasta cinco niveles y con amplitud ilimitada.

Potencial de ingresos

Los pagos de Regalías por Generación representan un ingreso residual que puede durar toda una vida. A través del proceso de duplicación, tus Regalías por Generación tienen un poder de impulso que aumenta año tras año a medida que tu organización de línea descendiente continúa creciendo y madurando.

Para recibir los pagos de Regalías por Generación, debes obtener y mantener tu nivel de Master Afiliado. Las Regalías por Generación se pagan mensualmente de acuerdo con la siguiente programación, siempre y cuando se cumpla con los requisitos (ver “Mantenimiento de Regalías por Generación”).

1er nivel (tu Master Afiliado de línea frontal)	8%
2do nivel	6%
3er nivel	4%
4to nivel	3%
5to nivel	2%

Mantenimiento de Regalías por Generación

Para que un Master Afiliado califique para los pagos de Regalías por Generación, debe tener una cuota de mantenimiento mensual. Dicha cuota tiene que cubrir 2000 PGPV po al menos 1000 PGPV para poder obtener tu ganancia como se muestra a continuación:

PVPG	% de Bonificaciones pagadas
0-999	0
1,000-1,999	50%
2,000+	100%

En cada caso, las Regalías por Generación disponibles son totalizadas para el Master Afiliado activo, luego éste recibe el porcentaje aplicable de la Regalía por Generación de ese mes.

Privilegio de mantenimiento reducido

Cuando un Master Afiliado consigue el patrocinio de 10 Masters Afiliados de línea frontal, el 100% de la cuota de mantenimiento se reduce a 1,000 PVPG. Este es un beneficio de todo o nada.

Para mantener este privilegio, es necesario mantener a los 10 Masters Afiliados calificados. Si por alguna circunstancia el número de Masters Afiliados de línea frontal baja a menos de 10 (debido a recalificación, terminación, no renovación, etc.), se revoca el beneficio de la cuota reducida de mantenimiento. Pero se puede recobrar reemplazando a los Master Afiliados faltantes.

Un mes de beneficios posteriores a una promoción

Los primeros Masters Afiliados totalmente calificados de línea ascendente, reciben un mes de cuota de mantenimiento reducida al mes siguiente en que un Distribuidor de su grupo personal califica para Master Afiliado. Este beneficio es otorgado a Masters Afiliados que van a ser promovidos, para concederle al patrocinador un tiempo en el que puedan reconstruir su volumen de grupo personal.

Privación de mantenimiento

En el caso de que un Master Afiliado tenga un PVPG menor a 1,000 en el mes, no ganará Regalías por Generación. Todas las Regalías por Generación disponibles se reservarán para el siguiente Master Afiliado totalmente calificado. Esta reserva se mantiene hasta el momento en que un Master Afiliado califique por una porción disponible de estas Regalías por Generación.

Programa de Director Reliv

El prestigioso programa de Director Reliv está diseñado para hacer un reconocimiento y compensar tus logros a medida que progresas en la organización.

El programa otorga un atractivo prendedor de solapa para cada uno de los primeros cuatro niveles. En el pináculo de logros — Director Presidencial — los participantes que califican reciben como distintivo un anillo con joyas incrustadas.

Los participantes en el Programa Director reciben un reconocimiento especial en eventos y pueden calificar para obtener premios adicionales como se muestra a continuación:

Nivel	Requisito	Premio
Director	Llegar a Máster Afiliado a un Distribuidor de línea frontal.	Prendedor de solapa
Director Clave	Obtener \$10,000 pesos en Regalías y/o diferenciales, u obtener 20,000 PVPG en un mes calendario.	Prendedor de solapa con una piedra, obtiene un bono de \$5,000 pesos.
Director Senior	Obtener \$20,000 pesos en Regalías y/o diferenciales en un mes calendario.	Prendedor de solapa con dos piedras, obtiene un bono de \$10,000 pesos.
Director Máster	Obtener \$30,000 pesos en Regalías y/o diferenciales en un mes calendario.	Prendedor de solapa con tres piedras, obtiene un bono de \$15,000 pesos.
Director Presidencial	Obtener \$50,000 pesos en Regalías y/o diferenciales en un mes calendario.	Anillo con joyas incrustadas, obtiene un bono de \$25,000 pesos.

PROGRAMA DE DIRECTOR ESTRELLA

El programa de Director Estrella es un plan de bono en tres etapas que permite a los Masters Afiliados aumentar su ingreso mensual automáticamente como reconocimiento a sus esfuerzos en el desarrollo de su organización. El programa otorga un porcentaje adicional en puntos en cada nivel generacional, y extiende pagos de Bonos en forma ilimitada.

Funciona de la siguiente manera:

Bonos de Director 3 Estrellas

Requisito: Ser un Master Afiliado activo que haya patrocinado personalmente a tres Masters Afiliados de primer nivel desde enero 1 de 1996.

Premio: Con un acumulado de 6,000 PVPG de sus Masters Afiliados de línea frontal, los Directores 3 Estrellas reciben un 1% adicional de Regalías por Generación sobre el volumen de todas las líneas a un número ilimitado de niveles hasta que alcancen a un Master Afiliado en cualquier línea que haya calificado para el rango de Director Estrella. Eso significa que los Directores 3 Estrellas no solo reciben un 1% en los niveles del 1 al 5 pero también pueden recibir un 1% de Garantías por Generación en niveles del 6 en adelante

Bonos de Director 6 Estrellas

Requisito: Masters Afiliados activos que hayan patrocinado personalmente a seis Masters Afiliados activos de primer nivel desde enero 1 de 1996.

Premio: Con un acumulado de 12,000 PVPG de sus Masters Afiliados de línea frontal, los Directores 6 Estrellas reciben un 2% adicional de Regalías por Generación sobre el volumen de todas las líneas de Master Afiliados en forma ilimitada, hasta que alcancen a un Master Afiliado que también haya logrado la condición de Director Estrella.

Bonos de Director 10 Estrellas

Requisito: Los Masters Afiliados activos que han patrocinado personalmente a diez Masters Afiliados activos de primer nivel desde enero 1 de 1996.

Premio: Con un acumulado de 20,000 PVPG de sus Masters Afiliados de línea frontal, los Directores 10 Estrellas reciben un 3% adicional de Regalías por Generación sobre el volumen de todas las líneas de Master Afiliados en forma ilimitada, hasta que alcancen a un Master Afiliado que también haya logrado la condición de Director Estrella.

Ejemplo A: Oportunidad de ingresos sin directores estrella adicionales en tus líneas.

	1-2	3-5	6-9	10+
1er Nivel	8%	8%+ 1%	8%+ 2%	8%+ 3%
2do Nivel	6%	6%+ 1%	6%+ 2%	6%+ 3%
3er Nivel	4%	4%+ 1%	4%+ 2%	4%+ 3%
4to Nivel	3%	3%+ 1%	3%+ 2%	3%+ 3%
5to Nivel	2%	2%+ 1%	2%+ 2%	2%+ 3%
6to Nivel en adelante ¡Más dinero!		2%+ 1%	2%+ 2%	2%+ 3%

Este Bono "Infinito" se aplica a todas las líneas de Masters Afiliados y continúa hasta que alguien alcance a un Master Afiliado en su línea descendiente que también haya obtenido el rango de Director Estrella. En ese momento, sólo califica para bonos adicionales si su nivel Estrella es más alto que el del Director Estrella en línea descendiente.

Ejemplo B: Oportunidad de ingresos para un Director 3 Estrellas con un Director Estrella en su línea descendiente.

NIVEL	LÍNEA A	LÍNEA B	LINEA C
1er Nivel	8%+ 1%	8%+ 1%	8%+ 1%
2do Nivel	6%+ 1%	6%+ 1%	6%+ 1%
3er Nivel	4%+ 1%	Director Estrella subordinado 4%+ 1%	4%+ 1%
4to Nivel	3%+ 1%	3%	3%+ 1%
5to Nivel	2%+ 1%	2%	2%+ 1%
6to Nivel	1%	No hay bono adicional	1%

Puesto que la línea B tiene un Director Estrella en el 3er nivel, los pagos de bonos adicionales cesan después de este nivel para la línea B únicamente. Puesto que las líneas A y C no tienen Directores Estrella en línea descendiente, el bono "infinidad" adicional del 1% aplica a todos los niveles en estas dos líneas.

Conservar la calificación de Director Estrella

Con el objeto de conservar el reconocimiento y los pagos de bonos de Director Estrella, cada Master Afiliado de línea frontal en la organización del Director deberá volver a calificar como Master Afiliado durante el período de recalificación indicado cada año (febrero-enero).

Ejemplo:

Si uno de los Masters Afiliados del Director 6 Estrellas de línea frontal no alcanza a recalificar como Master Afiliado, entonces ese Director 6 Estrellas bajará automáticamente a la condición de Director 3 Estrellas hasta que un Master Afiliado nuevo sea promovido.

Adicionalmente, si el requisito de PVPG del primer nivel de la organización de tu nivel de Director (3, 6 o 10) Estrellas no se mantienen cada mes, sólo se remunerará sobre el nivel en que el requisito de PVPG correspondiente sea cubierto.

Nivel de director estrella	Requisitos de PVPG
Director 3 estrellas	6,000 PVPG
Director 6 estrellas	12,000 PVPG
Director 10 estrellas	20,000 PVPG

Ejemplo 1:

Francisco, es un Director 10 Estrellas que solamente alcanza 19,000 de PVPG en el primer nivel de la organización para el mes de agosto. Francisco recibirá el bono de Director 6 Estrellas del 2% y no el bono del 3% que se paga al Director 10 Estrellas porque le faltó el requisito de 20,000 de PVPG en el primer nivel. Si Francisco cumple con el requisito de 20,000 de PVPG en septiembre, nuevamente volverá a recibir su bono completo del 3%.

Ejemplo 2:

Helena, una Directora 3 Estrellas alcanza 5,000 de PVPG en el primer nivel de la organización por el mes de junio. Puesto que no cumplió con el requisito de 6,000 de PVPG para ser Directora 3 Estrellas, no recibe el bono de Directora Estrella en el mes de junio. Ella recuperará su bono cuando nuevamente alcance un acumulado de 6,000 PVPG para su primer nivel de la organización.

LISTA DE REVISIÓN DEL CIERRE DE MES PARA MÁSTER AFILIADOS.

Para asegurar que recibas todos los pagos a los que tienes derecho cada mes, te estamos proporcionando este listado de revisión de calificaciones y requisitos. Cada uno de los siguientes conceptos, a excepción de los dos primeros, debe ser tramitado cada mes para hacerse acreedor a todos los derechos de Master Afiliado.

- Se ha obtenido calificación/recalificación de Master Afiliado – 2,500 PVPG durante el mes calendario.
- Solicitud de Master Afiliado, enviada y aceptada por Reliv.
- Mantenimiento de 2,000 PVPG (1,000 PVPG para Directores 10 Estrellas).
- Programa Director Estrella – se ha cumplido con el número adecuado de Masters Afiliados de línea frontal y calificaciones PVPG de línea frontal.

GLOSARIO DE TERMINOS.

El siguiente Glosario de Términos de Negocio ayudará a aclarar el significado de los términos más utilizados en tu negocio Reliv.

Volumen de Negocio (VN) – El valor monetario sobre el cual todos los bonos y garantías por generación se calculan durante un mes calendario.

Compresión – Cuando un Master Afiliado no tiene suficiente Volumen de Puntos de Grupo Personal (VPG) para satisfacer su cuota de mantenimiento, su sistema de distribución pierde su posición en la línea de pago de las Regalías por Generación, ascendiendo así las posiciones por debajo de su nivel.

Organización de Línea Descendiente – Todos los Distribuidores patrocinados personalmente por ti, como también todos los Distribuidores patrocinados por ellos y así sucesivamente.

Distribuidor – Cualquier persona que compre un Paquete de Distribuidor y envía una Solicitud de Distribuidor válida y completa, la cual es subsecuentemente aceptada por Reliv.

Master Afiliado Totalmente Calificado – Un Distribuidor que ha cumplido con todos los requisitos para ser Master Afiliado y que ha enviado apropiadamente un formulario de aplicación de Master Afiliado y este ha sido aceptado por Reliv. Tiene derecho a todos los privilegios del Master Afiliado.

Regalías por Generación – Un pago que oscila entre el 2% y el 8%, que pueden ganar los Masters Afiliados totalmente calificados sobre el PVPG de sus Masters Afiliados calificados en línea descendiente hasta por cinco niveles.

Requisitos de Mantenimiento – Volumen de Puntos Personales y de Grupo (PVPG) requerido para que un Master Afiliado gane Regalías por Generación por los Masters Afiliados en su línea descendiente.

Recalificación para Master Afiliado – Requisito anual en el que por lo menos una vez durante 12 meses del período de calificación, los Masters Afiliados alcanzan 2,500 PVPG en un solo mes calendario, entre el 1 de febrero y el 31 enero, con el objeto de retener todos los privilegios de Master Afiliado o independizar a un Master Afiliado de línea frontal.

Línea de Pago – Todos los Masters Afiliados calificados hasta cinco niveles. Las Regalías por Generación son calculadas por el VPG de cada Master Afiliado en tu línea de pago.

Grupo Personal – Todos los Distribuidores en tu organización de ventas al menudeo y mayoreo, quienes aún no han calificado como Masters Afiliados.

Volumen de Negocio del Grupo Personal (VNP) – Es el volumen por el cual las Regalías por Generación de línea ascendente son calculadas. Es computado por cada uno de los Masters Afiliados e incluye: 1) todas las órdenes personales. 2) todas las órdenes hechas por Distribuidores de línea descendiente en tu organización de ventas al mayoreo que no están calificando para ser Masters Afiliados totalmente calificados. 3) las ordenes de 35% de descuento o menos enviadas por Masters Afiliados calificados. No incluirá las órdenes al 40% de descuento enviadas por Master Afiliados que están calificando, una vez se haya reconocido el 40% de descuento. 4) la Calificación de Volumen Personal (CVP) de todos los Masters Afiliados activos de primer nivel.

Puntos Grupales y Puntos Personales (PVPG) – El total de los puntos que tú y todos los demás en tu grupo personal han obtenido durante un mes calendario.

Volumen de Puntos – Puntos asignados a cada producto de Reliv, que, acumulados durante un mes, determinan descuentos, proporción de Regalías por Generación a ser pagadas y los niveles de calificación.

Masters Afiliados Calificados – Un Distribuidor que ha obtenido un Volumen de Puntos Personales y de Grupo (PVPG) de 2,500 en un mes. Asumiendo que todos los requisitos se cumplan, él/ella será reconocido como Master Afiliado totalmente calificado(a) en el mes inmediatamente posterior a haber diligenciado su solicitud de Master Afiliado. Un Master Afiliado que califica es un candidato para comprar productos en la compañía con un descuento del 40% por el resto del mes de calificación después de haber enviado apropiadamente una solicitud de Master Afiliado.

Mes de Calificación – El mes calendario en el que un Distribuidor obtiene el PVPG requerido para calificar como Master Afiliado.

Ganancias al Menudeo – La diferencia entre el precio al mayoreo pagado por el Distribuidor y el precio al Menudeo pagado por el cliente.

Organización de Ventas al Mayoreo – Todos los Distribuidores en tu grupo personal que no están totalmente calificados como Masters Afiliados. Todos esos Distribuidores por quienes tú recibes ganancias al mayoreo.

Ganancias por Ventas al Mayoreo – La diferencia entre el precio descontado pagado por el patrocinador y el precio pagado por sus Distribuidores en línea descendiente.